

# **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА**

**Материалы VIII Межвузовской  
научно-практической конференции  
творческой молодежи, посвященной  
Дню ветеранов таможенной службы  
России**

**Красноярск 2017**

Министерство образования и науки Российской Федерации  
Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева

# **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА**

*Материалы VIII Межвузовской научно-практической  
конференции творческой молодежи, посвященной  
Дню ветеранов таможенной службы России  
(25 мая 2017 г., Красноярск)*

Электронный сборник

Красноярск 2017

© Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева, 2017

УДК 339.545  
ББК 65.9  
А43

**Главный редактор**  
И. В. Полухин

**Редакционная коллегия:**  
В. В. Соловьев, А. П. Сурник, Д. А. Фокина,  
Н. В. Полежаева, Л. Г. Чернова

**А43** **Актуальные вопросы таможенного дела [Электронный ресурс] :** матер. VIII Межвуз. науч.-практ. конф. творческой молодежи, посвящ. дню ветерана Тамож. службы России (25 мая 2017 г., Красноярск) : электрон. сб. / СибГУ им. М. Ф. Решетнева. – Красноярск, 2017. – Электрон. текстовые дан. (1 файл, 898 КБ). – Систем. требования: Internet Explorer; Acrobat Reader 7.0 (или аналогичный продукт для чтения файлов формата .pdf). Режим доступа к сб.: <http://www.sibsau.ru/index.php/nauka-i-innovatsii/izdatelskaya-deyatelnost/materialy-nauchnykh-meropriyatij>. – Загл. с экрана.

Сборник включает доклады, выступления и статьи участников научно-практической конференции «Актуальные вопросы таможенного дела», посвященной Дню ветеранов таможенной службы России. Конференция проходила в Сибирском государственном университете науки и технологий имени академика М. Ф. Решетнева 25 мая 2017 г.

*Информация для пользователя:* в программе просмотра навигация осуществляется с помощью панели закладок слева; содержание в файле активное.

**УДК 339.545**  
**ББК 65.9**

Подписано к использованию: 26.09.2017. Объем: 898 КБ. С 222/17.

Макет и компьютерная верстка Л. В. Звонаревой

Редакционно-издательский отдел СибГУ им. М. Ф. Решетнева.  
660037, г. Красноярск, просп. им. газ. «Красноярский рабочий», 31.  
E-mail: [rio@sibsau.ru](mailto:rio@sibsau.ru). Тел. (391) 201-50-99.

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Акопян И. Э.</b> Технические средства поиска и досмотра, используемые при таможенном контроле .....	4
<b>Баранкова В. В.</b> Маркировка товаров контрольными идентификационными знаками как инструмент борьбы таможенных органов с контрафактом .....	8
<b>Бекреева А. В.</b> Анализ практики применения вывозной таможенной пошлины в Российской Федерации .....	11
<b>Бойко П. С.</b> Классификация досмотровой рентгеновской техники, используемой при проведении таможенного контроля в отношении товаров и транспортных средств .....	14
<b>Гришкова М. О.</b> Особенности таможенного декларирования запасных частей .....	18
<b>Деренок В. В.</b> Теоретические аспекты инновационного развития страны: проблемы становления и перспективы развития .....	21
<b>Дерягин О. В.</b> Применение инспекционно-досмотровых комплексов при перемещении товаров через таможенную границу .....	25
<b>Дорофеева А. И.</b> Анализ практики применения способов уплаты таможенных платежей .....	27
<b>Казанцева Д. А.</b> Технические средства таможенного контроля как инструмент в борьбе с контрабандами .....	31
<b>Калиманова Л. С.</b> Особенности фитосанитарного карантинного контроля товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС .....	34
<b>Лазарева К. А.</b> Таможенные пошлины как фактор обеспечения финансовой безопасности Российской Федерации .....	37
<b>Леончик Д. О.</b> Принципы применения УФ- и ИК-излучений для проверки подлинности документов, валюты и акцизных марок .....	39
<b>Мартова Е. В.</b> Проблемы порядка осуществления контроля таможенной стоимости товаров таможенными органами .....	42
<b>Маскальская А. Н., Бойко П. С.</b> Условия поставки товаров как решающий фактор успешного бизнеса .....	46
<b>Нурмаганбетова А. А.</b> Актуальные вопросы защиты прав на объекты интеллектуальной собственности таможенными органами .....	50
<b>Салимжанова Д. Р.</b> Принципы использования защитных инструментов во внешнеэкономической деятельности России в рамках мирового рынка .....	54
<b>Середюк А. В.</b> Тарифные льготы и преференции в странах Евразийского экономического союза .....	60
<b>Стрелецкая Р. Р.</b> Защита ретроспективных товарных знаков в Евразийском экономическом союзе: таможенный аспект .....	62
<b>Сухарникова Д. В.</b> Актуальные проблемы и перспективы развития международной экономической интеграции Российской Федерации .....	64
<b>Тыщенко М. Н.</b> Применение электронного декларирования в государствах – членах Евразийского экономического союза .....	67
<b>Тыщенко Н. А.</b> Анализ практики применения предварительного информирования в таможенных органах .....	71
<b>Умнова Л. Н.</b> Анализ влияния внешнеэкономической политики на обеспечение экономической безопасности .....	74
<b>Форикина А. О.</b> Применение информационных таможенных технологий в Хакасской таможне .....	78

УДК 339.543.42

## **ТЕХНИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА ПОИСКА И ДОСМОТРА, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ПРИ ТАМОЖЕННОМ КОНТРОЛЕ**

И. Э. Акопян

Научный руководитель – И. В. Полухин

Сибирский государственный аэрокосмический университет  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Рассматривается понятие таможенного контроля, цели применения технических средств таможенного контроля, разновидности технических средств таможенного контроля, характеристика основных технических средств таможенного поиска и досмотра на авиационном транспорте.*

*Ключевые слова: таможенный контроль, технические средства таможенного контроля, технические средства таможенного поиска и досмотра, авиационный транспорт.*

На сегодняшний день происходит быстрое развитие мировой торговли. За последние годы произошло увеличение количество участников внешнеэкономической деятельности, также в России усовершенствовалась таможенная политика, она вошла в состав экономико-политического блока, тем самым возрос импорт и экспорт товаров, расширился спектр ввозимых и вывозимых товаров.

Все эти факторы обуславливают необходимость таможенным органам изменить или усовершенствовать уже существующую систему таможенного контроля товаров и транспортных средств, которые перемещаются через таможенную границу.

Таможенный контроль представляет собой меры, которые осуществляются таможенным органом для того, что бы обеспечить соблюдение таможенного законодательства Евразийского экономического союза, а также действующего законодательства стран – участниц Евразийского экономического союза в области таможенного дела [1].

Таким образом, таможенный контроль является обязательным условием при перемещении товаров через таможенную границу Евразийского экономического союза.

При осуществлении таможенного контроля должностные лица таможенного органа вправе использовать технические средства таможенного контроля, которые обеспечивают своевременное проведение таможенного контроля, также являются наиболее качественным способом его проведения [1].

Технические средства поиска и досмотра, используемые при таможенном контроле должны применяться при проведении таможенного контроля в отношении всех перемещаемых товаров и транспортных средств. Это обеспечивает эффективность таможенного контроля, увеличивает доходную часть федерального бюджета, а также выявляет предметы таможенных правонарушений.

Важно отметить, что технические средства таможенного контроля должны обладать следующими основными признаками: безопасность в отношении жизни и здоровья людей, безопасность в отношении товаров и транспортных средств [4].

Техническими средствами поиска и досмотра являются разнообразная флюорографическая и рентгенотелевизионная техника, инспекционно-досмотровый комплекс, разнообразные средства поиска, нанесения и считывания специальных отметок, досмотро-

вые инструменты, техническое средство поверхностного зондирования и идентификации, химические средства идентификации, технические средства таможенного контроля делящихся и радиоактивных материалов и многие другие технические средства [3].

За последнее время участилась тенденция внедрения в работу должностных лиц таможенных органов наиболее эффективных и сложных технических средств таможенного контроля, что способствует увеличению выявлений нарушений таможенного законодательства и пополнению федерального бюджета.

Анализируя вышесказанное, можно сделать вывод о том, что должностное лицо таможенного органа, применяя технические средства, абсолютно не контактирует с досматриваемыми объектами и реагирует только на определенные информационные сигналы. С помощью этого происходит снижение трудозатрат и увеличивается пропускная способность.

Таким образом, технические средства таможенного контроля представляют собой специальные технические средства, которые применяются таможенными органами в процессе проведения таможенного контроля товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу.

Используются такие средства для выявления предметов, материалов и веществ, которые запрещено ввозить или вывозить с таможенной территории Евразийского экономического союза [2].

Есть множество видов ТСТК, но в данной статье указаны ТСТК, которые наиболее часто используются таможенными органами. Исходя из классификации технических средств таможенного контроля, к техническим средствам таможенного поиска и досмотра относятся: технические средства поиска тайников и сокрытых вложений, технические средства поиска конкретных предметов таможенных правонарушений, таможенные средства взятия проб содержимого объектов таможенного контроля.

К техническим средствам поиска тайников и сокрытых вложений относят технические средства, применимые при обследовании труднодоступных мест объектов таможенного контроля, технические средства, используемые при локации тайников и сокрытых вложений, а также специальные меточные средства.

К техническим средствам поиска конкретных видов предметов таможенных правонарушений относят технические средства для обнаружения: оружия, боеприпасов, взрывчатых устройств и веществ, наркотиков, драгоценных камней и металлов, ядовитых и отравляющих веществ [4].

Для обследования труднодоступных мест используют досмотровые зеркала и щупы, эндоскопы, специальные фонари.

Наиболее чаще всего таможенные органы используют досмотровые зеркала, при этом сочетая их со специальными фонарями.

Досмотровые зеркала применяются для визуального осмотра труднодоступных мест, если объекты имеют достаточно большие отверстия, если же они имеют маленькие отверстия, то применяется эндоскоп или видеоскоп.

Досмотровые щупы применяются при таможенном досмотре мешков, картонных коробок, подголовников автомобилей, а также для взятия проб и образцов

К техническим средствам локация относятся радиолокационные приборы (георадары), используют их для поиска контрабанды в однородных товарах [4].

С помощью досмотровой рентгеновской техники проводится визуальный таможенный контроль товаров и транспортных средств без их вскрытия. Такой осмотр может проводиться как стационарно, где устанавливаются стационарные инспекционно-досмотровые комплексы, так и оперативно (применяются технические средства «на выезде»). Так при применении данной специальной техники в аэропортах, проводится контроль ручной клади и багажа пассажиров на наличие контрабанды или запрещен-

ных к ввозу или вывозу товаров, а также в целях предотвращения террористических актов. В данную категорию технических средств можно отнести передвижные и переносные рентгенотелевизионные установки, досмотровую технику для углубленного контроля ручной клади и почтовых отправок [4].

Инспекционно-досмотровые комплексы используются для интроскопии как легковых авто, так и грузовых (это два разных вида инспекционно-досмотровых комплексов). При перемещении товаров авиационным видом транспорта, с помощью инспекционно-досмотровых комплексов проводится таможенный контроль контейнеров с товарами.

К техническим средствам поиска конкретных видов предметов таможенных правонарушений относят: металлодетекторы (для выявления оружия, проведение экспресс-анализа (применяются в отношении драгоценных камней и металлов).

Итак, в целях безопасности воздушных авиаперевозок товаров и людей, таможенные органы проводят целый комплекс систем, которые направлены на решение данной задачи. В этих целях используются многочисленные досмотровые системы, которые могут обнаружить оружие, наркотики и прочие запрещенные вещи. Для того, что бы проводить осмотр пассажиров используют такие технические средства таможенного контроля, как металлоискатели, устройства радиационного контроля, системы телевизионного и визуального контроля; детекторы взрывчатых и наркотических веществ; рентгеновские системы досмотра багажа (интроскопы) и пассажира [4].

Для того чтобы проводить таможенный контроль в отношении ручной клади, чаще всего используют автоматизированный комплекс радиационного контроля; ручной радиометр-дозиметр; одноракурсный рентгенотелевизионный интроскоп (контролирует ручную кладь, багаж, почту и товары по теневому изображению внутреннего содержания на экране телемонитора); переносные радиотехнические установки (идентифицируют неопознанные объекты на борту воздушного судна и в контролируемой зоне без вскрытия и смещения объекта исследования); автоматические комплексные системы взрывчатых устройств и веществ и многие другие технические средства.

При осмотре багажа используют также автоматизированный комплекс радиационного контроля, рентгеновскую установку углубленного досмотра, конвейерный высокоскоростной рентгенотелевизионный интроскоп, томографическую систему для досмотра багажа.

Помимо этого, также необходимым этапом при таможенном контроле является таможенный осмотр как груза на борту, так и бортового питания. Для этого используют стационарный комплекс для обнаружения оружия, радиоактивных веществ и взрывчатых устройств в крупногабаритных автотранспортных средствах и грузах с использованием рентгеновского и нейтронного излучения) [4].

Таким образом, технические средства применяются при проведении таможенного контроля товаров на всех видах транспорта на всех этапах перемещения товаров: от ручной клади и багажа, до крупногабаритного товара.

В настоящее время заметно растет количество перемещения багажа, ручной клади, пассажиров и товаров воздушным видом транспорта. Здесь важно отметить, что таможенному контролю подлежат документы, их проверяют на подлинность.

Так, при проверке документов, применяется такой комплекс технических средств, который может оперативно диагностировать документы, предоставленные для оформления товаров, которые перемещаются через таможенную границу. С помощью такой техники происходит выявление подделки [4].

Таким образом, технические средства таможенного контроля представляют собой важную категорию таможенной техники. Они обеспечивают оперативность таможенно-

го контроля, оптимизируют его проведение, делают его безопасным, надежным и эффективным.

Применение проанализированных видов таможенной техники способствует противодействию совершению преступлений правонарушений в области таможенного дела. Важно заметить, что для грамотного применения технических средств таможенного контроля, должностные лица таможенного органа должны проходить соответствующую подготовку. Эффективное и целенаправленное использование ТСТК определяется уровнем подготовки инспекторского состава, знанием основных тактико-технических характеристик ТСТК и методик их применения.

### **Библиографические ссылки**

1. Таможенный кодекс Таможенного союза [Электронный ресурс] (прил. к Договору о Таможенном кодексе таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17). URL: <http://base.garant.ru/12171455/> (дата обращения: 08.03.2017).

2. Малышенко Ю. В. Теория и практика применения технических средств таможенного контроля : учебник. М. : Гардарики, 2013. 352 с.

3. Казуров Б. К. Теория и практика применения технических средств таможенного контроля : курс лекций. М. : РТА, 2014. 56 с.

4. Афонин П. Н., Сигаев А. Н. Теория и практика применения технических средств таможенного контроля. М. : Троицкий мост, 2013. 256 с.

© Акопян И. Э., 2017

УДК 366.65

## **МАРКИРОВКА ТОВАРОВ КОНТРОЛЬНЫМИ ИДЕНТИФИКАЦИОННЫМИ ЗНАКАМИ КАК ИНСТРУМЕНТ БОРЬБЫ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С КОНТРАФАКТОМ**

В. В. Баранкова  
Научный руководитель – А. П. Сурник

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*За последние годы распространение контрафактных и фальсифицированных товаров как на территории Российской Федерации, так и в Евразийском экономическом союзе приобрело масштабы, сравнимые с угрозой национальной безопасности. Наличие поддельной продукции на российском рынке является серьезной проблемой, затрагивающей абсолютно все отрасли промышленности. В последнее время для предотвращения ввоза контрафактных и фальсифицированных товаров стали использовать контрольные идентификационные знаки.*

Одной из самых злободневных проблем является борьба с контрафактной и фальсифицированной продукцией. К понятиям «фальсификация» и «контрафакция» обращаются тогда, когда речь идет о производстве и продаже поддельных товаров.

Контрафакцией является незаконное использование известных товарных знаков для того, чтобы получить прибыль от производства и реализации поддельных товаров. А фальсификацией считаются действия, направленные на обман покупателя или потребителя путем подделки объекта купли-продажи с корыстной целью [1].

Контрафакция и фальсификация различны с правовой точки зрения. Контрафакция связана с нарушением интеллектуальных прав правообладателя, а фальсификация – с нарушением технологии производства. Из этого следует, что контрафактный товар может быть одновременно и фальсифицированным, а фальсифицированный может не быть контрафактным [2].

Чаще всего подвержены подделке лекарственные средства, продовольственные товары и товары народного потребления.

Поддельные товары относятся как к премиум-классу, так и к массовой категории потребительских товаров. Однако продукция премиум-класса больше подвержена контрафакции (т. е. подделывается товарный знак), а массовая категория товаров – фальсификации (нарушается технология производства) [3].

Таможенные органы ведут постоянную борьбу с производителями контрафактной и фальсифицированной продукции. Они выявляют, задерживают и уничтожают поддельный товар.

Главным инструментом в борьбе с поддельной продукцией является Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности ФТС России, который позволяет представителям таможенной службы быстро определить контрафакт [4].

Кроме ТРОИС, существуют и другие инструменты борьбы с контрафактом и фальсификатом.

В 2014 году в Евразийском экономическом союзе (далее – ЕАЭС) было принято решение о маркировке контрольными идентификационными знаками изделий из натурального меха. Механизм маркировки изделий контрольными идентификационными знаками призван отслеживать легальность производства и оборота товаров [5].

Контрольный идентификационный знак (далее – КИЗ) – это бирка, которая представляет защищенный бланк строгой отчетности, содержащий радиочастотную метку. Главная функция маркировки – информационная. Маркировка предоставляет участникам рынка необходимые сведения о товаре: фирменное наименование производителя, потребительские свойства товара, название товарной группы, код государства и уникальный номер, также знак дает информацию, которая читается только специальными устройствами.

Все меховые изделия, находящиеся на территории ЕАЭС, должны быть снабжены КИЗ, а информация о них будет передаваться, находиться и обновляться в национальной единой электронной базе уполномоченного контролирующего органа – Федеральной налоговой службы [6].

Информация будет поступать в эту базу из нескольких независимых источников: от Федеральной таможенной службы, от эмитента контрольных идентификационных знаков, от импортеров, от производителей. КИЗ наносятся на меховые изделия до введения их в оборот.

Под оборотом понимают производство, транспортировку, хранение, ввоз на таможенную территорию ЕАЭС и реализацию товара. Информация о КИЗ должна быть указана в декларации на товары при помещении изделий из натурального меха под таможенные процедуры выпуска для внутреннего потребления или реимпорта [7].

В некоторых государствах – членах ЕАЭС была ранее введена маркировка товаров защитными знаками. Так, с 2004 года в Республике Армения обязательно маркируются молочные продукты, минеральные воды, алкогольные напитки и лекарственные препараты [8].

В Республике Беларусь маркировка товаров КИЗ была введена в 2005 году, маркировке подлежат импортируемые и отечественные товары: соки, кофе, пиво, моторные масла, мобильные телефоны и др.

В настоящее время на территории ЕАЭС запрещается приобретение, хранение, использование, транспортировка и продажа меховых изделий без КИЗ, за исключением их транспортировки в специальные складские помещения, перечень которых определен национальным законодательством.

Меховые изделия – это дорогостоящая и налогооблагаемая продукция легкой промышленности. Они взяты под контроль из-за высокой доли фальсифицированной продукции. Более восьмидесяти процентов изделий из натурального меха ввозятся в страны-участницы ЕАЭС со значительным занижением таможенной стоимости. Иногда изделия из одного вида пушнины выдаются за другой вид: кроличий мех – за шиншилловый, мех куницы – за соболий и т. п.

Так, в 2016 году в одном из магазинов г. Красноярска покупатель приобрел товар, а именно, норковую шубу марки «Langiotti» за 135 тысяч рублей. Вскоре на меховом изделии был обнаружен дефект: мех вытерся до основания в местах застежек. Магазиному была предъявлена претензия о расторжении договора купли-продажи и возврате денег.

В ходе судебного разбирательства была проведена товарная экспертиза. По заключению эксперта, пальто из меха норки не отвечало требованиям ГОСТа: разрывы на шкурках, пропуски в швах, потертости и др. Кроме этого, брак изделия был обнаружен в пределах гарантийного срока. Также меховое изделие не имело маркировки контрольным идентификационным знаком. В феврале 2017 года Красноярский краевой суд постановил взыскать с индивидуального предпринимателя в пользу покупателя 65 тысяч рублей разницы в цене товара, 100 тысяч рублей неустойки и 152,5 тысячи рублей штрафа [9].

Система маркировки КИЗ позволяет государственным органам контролировать меховые изделия, начиная от момента их производства или ввоза на территорию страны и заканчивая их реализацией.

Маркировка мехового изделия КИЗ подтверждает легальность его происхождения. По индивидуальному коду, который располагается на КИЗ, можно проверить на подлинность любую шубу из магазина на сайте Федеральной налоговой службы.

Несоблюдение обязательств по маркировке КИЗ предусматривает ответственность по статье 15.12 Кодекса об административных правонарушениях (штраф от 5 до 100 тысяч рублей для индивидуальных предпринимателей и от 50 до 300 тысяч рублей для организаций). Кроме штрафа, возможна конфискация мехового изделия. Также для особых случаев существует уголовная ответственность по статье 171.1 УК РФ.

Таким образом, КИЗ послужит исчезновению с рынка контрафактной и фальсифицированной продукции, поспособствует сбору таможенных и налоговых платежей, явится определенным гарантом экономической безопасности Российской Федерации.

### **Библиографические ссылки**

1. Ляпустин С. Н. Таможенный контроль товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, перемещаемых через таможенную границу / Владивосток. фил. Рос. тамож. акад. Владивосток, 2014. 108 с.

2. Долгова М. В. Таможенный контроль товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности. М. : Изд-во Рос. тамож. акад., 2014. 232 с.

3. Ананьев В. О. Административно-правовое регулирование деятельности таможенных органов Российской Федерации по защите интеллектуальной собственности. М. : Изд-во Рос. тамож. акад., 2012. С. 69–70.

4. Громов Ю. А. Защита и коммерциализация интеллектуальной собственности. М. : Эксмо, 2012. 285 с.

5. Богатов И., Федюшин В. Снова товарные знаки. М. : Проспект, 2014. С. 9–15.

6. Серов С. И., Марич В. В. Виды и формы товарных знаков. М. : Эксмо, 2014. С. 29–30.

7. Андропова Т. А. Актуальные проблемы российского предпринимательского права. М. : Юрайт, 2014. С. 21–25.

8. Богомолова В. А. Экономическая безопасность. М. : Юрайт, 2015. 237 с.

9. Красноярск Медиа [Электронный ресурс]. URL: <http://krasnoyarskmedia.ru> (дата обращения: 02.04.2017).

© Баранкова В. В., 2017

УДК 339.543.42

## **АНАЛИЗ ПРАКТИКИ ПРИМЕНЕНИЯ ВЫВОЗНОЙ ТАМОЖЕННОЙ ПОШЛИНЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

А. В. Бекреева

Научный руководитель – Н. В. Полежаева

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Рассматривается анализ практики применения вывозной таможенной пошлины, рассматривается анализ экспортной торговли Российской Федерации, рассматриваются основные товарные позиции, анализ влияния вывозной таможенной пошлины на доходы федерального бюджета Российской Федерации.*

*Ключевые слова: экспорт, динамика внешней торговли, топливно-энергетические товары, федеральный бюджет.*

Одним из основных факторов стимулирующих экономический рост является экспорт. Именно экспорт развивает такие отрасли экономики как промышленное производство и технологии, рынок создаваемых товаров и услуг. Помимо этого, экспорт стимулирует повышение в валовом внутреннем продукте доли продукции высокой степени переработки и добавленной стоимости, отвечающей международному уровню и спросу. С помощью экспортной торговли преодолеваются кризисы в деятельности предприятий, поддерживает производство и занятость [1].

Основной источник доходной части федерального бюджета – это вывозные таможенные пошлины, то есть таможенные пошлины, уплачиваемые за вывоз товаров за пределы таможенной территории Евразийского экономического союза.

Вывозные таможенные пошлины осуществляют фискальную функцию таможенных платежей. С помощью применения вывозных таможенных пошлин на внутреннем рынке поддерживают более низкие цены на производимые товары, если сравнивать с ценами на мировой арене. Применяя вывозные таможенные пошлины, государство ограничивает вывоз за пределы страны товаров, которые необходимы для экономики государства [2].

Вывозные таможенные пошлины защищают экономическую безопасность страны, посредством сдерживания вывоза сырьевых товаров и продуктов первичной обработки, стимулируют экспорт высокотехнологичных товаров, продуктов высокой степени обработки [4].

Исходя из данных таможенной статистики за последние 5 лет, можно сделать вывод о том, что внешнеторговый оборот Российской Федерации не стабилен и постепенно снижается. Так, если в 2011 году он составлял 845,177 млрд долл. США, в 2012 – 837,2 млрд долл. США, в 2013 – 844,2 млрд долл. США, в 2014 – 782,9 млрд долл. США, то в 2015 году внешнеторговый оборот страны составил всего 530,4 млрд долл. США. Таким образом, относительно 2011 года он сократился на 37,2 %, что говорит о существенной потере, как импорта, так и экспорта. Все это обусловлено внешнеполитическими факторами и взятием курса на импортозамещение, таким образом, реализуя данный курс, многие предприятия стали производить те товары, которые ранее повсеместно ввозились из-за рубежа [6].

Экспорт Российской Федерации в 2015 году составил 345,9 млрд долл. США и по сравнению с 2014 годом снизился на 31,1 % (496,9 млрд долл. США), а экспорт в 2014 году снизился на 5,8 % по отношению к 2012 и 2013 году (524,7 и 526,4 млрд долл. США соответственно), в 2011 году экспорт составил 516,7 млрд долл. США. Таким образом, 2012 и 2013 год были самыми лидирующими годами по экспорту товаров. По отношению к ним, снижение в 2015 произошло примерно на 34 %. Что очень повлияло на поступления в федеральный бюджет от экспортных пошлин, так как в основном вывозятся сырьевые товары, которые ими облагаются.

Топливо-энергетические товары являются основой российского экспорта. Анализируя данные таможенной статистики, можно заметить, что в 2015 году произошел спад экспорта топливо-энергетических товаров, относительно предыдущих лет: с 2011 до 2014 года они держались примерно на одном уровне. Наиболее всего, топливо-энергетические товары из России были популярны на международном рынке в 2013 году.

Топливо-энергетические товары в товарной структуре экспорта на протяжении 4 лет держались на главенствующем месте. В 2015 году заметен спад, что обусловлено внешними торгово-политическими отношениями России со странами Европейского Союза, «проблемами» присоединения Крыма, упадком цены на нефть.

Среди товаров топливо-энергетического комплекса в 2015 году возросли физические объемы экспорта нефти сырой на 11,2 %, газа природного – на 14,7 %, нефтепродуктов – на 4,9 %, в том числе: керосина – на 29,9 %, дизельного топлива – на 6,9 %, топлив жидких – на 3,9 %.

Помимо этого, в страны дальнего зарубежья растет экспорт металлов и изделий из них, продукции химической промышленности, машин и оборудования, продовольственных товаров, лесоматериалов и целлюлозно-бумажных изделий.

В товарной структуре экспорта в страны СНГ в 2015 году доля топливо-энергетических товаров составила 39,5 % (в 2014 – 43,6 %, в 2013 – 47 %, в 2012 – 54,2 %, в 2011 – 56,6 %). В торговле со странами СНГ топливо-энергетическими товарами за последние 5 лет заметен существенный спад, так как стоимостные и физические объемы экспорта снижаются. Меньше экспортируется нефть, нефтепродукты и газ природный [5].

Экспорт же машин и оборудования растет, также растет экспорт химической промышленности, металлов и изделий из них, продовольствия. А экспорт лесоматериалов и целлюлозно-бумажных изделий, наоборот, снизился.

Основными торговыми партнерами России в 2015 году среди стран дальнего зарубежья стали: Китай, Германия, Нидерланды, Италия, Турция, Япония, США, Республика Корея, Польша, Франция [5].

Таким образом, экспорт – это один из самых важнейших стимулирующих факторов экономического роста. Экспорт выполняет роль локомотива, который за собой ведет развитие промышленного производства, технологий, рынка создаваемых товаров и услуг, повышение в валовом внутреннем продукте доли продукции высокой степени переработки и добавленной стоимости, отвечающей международному уровню и спросу.

Именно экспорт помогает преодолеть кризис в деятельности предприятий, поддерживает производство и занятость.

Экспортные пошлины являются основным из одних источников доходной части государственного бюджета Российской Федерации [3].

По данным Министерства финансов, 60 % федерального бюджета страны – это доходы, получаемые от ВЭД.

Федеральная таможенная служба России за 2015 год собрала в федеральный бюджет 4,91 трлн руб., что на 0,6 % больше плана на 2015 год. Запланировано было на

2015 год собрать 4,88 трлн руб. Тогда как в 2014 году Федеральная таможенная службы собрала 7 трлн руб., в 2013 – 6,5 трлн руб., 5,1 трлн руб., а в 2011 – 4,3 трлн руб.

Таким образом, в 2015 году таможенные органы перечислили в федеральный бюджет на 30,3 млрд руб. больше запланированного, но намного меньше той суммы, которая была перечислена в 2014 году. Получается, что в 2015 году уровень пополняемости федерального бюджета от таможенных платежей снизился до уровня 2013 года, но ранее имела тенденцию к увеличению, так как рос товарооборот с другими странами.

Таким образом, они напрямую выполняют фискальную функцию, поддерживают на внутреннем рынке более низкие цен на производимые товары по сравнению с ценами мирового рынка; ограничивают вывоз за пределы страны товаров, необходимых для национальной экономики, для более полного насыщения внутреннего рынка, защищают экономическую безопасность страны, сдерживают вывоз сырьевых товаров и продуктов первичной обработки, стимулируют экспорт высокотехнологичных товаров, продуктов высокой степени обработки.

### Библиографические ссылки

1. Болдырева И. А. Влияние динамики таможенных платежей на формирование доходной части федерального бюджета // Проблемы современной экономики. 2012. № 4. С. 199.

2. Маслов Д. Г., Елисеева В. Ю., Дуплин А. Е. Государственное регулирование внешней торговли в условиях Таможенного Союза (Россия, Белоруссия и Казахстан) : учеб. пособие // Интермедиа. 2013. 296 с.

3. Мацаков В. А. Конституционно-правовое регулирование деятельности таможенных органов в системе обеспечения национальной безопасности Российской Федерации : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2011. 35 с.

4. Новиков В. Е. Таможенная пошлина как инструмент государственного регулирования экономики : монография. М. : РТА, 2006.

5. Анализ российского экспорта нефтепродуктов 2014–2015 гг. [Электронный ресурс] // Информ. портал № 1 по анализу импорта и экспорта. URL: <http://customstat.ru/reports/expertoilproducts.php> (дата обращения: 24.03.2017).

6. Итоги внешней торговли России в 2015 году: цифры и факты [Электронный ресурс] // Информ.-аналит. изд. «Провэд». URL: <http://провэд.рф/analytics/research/32060-itogi-vneshney-topgovli-rossii-v-2015-godu-tsifry-i-fakty.html>; URL: <http://customsonline.ru/3814-eksport-import-vazhneyshih-tovarov-za-yanvar-fevral-2016-goda.html> (дата обращения: 24.03.2017).

© Бекреева А. В., 2017

УДК 339.5

## **КЛАССИФИКАЦИЯ ДОСМОТРОВОЙ РЕНТГЕНОВСКОЙ ТЕХНИКИ, ИСПОЛЪЗУЕМОЙ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ В ОТНОШЕНИИ ТОВАРОВ И ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ**

П. С. Бойко

Научный руководитель – И. В. Полухин

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Раскрывается понятие и сущность технических средств таможенного контроля, правовые основы применения технических средств таможенного контроля товаров и транспортных средств, определяется роль и место досмотровой рентгеновской техники в таможенном контроле, проводится классификация досмотровой рентгеновской техники по основным направлениям.*

*Ключевые слова: таможенные органы, технические средства таможенного контроля, досмотровая рентгеновская техника.*

На сегодняшний день, проведение таможенного контроля невозможно без применения специализированных технических средств, которые применяются таможенными органами и представляют собой совокупность технических средств, применяемых специализированными структурами подразделениями таможенных органов государств-членов Евразийского экономического союза для того, чтобы всецело и в полном объеме обеспечить решение возложенных на них задач.

Таможенный кодекс Таможенного союза закрепил в своих нормах применение технических средств при проведении таможенного контроля, что свидетельствует о том, что применение технических средств таможенного контроля представляет собой важный инструмент деятельности таможенных органов Евразийского экономического союза по пресечению и выявлению нарушений в сфере таможенного законодательства, как Евразийского экономического союза, так и Российской Федерации [1].

Таможенные органы государств-членов Евразийского экономического союза, используя технические средства таможенного контроля, проводят проверку соответствия сведений о декларируемых товарах данным, получаемым при проведении фактического таможенного контроля.

Применяя технические средства, таможенные органы проводят таможенный контроль в отношении предметов ручной клади, международных почтовых отправлений, упаковок товаров, а также труднодоступных мест транспортных средств.

К комплексу технических средств таможенного контроля относятся технические средства поиска и досмотра, которыми являются: флюорографическая и рентгенотелевизионная техника, инспекционно-досмотровый комплекс, разнообразные средства поиска, нанесения и считывания специальных отметок, досмотровые инструменты, техническое средство поверхностного зондирования и идентификации, химические средства идентификации, технические средства таможенного контроля делящихся и радиоактивных материалов и многие другие технические средства [4].

Досмотровая рентгеновская техника является одним из основных видов технических средств таможенного контроля и представляет собой сложное в техническом отношении средство таможенного контроля.

Проводя досмотровые операции, должностные лица таможенных органов государств-членов Евразийского экономического союза могут использовать как простые технические средства (фонари, комплекты досмотровых зеркал, оптико-механические эндоскопы, досмотровые щупы, портативные металлоискатели, фонари, детекторы драгоценных металлов и камней), так и очень сложные: инспекционно-досмотровые комплексы, досмотровую рентгеновскую технику для просвечивания багажа, товаров и транспортных средств.

Инспекционно-досмотровые комплексы представляют собой досмотровые системы, с помощью которых просвечиваются крупногабаритные объекты, к которым можно отнести контейнеры, цистерны, транспортные средства.

Для того чтобы создать проникающее излучение, в инспекционно-досмотровых комплексах используются изотопные источники и линейные ускорители электронов, которые представляют собой мощный источник радиации, что влечет за собой соблюдение полной радиационной безопасности.

При использовании такого технического средства, таможенный контроль осуществляется в специально построенных зданиях – боксах, которые могут обеспечить абсолютное выполнение санитарных норм, что не всегда является удобным способом проведения таможенного контроля.

Досмотровая рентгеновская техника имеет генерирующие источники ионизирующего излучения и попадает под действие норм и правил санитарного законодательства Российской Федерации [5].

Досмотровую рентгеновскую технику применяют при таких формах таможенного контроля, как таможенное наблюдение, таможенный осмотр и таможенный досмотр.

Досмотровая рентгеновская техника способствует быстрому и достаточно эффективному осуществлению таможенного контроля предметов ручной клади, международных почтовых отправок, товаров, находящихся на паллетах, труднодоступных мест транспортных средств, а также контейнеров, легкового и грузового транспорта, железнодорожных вагонов, людей.

Помимо этого, она является аппаратурой интроскопии, которая предназначена для получения визуальной информации о внутреннем устройстве и содержимом контролируемого объекта таможенного контроля, где интроскопия представляет собой визуальное наблюдение предметов, явлений или процессов внутри оптически непрозрачных тел, в непрозрачных средах, а также в условиях недостаточной освещенности [2].

Интроскопия в таможенных целях проводится:

- для установления принадлежности находящихся в объектах таможенного контроля предметов к определенным группам, видам, классам, типам;
- выявления в объектах таможенного контроля характерных конструктивных признаков тайников или сокрытых вложений;
- установления предметов, подозрительных на определенные конкретные виды предметов таможенных правонарушений.

Должностное лицо таможенного органа государства – члена Евразийского экономического союза в процессе таможенного контроля, используя интроскопию, анализирует визуальное изображение внутреннего строения объекта таможенного контроля, по совокупности характерных индивидуальных признаков и образам узнает назначение и принадлежность предметов.

Используя досмотровую рентгеновскую технику, для должностного лица таможенного органа самым важным и сложным является знание совокупности характерных признаков и способов устройства тайников и внешнего вида предметов таможенных правонарушений и умение выявлять их на фоне значительного множества иных маскирующих элементов.

На сегодняшний день, досмотровая рентгеновская техника является первым и основным классом технических средств таможенного контроля.

Досмотровая рентгеновская техника – это комплекс рентгеновской аппаратуры, которая специально предназначена для визуального таможенного контроля ручной клади и багажа пассажиров, предметов отдельно следующего багажа, среднегабаритных грузов и международных почтовых отправок без их вскрытия с целью выявления в них предметов, материалов и веществ, запрещённых к ввозу (вывозу) на таможенную территорию государств – членов Евразийского экономического союза или не соответствующих декларированному содержанию [3].

В первую очередь, любая рентгено-досмотровая техника должна отвечать оперативно-техническим требованиям и обеспечивать:

- возможность обнаружения скрытых вложений в контролируемых объектах;
- радиационную безопасность обслуживающего персонала и окружения;
- невозможность воздействия рентгеновского излучения на продукты питания, лекарственные препараты и фоточувствительные материалы, которые находятся в объектах таможенного контроля;
- высокую производительность таможенного контроля;
- удобство эксплуатации.

Досмотровая рентгеновская техника, исходя из видов объектов таможенного контроля, может быть классифицирована по следующим основным направлениям:

- таможенный контроль содержимого ручной клади и багажа, пассажиров и транспортных служащих;
- углубленный таможенный контроль отдельных предметов ручной клади и багажа пассажиров, транспортных служащих и товарных упаковок;
- таможенный контроль содержимого среднегабаритных багажа и грузов.
- таможенный контроль содержимого международных почтовых отправок.

Исходя из условий, в которых таможенный контроль осуществляется, досмотровая рентгеновская техника подразделяется на следующие условия:

- стационарные;
- оперативные.

Стационарными являются такие условия, в которых таможенный контроль проводится в специально выделенных помещениях, в которых стационарно установлены элементы досмотровой рентгеновской техники.

Стационарными условиями являются пассажирские досмотровые залы аэро- и автовокзалов, железнодорожных станций, морских и речных вокзалов, помещения складов, пакгаузов, закрытых грузовых площадок, почтамтов, а также специально построенные таможенные инспекционно-досмотровые комплексы (боксы).

Оперативными являются такие условия, в которых таможенный контроль проводится в местах, где в силу каких-то обстоятельств стационарная установка технических средств таможенного контроля невозможна или нецелесообразна.

Оперативные условия чаще всего предназначены для таких мест, где проводится малый объем досмотровых операций, либо они нерегулярны в данных местах [4].

Досмотровую рентгеновскую технику по способу просвечивания объектов таможенного контроля и формирования изображений подразделяют на проекционные и сканирующие установки.

Сканирующие установки последовательно просвечивают отдельные участки объекта, а итоговое изображение формируется посредством «складывания» результатов просвечивания отдельных участков.

Сканирующие и проекционные установки имеют механизм перемещения объекта таможенного контроля вдоль источника рентгеновского излучения в виде ленты, которая движется по транспортеру.

Несмотря на эффективность применения таможенными органами имеющейся на вооружении досмотровой рентгеновской техники, в России все равно ведется разработка наиболее современных технических средств таможенного контроля.

На сегодняшний день в деятельность таможенных органов внедряются мобильные досмотровые рентгеновские установки, с помощью которых можно провести таможенный досмотр товаров и багажа там, где отсутствует стационарная рентгеновская техника.

Мобильные досмотровые рентгеновские установки – это установки для досмотра багажа и товаров 3 типа, источник излучения в которых не имеет стационарной физической защиты, таким образом, ограничение облучения должностных лиц таможенных органов государств-членов Евразийского экономического союза достигается посредством его удаления на дальнейшее расстояние от точки таможенного контроля. Также используется ограничение времени его работы с использованием специальных переносных защитных конструкций.

Таким образом, применение мобильных досмотровых рентгеновских установок – это важнейшее направление развития применения досмотровой рентгеновской техники в таможенных органах, что способствует проведению таможенного контроля даже в полевых условиях.

Но, несмотря на все ее плюсы, минусом является отсутствие стационарной физической защиты, что является важной задачей при проведении новых исследований и разработок, внедрение которых помогло бы обезопасить должностных лиц таможенных органов государств – членов Евразийского экономического союза от постоянного излучения.

Помимо этого, целесообразно расширить диапазон условий, в которых могла бы работать мобильная досмотровая рентгеновская техника, к примеру, при низких температурах.

Таким образом, применение технических средств таможенного контроля способствует эффективному проведению таможенного контроля, выявлению фактов таможенного правонарушения и является неотъемлемой частью осуществления деятельности должностными лицами таможенных органов.

### **Библиографические ссылки**

1. Таможенный кодекс Таможенного союза [Электронный ресурс] (прил. к Договору о Таможенном кодексе таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17). URL: <http://base.garant.ru/12171455/> (дата обращения: 18.05.2017).
2. Дугин Г. А. Досмотровая рентгеновская техника. М. : РТА, 2014. 106 с.
3. Казуров Б. К. Теория и практика применения технических средств таможенного контроля : курс лекций. М. : РТА, 2014. 56 с.
4. Кошелев В. Е. Рентгеновские методы и технические средства таможенного контроля : учеб. пособие. М. : Бином-Пресс, 2013. 89 с.
5. Шевчук П. С., Попов О. Р. Теория и практика применения технических средств таможенного контроля : учебник. М. : Феникс, 2016. 234 с.

© Бойко П. С., 2017

УДК 339.54

## ОСОБЕННОСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ

М. О. Гришкова  
Научный руководитель – Л. Г. Чернова

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Источником информации данной статьи является практическая деятельность общества с ограниченной ответственностью «Авиакомпания «СКОЛ». Рассмотрены особенности таможенного декларирования снятых с ТСМП в результате замены запасных частей и оборудования.*

Вывоз запасных частей и оборудования за пределы таможенной территории Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) в основном связан с их продажей. Такие сделки купли-продажи декларируются путем подачи декларации на товары (далее – ДТ) с помещением под таможенную процедуру экспорта и не возвращаются обратно на таможенную территорию ЕАЭС. Вывозная таможенная пошлина равна нулю. В связи с тем, что вывозная таможенная пошлина не подлежит уплате, и право собственности переходит к иностранному лицу, не требуется документального подтверждения вывоза запасных частей и оборудования. Несмотря на это существуют особенности таможенного декларирования запасных частей и оборудования для транспортных средств международной перевозки (далее – ТСМП). Временно вывезенные воздушные суда с таможенной территории ЕАЭС обществом с ограниченной ответственностью «Авиакомпания «СКОЛ» (далее – ООО «АК «СКОЛ», авиакомпания), в качестве ТСМП, осуществляют авиационные работы по долгосрочным контрактам. В ходе их выполнения ТСМП систематически нуждаются в замене запасных частей и оборудования. В основном это и является причиной их таможенного декларирования.

Для установки новых запасных частей и оборудования на временно вывезенное ТСМП требуется их помещение под таможенную процедуру временного вывоза путем подачи ДТ [1]. Данная таможенная процедура может быть заявлена при условии, что товары возможно идентифицировать [1]. Условие соблюдается декларантом путем использования способов идентификации. На практике ООО «АК «СКОЛ» используются следующие способы идентификации:

- 1) подробное описание, фотографирование, изображение в масштабе запасных частей и оборудования;
- 2) использование имеющейся маркировки товаров, в том числе в виде серийных номеров;
- 3) представление таможенному органу технической документации на изделия (паспорта, формуляры).

По условиям применения данной таможенной процедуры не подлежат уплате вывозные таможенные пошлины (если они предусмотрены) и не применяются меры нетарифного и технического регулирования [1]. Из этого следует, что подлежат уплате лишь таможенные сборы за таможенные операции. Срок временного вывоза устанавливается таможенным органом, на основании заявления декларанта исходя из целей и обстоятельств такого вывоза [1]. Так, ТСМП с замененными запасными частями и оборуду-

дованием может находиться за пределами таможенной территории ЕАЭС в течение продолжительного времени. Недостаток исключительно в 10-дневном сроке рассмотрения заявления декларанта и сообщения ему о результатах решения. Отнесение данного положения к недостатку при таможенном декларировании товаров при их помещении под таможенную процедуру временного вывоза происходит исходя из расчета каждого дня простоя ТСМП за границей. Так, например, компанией заказчиком в договор оказания авиационных услуг был включен пункт о простое ТСМП, в эквиваленте 30 000 долл. США в день. В итоге за 10 дней простоя ТСМП ООО «АК «СКОЛ» должен будет уплатить 300 000 долл. США.

Таможенное декларирование снятых в результате замены запасных частей и оборудования с ТСМП будет напрямую зависеть от их технического состояния, а также от способа их обратного ввоза на таможенную территорию ЕАЭС.

Так, если запасные части и оборудование подлежат ремонту и ввозятся обратно на таможенную территорию ЕАЭС без ТСМП, с которого они были сняты, то следует поместить их под таможенную процедуру реимпорта [3]. Для помещения товаров под таможенную процедуру реимпорта декларант представляет в таможенный орган сведения об обстоятельствах вывоза товаров с таможенной территории ЕАЭС, а также сведения об операциях по ремонту товаров, если такие операции производились с товарами (документом подтверждающие данные сведения является декларация на временно вывозимые запасные части и оборудования для ТСМП с печатью на обратной стороне) [1].

В соответствии с условиями таможенной процедуры реимпорта такие запасные части и оборудование ввозятся обратно без уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, необходимо уплатить только таможенные сборы за таможенные операции [1]. Если снятые в результате замены запасные части и оборудование с ТСМП подлежат ремонту и ввозятся одновременно с ТСМП, то необходимо внести сведения о них, а также о произведенном ремонте в таможенную декларацию на ТСМП (см. таблицу).

**Сравнительные характеристики таможенных процедур экспорт и реимпорт в отношении снятых запасных частей и оборудования с ТСМП**

Характеристика	Таможенная процедура экспорта	Таможенная процедура реимпорта
Цель использования таможенной процедуры	Утилизация запасной части или оборудования в связи с назначенным ресурсом	Возврат запасной части или оборудования на таможенную территорию ЕАЭС
Условия помещения	Уплата вывозных таможенных пошлин Соблюдение запретов и ограничений	Помещение ранее вывезенных запасных частей и оборудования под таможенную процедуру временного вывоза
Таможенные платежи	Уплачиваются вывозные таможенные пошлины и таможенные сборы за таможенные операции	Не уплачиваются ввозные таможенные пошлины и налоги
Необходимые документы	Сертификат эксплуатанта (для целей экспортного контроля)	Сертификат эксплуатанта (для целей экспортного контроля), при снятии узла – акт снятия, бухгалтерская справка для подтверждения права владения на запасные части и оборудование

Нередко бывают случаи, что запасные части или оборудование не пригодны к ремонту и не представляют целесообразности ввозить их обратно на таможенную

территорию ЕАЭС. Данные запасные части и оборудование подлежат таможенному декларированию путем подачи ДТ с помещением под таможенную процедуру экспорта. В таком случае ООО «АК «СКОЛ» имеет два решения пути:

- 1) купить запасные части и оборудование;
- 2) снять запасные части и оборудование с имеющегося в летном парке авиакомпании такого же воздушного судна.

Вместе с подачей ДТ необходимо представить документы:

- 1) при приобретении запасных частей и оборудования – счет-фактура (инвойс).
- 2) при снятии запасных частей и оборудования с однотипного воздушного судна, находящегося на таможенной территории ЕАЭС – бухгалтерская справка, либо акт снятия таких узлов, либо документ подтверждения права владения данным воздушным судном, с которого снят нужный узел. Авиакомпания, например, представляет документ подтверждения права владения – сертификат эксплуатанта. Данные документов вносятся в графу 44 ДТ [2]. Снятые запасные части не возвращаются на таможенную территорию ЕАЭС.

Таким образом, особенность таможенного декларирования запасных частей и оборудования для ТСМП заключается в соблюдении тарифных и нетарифных мер регулирования. Данная особенность соблюдается декларантом путем представления документов, подтверждающих соблюдение запретов и ограничений (вместо заключения федеральной службы по техническому и экспортному контролю – сертификат эксплуатанта и сертификат летной годности) и право владения, исключающее уплату таможенных платежей (сертификат эксплуатанта, либо акт снятия, либо бухгалтерская справка).

### **Библиографические ссылки**

1. Таможенный кодекс Таможенного союза [Электронный ресурс] (прил. к Договору о Таможенном кодексе таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17). URL: <http://base.garant.ru/12171455/> (дата обращения: 18.05.2017).

2. Об Инструкциях по заполнению таможенных деклараций и формах таможенных деклараций [Электронный ресурс] : Решение Комиссии Таможенного союза от 20.05.2010 № 257 (ред. от 24.04.2017) // КонсультантПлюс. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_101257/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_101257/) (дата обращения: 20.05.2017).

3. О таможенном регулировании в Российской Федерации [Электронный ресурс] : федер. закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ // КонсультантПлюс. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_51277/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51277/) (дата обращения: 20.05.2017).

© Гришкова М. О., 2017

УДК 339.543.42

## **ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ: ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

В. В. Деренок

Научный руководитель – Н. В. Полежаева

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Раскрывается понятие и сущность инноваций, инновационного потенциала страны, проведен анализ финансирования инновационной деятельности в России и в других инновационно-развитых странах. Проведен анализ влияния таможенно-тарифного регулирования на инновационное развитие страны, выделен ряд проблем и перспектив развития.*

*Ключевые слова: инновации, инновационный потенциал страны, таможенные органы, таможенно-тарифное и нетарифное регулирование, тарифная эскалация.*

Инновации – это внедрённое новшество, которое обеспечивает рост эффективности процессов или продукции, востребованное рынком и являются конечным результатом интеллектуальной деятельности (выведение на рынок продукции с новыми потребительскими свойствами). Разрабатывая инновации, государство наращивает свой инновационный потенциал, что положительно влияет на деятельность предприятий, увеличивает валовый национальный продукт и активность страны на внешнем рынке [3].

Федеральная таможенная служба России на современном этапе должна обеспечивать интересы государства в дополнительном привлечении иностранных инвестиций в инновации, тем самым, повышая внутреннюю экономику страны [2]. Правительства развитых стран инвестируют огромные средства в научные исследования и инновационную деятельность: Германия – около 2,7 % от ВВП, США – 2,8 %, Япония – около 3,5 %. Страны с переходной экономикой тратят значительно меньше: Белоруссия – 0,74 %, Россия – 1,04 % [5].

Решение проблем таможенно-правового регулирования иностранных инвестиций в инновационную деятельность в России напрямую зависит от уровня правового регулирования иностранных инвестиций. С позиции сущности реформирования экономики проблема повышения инвестиционной активности и улучшения инвестиционного климата является одной из узловых или базовых. В России хозяйствующие субъекты сами принимают решения об осуществлении инвестиций в инновации.

Инновационный потенциал страны – это описание возможностей государства по достижению целей за счёт реализации инновационных проектов. Инновационный потенциал является одним из наиболее важных объектов социального развития. Его эффективная реализация влияет на развитие различных сфер товаров и услуг, и его величина определяется наличием научно-исследовательских, проектно-конструкторских, технологических организаций, экспериментальных производств, учебных заведений, технических средств [3].

Сегодня перед Россией стоят сложные задачи по переходу на инновационную модель развития, диверсификации экономики и экспорта, укреплению национальной

конкурентоспособности. Реализация этого курса требует разработки более совершенных мер в области государственного таможенно-тарифного регулирования.

Инновационное развитие страны может себя реализовать в осуществлении технологии импортозамещения товарами, произведёнными отечественными производителями. Для этого может быть использовано таможенно-тарифное и нетарифное регулирование.

В соответствии с требованиями развития мирового хозяйства и Всемирной торговой организации назревает необходимость снижения средней ставки таможенного тарифа, поэтому необходимы поиски новых подходов к исследованию таможенно-тарифных отношений, переориентации таможенного тарифа с выполнения фискальной функции на регулируемую, так как она выполняет спектр экономических мер от протекционистской защиты внутреннего производителя до либерализации внешнеторговых отношений с целью насыщения внутреннего рынка товарами, пользующимися спросом [6].

В рамках этого, необходимо изменить цели и приоритеты таможенно-тарифной политики, подчинить структуру и ставки таможенного тарифа целям и задачам Концепции социально-экономического развития страны до 2020 г., более тщательно учитывать состояние и специфику отдельных отраслей и производств, по отношению к которым таможенно-тарифное регулирование может выполнять протекционистские, структурные, стимулирующие или фискальные функции [1].

Основным направлением таможенно-тарифного регулирования должен стать выборочный протекционизм потенциально конкурентных отраслей экономики при общем снижении ставок пошлин. Необходимо постепенно переходить к использованию пиковых значений таможенных пошлин по определенным товарам, производство которых особо важно. Компенсировать высокие ставки можно снижением ставок ввозных таможенных пошлин на сырьевые товары. Здесь необходимо провести анализ современного состояния отраслей и выбрать из них те, которые нуждаются в защите.

Важно обратить внимание на тарифную эскалацию. В России она находится на низком уровне. Эскалация российского таможенного тарифа по некоторым отраслям в несколько раз меньше той, что используется в развитых странах. Сегодня тарифная эскалация фактически не применяется из-за отраслей с низкой степенью обработки, которые нуждаются в защите. Необходимо увеличить разрыв в обложении сырья и полуфабрикатов. Для стимулирования переориентации производства на готовую продукцию возможно использование эскалации на этапе полуфабрикат – готовая продукция. Интересна другая сторона эскалации – использование обратной эскалации при экспорте. Обратная эскалация – это снижение ставок с повышением степени обработки вывозимых товаров [2].

Для разработки эффективного механизма таможенно-тарифного регулирования необходимо вести мониторинг и анализ последствий изменения ставок таможенного тарифа. Это дает возможность соотносить изменение системы под воздействием изменения тарифных ставок, позволит судить о потребительской и производственной эластичности к вариации таможенного тарифа. Если производство и потребление обладает высокой степенью эластичности к изменениям таможенного тарифа, то это позволяет говорить о возможности промышленного роста. Таким образом регулирующий эффект от изменения ставок таможенного тарифа будет достигнут. В противном случае можно говорить о фискальной функции таможенной пошлины большей, чем защитной.

Необходимо ориентировать работу таможенно-тарифной политики на привлечение инвестиций в инновационные отрасли за счет установления достаточно высоких ввозных таможенных пошлин на переходный период на импортные товары, являющиеся аналогами продукции, производимой этими отраслями. Необходимо сохранить уровень тарифных мер защиты неконкурентоспособных отраслей, поэтапно либерализо-

вать ввоз товаров тех отраслей, которые находятся в стадии модернизации, либерализовать тариф на импортные товары, аналоги которых в России не производятся или производятся в недостаточном количестве и которые необходимы для модернизации экономики и снижения экономических издержек.

Однако можно утверждать, что как чрезмерно фискально-протекционистская направленность таможенного тарифа, так и полное отсутствие последнего, не позволяет создать гармоничные условия для развития производства и роста экономики внутри страны. Для России на современном этапе необходим переход к реализации регулирующей функции, которая станет основным инструментом адресного протекционизма экономики.

Таможенно-правовое регулирование инноваций, состоит из двух стадий: императивно-нормативного упорядочения инвестиций в инновационную деятельность России, а также последующей правоприменительной деятельности таможенных органов по обеспечению установленного порядка осуществления иностранных инвестиций. Многие исследования направлены на императивно-нормативный аспект, так как он определяет эффективность деятельности таможенных органов Российской Федерации [4].

Для постепенного преобразования таможенно-тарифного регулирования в механизм для создания условий экономического роста в настоящий момент созрело ряд предпосылок: существует потенциал использования, не реализованного в полной мере механизма тарифной эскалации, возможность компенсировать упущенную выгоду от постепенного открытия импортного рынка, не производимого в стране технологического оборудования и сырья за счет обложения вывоза сырьевой продукции высокодоходными экспортно-ориентированными производствами.

Таможенно-тарифное регулирование призвано всемирно содействовать целям и задачам внешнеэкономической деятельности. Методы таможенно-тарифного регулирования соответствуют природе рыночных отношений и поэтому играют главную роль в регулировании внешнеэкономической деятельности.

Таможенно-правовое регулирование, как составная часть правового регулирования, «направлено на реализацию общих для органов исполнительной власти функций, связанных с учредительной и организационно-обеспечительной деятельностью, направленной на формирование системы таможенных органов и организаций, подведомственных Федеральной таможенной службе России». В современных условиях таможенно-тарифная политика может и должна стать эффективным инструментом по обеспечению безопасности страны, защите общенациональных интересов и преодоления кризисных явлений в отечественной экономике.

### **Библиографические ссылки**

1. О Стратегии инновационного развития РФ на период до 2020 г. [Электронный ресурс] : Распоряжение Правительства РФ от 8 декабря 2011 г. № 2227-р. // Информ.-правовое обеспечение «Гарант». URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70006124/> (дата обращения: 21.02.2017).
2. Минаев А. В. Направления совершенствования таможенно-тарифных мер регулирования внешней торговли РФ в условиях ее членства в ВТО // Молодой ученый. 2016. № 29. С. 455–459.
3. Санто Б. Инновация как средство экономического развития : учебник. М. : Прогресс, 2015. 290 с.
4. Свинухов В. Г., Горчак М. О. Совершенствование механизма таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности РФ // Российский внешнеэкономический вестник. 2016. № 10.

5. Венчурное финансирование инновационной деятельности в России [Электронный ресурс] // Экономика и менеджмент инновационных технологий : электрон. науч.-практ. журн. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2013/03/1965> (дата обращения: 07.03.2017).

6. Проект основных направлений таможенно-тарифной политики на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов [Электронный ресурс] // Минэкономразвития России. 2016 г. Официальный сайт Совета Федерации. URL: <http://www.council.gov.ru/> (дата обращения: 01.02.2017).

© Деренок В. В., 2017

УДК 339.543.42

## **ПРИМЕНЕНИЕ ИНСПЕКЦИОННО-ДОСМОТРОВЫХ КОМПЛЕКСОВ ПРИ ПЕРЕМЕЩЕНИИ ТОВАРОВ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ**

О. В. Дерягин  
Научный руководитель – И. В. Полухин

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Раскрывается сущность и актуальность эксплуатации инспекционно-досмотровых комплексов при перемещении товаров через таможенную границу, применение инспекционно-досмотровых комплексов, в рамках эффективной борьбы с незадекларированными товарами.*

*Ключевые слова: инспекционно-досмотровый комплекс, технические средства таможенного контроля, перемещение товаров через таможенную границу.*

В государствах, сформировавших Евразийский экономический союз (далее – ЕАЭС), существуют различные по наполняемости, содержанию и условиям системы управления рисками, позволяющие применять различные формы таможенного контроля. В контуре управления системы управления рисками в странах – участницах ЕАЭС применяются технические средства таможенного контроля, в том числе инспекционно-досмотровые комплексы (далее – ИДК).

Установление единых требований по обмену информацией и опыту применения ИДК между членами ЕАЭС в рамках системы управления рисками является актуальным вопросом эффективного функционирования государств. ИДК – это современный необходимый инструмент таможенника. Из года в год количество нарушений таможенного законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности неуклонно возрастает. Контрабандный и контрафактный товар, перемещаемый через границу ЕАЭС, не остается незамеченным, так как сегодня у таможенных органов на вооружении находится такое современное инспекционно-досмотровое оборудование. В таможенном контроле основные затруднения возникают при проверке содержимого крупногабаритных грузов и транспортных средств – авиационных, морских, железнодорожных контейнеров, грузовых автомашин, рефрижераторов. Из-за трудоемких и длительных по времени процессов погрузочно-разгрузочных работ, которые необходимо выполнять в ходе таможенного контроля, проверки контейнеров на транспортных средствах производят выборочно. По этим же причинам выборочно досматриваются и сами транспортные средства и их конструкционные узлы, которые потенциально могут использоваться в качестве тайников для сокрытия предметов контрабанды. Важное значение в системе таможенного контроля занимают современные технические средства таможенного контроля, значительно повышающие качество таможенного контроля без существенного повышения издержек бизнеса, связанных с таможенным администрированием внешнеэкономической деятельности. К таким средствам, прежде всего, относятся ИДК [1].

Как считают таможенники, внедрение ИДК – ключ к решению проблем безопасности торговли. Ведь за 3–5 минут можно получить рентгеновское изображение, необходимое для идентификации товаров, что дает возможность досматривать до 20 контейнеров в час.

Оснащение пунктов пропуска ИДК является одним из этапов по внедрению в деятельность таможенных органов информационных технологий, направленных на совер-

шенствование процедур таможенного декларирования и таможенного контроля, повышение эффективности таможенного контроля крупногабаритных грузов и транспортных средств, информационную поддержку деятельности ведомственных правоохранительных подразделений [2].

Отличным примером эффективной работы ИДК служит оборудование, находящиеся в распоряжении Южного таможенного управления (далее – ЮТУ). Наличие в пунктах пропуска ИДК является мощнейшим инструментом в борьбе с незаконным перемещением оружия и боеприпасов. Их использование позволяет в максимально короткий срок осуществить контроль товаров и транспортных средств и снизить риски незаконного перемещения товаров. В регионе деятельности ЮТУ эксплуатируется 9 мобильных и 3 стационарных ИДК (Астраханская таможня – 1 мобильный, Миллеровская – 1 мобильный, Новороссийская – 3 мобильных и 1 стационарный, Ростовская – 1 мобильный и 1 стационарный, Сочинская – 1 мобильный, Таганрогская – 2 мобильных и 1 стационарный).

За первый квартал 2016 г. в регионе деятельности ЮТУ проведено более 65 тыс. таможенных осмотров товаров и транспортных средств с применением ИДК. По результатам установлено более 500 фактов нарушения таможенного законодательства, возбуждено 4 уголовных дела и более 320 дел об административных правонарушениях [3].

Также ежедневно на Новороссийском таможенном посту досматривается более 150 автомобилей, оформляется в режиме временного ввоза около 40 транспортных средств, оформляются более 20 товарных партий.

В качестве примера эффективной работы ИДК, можно рассмотреть реальный случай, который произошёл 26.04.2016 на МАПП Адлер: Сочинской таможней обнаружено незаконное вложение товара. По итогам проверки подозрений оператора ИДК в запасном колесе, находящемся в багажном отделении легкового автомобиля обнаружено наркотическое вещество – марихуана 1,075 кг. В отношении водителя транспортного средства по ч. 3 статьи 229.1 УК РФ возбуждено уголовное дело [3].

Как можно заметить, система ИДК значительно помогает при выявлении правонарушений. Без данного комплекса трудно представить продуктивную работу таможенных органов в сфере выявления преступлений и правонарушений.

В ближайшей перспективе, использование ИДК даст возможность таможенникам получать дополнительную информацию об объеме загрузки транспортного средства, характере перевозимых товаров для принятия решений в системе анализа и управления рисками и в целом способствует оптимизации и ускорению процессов таможенного декларирования и таможенного контроля, выявлению объектов недостоверного декларирования и таможенных правонарушений.

### **Библиографические ссылки**

1. Попов О. Р., Шевцов А. В. Мобильные инспекционно-досмотровые комплексы – возможности, технологические особенности, перспективы развития // Вестник Рос. тамож. акад. 2008. № 4 (5).

2. Действенный способ борьбы с контрабандой: практика применения ИДК [Электронный ресурс] // Alta.ru. URL: <https://www.alt.ru/news/42218/> (дата обращения: 20.03.2017).

3. Таможенный осмотр с использованием ИДК или таможенный досмотр: эффективность или необходимость? [Электронный ресурс] // Yutu.customs.ru. URL: [http://yutu.customs.ru/index.php?option=com\\_content&view=article&id=20689:2011-09-18-19-17-49&catid=122:2011-09-18-19-14-39&Itemid=136/](http://yutu.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=20689:2011-09-18-19-17-49&catid=122:2011-09-18-19-14-39&Itemid=136/) (дата обращения: 20.03.2017)

© Дерягин О. В., Полухин И. В., 2017

УДК 336.244

## **АНАЛИЗ ПРАКТИКИ ПРИМЕНЕНИЯ СПОСОБОВ УПЛАТЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ**

А. И. Дорофеева

Научный руководитель – В. В. Соловьев

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*В сфере применения уплаты таможенных платежей существует значительное количество проблем, вызванных разными причинами: изменением законодательства, внешних условий, присоединением новых стран к ЕАЭС. Установлено, что таможенная пошлина должна определяться на основе научно обоснованных положений, что объективно отражает её экономическую сущность и позволяет использовать её для решения поставленных задач. Объектом исследования являются общественные отношения, связанные с организацией уплаты таможенных платежей.*

В силу изменяющихся правил взимания таможенных платежей и формирования значительной части доходов федерального бюджета за счет таможенных платежей вопросы организации эффективного процесса взимания таможенных платежей представляют особую актуальность. Кроме того, наряду с фискальной, у таможенных платежей существует стимулирующая функция, когда, снижая или обнуляя ставки вывозных таможенных пошлин, государства снижают уровень налоговой нагрузки на экспорт. Данные меры объясняются необходимостью увеличения рентабельности поставок за рубеж в условиях падения мировых цен и снижения внутреннего спроса. При этом стимулирование вывоза применяется, главным образом, в отношении основных экспортных статей. В условиях посткризисного периода возрастает значимость фискальной функции таможенных платежей, а, следовательно, и системы взимания таможенных платежей как одного из резервов для формирования доходной части бюджета Российской Федерации.

Таким образом, одной из приоритетных задач в области управления таможенными платежами является управление системой взимания таможенных платежей с целью обеспечения полного и своевременного поступления в федеральный бюджет причитающихся сумм таможенным пошлин и налогов, а также эффективного функционирования стимулирующей функции таможенных платежей.

Значительные изменения в таможенном законодательстве, приводят к повышению роли и значимости системы управления таможенными платежами в новом экономическом пространстве. Исходя из всего вышесказанного, становится понятна несомненная актуальность выбранной темы исследования: «Анализ практики применения способов уплаты таможенных платежей». Предметом исследования являются практическая деятельность таможенных органов по организации применения уплаты таможенных платежей.

Очевидно, что без упорядочения арсенала регулирования внешнеторговой деятельности, насчитывающего сотни разнообразных инструментов, его исследование становится фактически невозможным. Исследователь неизбежно «потеряется» в описании многочисленных мер. Классифицировать и сгруппировать многообразие инструментов

можно по различным критериям, так, например, их можно объединить в две группы по методу их применения: таможенно-тарифные инструменты (таможенная пошлина и ее основные элементы) и нетарифные инструменты (многообразие как финансовых, так и организационно-административных средств) [6, с. 9].

При этом надо помнить, что состояние инструментария в этих группах непостоянное и они могут менять свою принадлежность к группе. Например, страна происхождения товара, являясь элементом таможенной пошлины, представляет активный инструмент таможенно-тарифного регулирования, но может быть применена как действенный нетарифный инструмент.

Понятие «таможенные платежи» впервые было введено в оборот в Таможенном кодексе Российской Федерации 1993 года [3].

Евразийский экономический союз (далее – ЕАЭС) наделен государствами-членами определенной компетенцией, пределы и объемы которой зафиксированы в Договоре о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 г. (далее – Договор) [1] и международных договорах, заключенных в рамках ЕАЭС. Это – сфера исключительной деятельности ЕАЭС и Евразийской экономической комиссии (далее – ЕЭК) как его постоянно действующего регулирующего органа.

Договором о присоединении Армении к Договору о ЕАЭС предусмотрено, что Армения присоединяется к Договору о ЕАЭС и с 02.01.2015 стала членом ЕАЭС.

Вместе с тем применение Арменией отдельных норм Договора о ЕАЭС осуществляется в соответствии с условиями и переходными положениями согласно приложению № 3 к Договору, в соответствии с которыми перечень секторов единого рынка для Армении утвержден решением Высшего евразийского экономического совета от 08.05.2015 № 17 (в такой же редакции, как и для Республики Беларусь и Российской Федерации).

Таким образом, Республика Армения присоединяется к Перечню единого рынка, в полном объеме. То есть Республика Армения формирует единый рынок услуг (далее – ЕРУ) в 43 секторах услуг, в том числе:

- по 23 секторам услуг формирование единого рынка осуществляется для всех государств – членов ЕАЭС;

- по 20 секторам услуг формирование единого рынка осуществляется для Республики Армения, Республики Беларусь и Российской Федерации.

В свою очередь, Республика Казахстан:

- по 6 секторам – взяла переходный период до 2016 года (услуги по оптовой и розничной торговле, франчайзинговые услуги, услуги гостиниц и предприятий общественного питания и т. д.);

- по 8 секторам услуг – в перечне с переходным периодом, но не позднее 2025 года (строительные услуги);

- по 6 секторам – формирование единого рынка услуг не планируется (услуги по обслуживанию и ремонту оборудования, услуги складов и пакгаузов, услуги по обработке грузов и т. д.).

Необходимо отметить, что решением Высшего совета от 23 декабря 2014 года № 110 предусмотрено исключение по чувствительным для каждого государства – члена ЕАЭС группам товаров в рамках услуг оптовой и розничной торговли.

Порядок взимания таможенных сборов (в том числе и льготы по уплате), формы уплаты и определение момента исполнения обязанности по их уплате устанавливаются национальным законодательством государств – членов ЕАЭС.

Таможенные сборы уплачиваются (взыскиваются) в том государстве – члене ЕАЭС, таможенным органом которого оказывалось соответствующее действие (услуга), например, таможенное сопровождение и денежные средства поступают на единый

счет уполномоченного органа, которым выступают государственные органы, осуществляющие кассовое обслуживание бюджета, это:

- в Кыргызской Республике – Центральное казначейство Кыргызской Республики;
- в Республике Армения – Центральное казначейство Республики Армения;
- в Республике Беларусь – Государственное казначейство Республики Беларусь;
- в Республике Казахстан – Комитет казначейства Министерства финансов Республики Казахстан;
- в Российской Федерации – Федеральное казначейство.

Денежные средства от таможенных сборов остаются в полном объеме в бюджете государства.

Таможенные сборы могут уплачиваться безналичным путем, при помощи электронных терминалов, банкоматов, посредством таможенных карт.

Для развития администрирования таможенных сборов важно, что в рамках ЕАЭС развивается «электронная таможня», с помощью которой реализуются такие технологии, как информационное взаимодействие таможенных органов с участниками ВЭД, электронное декларирование и удаленный выпуск товаров [5, с. 55].

По результатам исследования информации о применении электронного декларирования установили, что в ТК ТС закреплено применение электронного таможенного декларирования, но в качестве альтернативы письменной форме декларирования.

Порядок представления таможенной декларации в виде электронного документа определяется решением Комиссии ЕАЭС.

В настоящее время электронное декларирование представляет собой основу для дальнейшего преобразования таможенного дела посредством внедрения новейших информационных технологий – механизмов удаленного выпуска товаров и автоматической регистрации декларации на товары [5, с. 63].

ФТС России была обеспечена возможность удаленного выпуска товаров, то есть подачи электронной таможенной декларации на товары в уполномоченный таможенный орган вне зависимости от местонахождения декларируемых товаров. Декларирование товаров по технологии удаленного выпуска доступно во всех центрах электронного декларирования (ЦЭД), «которые взаимодействуют с таможенными подразделениями на таможенно-логистических терминалах».

Электронное таможенное декларирование активно применяется и в Республике Беларусь, там действует Национальная автоматизированная информационная система электронного декларирования (далее – НАСЭД). НАСЭД является «самостоятельной системой, входящей в состав единой автоматизированной информационной системы таможенных органов Республики Беларусь. Данная система осуществляет информационную поддержку и автоматизацию таможенных операций, совершаемых должностными лицами таможенных органов и заинтересованными лицами (декларантами), с использованием письменных и электронных документов, а также обеспечивает информационное взаимодействие таможенных органов Республики Беларусь с заинтересованными лицами и таможенными службами иных государств».

Нами установлено наличие расхождений национального таможенного законодательства Российской Федерации и ЕАЭС. Так, нормы таможенного законодательства Российской Федерации утверждают приоритет применения электронной формы.

Взимание косвенных налогов (акцизы, НДС) осуществляется в государстве-члене, на территории которого такая услуга была поставлена, т.е. по национальному режиму (п. 2 ст. 72 Договора- о ЕАЭС) [2].

В отношении прямых налогов, взимаемых с физических лиц при найме работников – резидентов другого государства-члена, Договором также устанавливаются нормы, согласно которым доход такого работника облагается налогом по ставкам, установлен-

ным в государстве-члене, где данный работник работает (национальный режим) (ст. 73 Договора о ЕАЭС).

Кроме того, вопросы прямых налогов предусматриваются в международных соглашениях об избежании двойного налогообложения, участниками которых являются Стороны.

Особенность исчисления и взимания таможенных сборов от иных таможенных платежей проявляется при решении вопроса о нормативной правовой базе регулирования – она устанавливается на национальном уровне и должна обеспечивать возможность оперативного воздействия на существующий механизм для устранения возникающих проблем. То есть системные сбои, как правило, необходимо решать, устраняя пробелы в актах наиболее высокого уровня, например, внесением изменений в ТК ТС, но для таможенных сборов это будет уровень национального законодательства. Должный подход к взиманию и исчислению таможенных сборов позволит с наибольшей эффективностью защищать экономические интересы государства и пополнять государственный бюджет в соответствии с планами и интересами страны в отсутствие противоречий между обязательствами и интересами ЕАЭС и всемирной торговой организации (далее – ВТО).

### **Библиографические ссылки**

1. Договор о Евразийском экономическом союзе (подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) ; Таможенный кодекс Российской Федерации (утв. ВС РФ 18.06.1993 № 5221-1) (ред. от 26.06.2008) // Российская газета. № 138. 21.07.1993.

2. Договор о Таможенном союзе и Едином экономическом пространстве (подписан в г. Москве 26.02.1999) (с изм. от 10.10.2014) // Бюллетень международных договоров. № 12. 2001.

3. Таможенный кодекс ЕАЭС (ред. от 08.05.2015) (прил. к Договору о Таможенном кодексе ЕАЭС, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17) // Собр. законодательства РФ. 13.12.2010. № 50. Ст. 6615.

4. Таможенный кодекс Российской Федерации (утв. ВС РФ 18.06.1993 № 5221-1) (ред. от 26.06.2008) // Российская газета. № 138. 21.07.1993.

5. Денисова А. Ю. Правовое регулирование администрирования таможенных сборов в государствах – членах ЕАЭС // Реформы и право. 2016. № 3. С. 51–63.

6. Бондарь Н. С. Права человека и гражданина как фактор конституционной безопасности // Права человека и конституционная безопасность : материалы Межвуз. науч.-практ. конф. Ростов-н/Д., 2014. С. 9–10.

© Дорофеева А. И., 2017

УДК 339.54

## **ТЕХНИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ КАК ИНСТРУМЕНТ В БОРЬБЕ С КОНТРАБАНДАМИ**

Д. А. Казанцева

Научный руководитель – И. В. Полухин

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Отражена важность применения технических средств таможенными органами, как орудие для уменьшения количества преступлений в сфере таможенного дела по факту незаконных перевозок. Из года в год нестабильная геополитическая ситуация в мире заставляет государство принимать новые поправки в отношении ввоза и вывоза товаров. Эти нововведения только увеличивают факты незаконного перемещения товаров через таможенную границу Евразийского экономического союза и Российской Федерации непосредственно. Таможенные органы находятся на страже закона и, используя технические средства, пресекают попытки обойти закон.*

*Ключевые слова: технические средства, контроль, преступления, контрабанда, таможенное дело.*

В настоящее время таможенные органы играют важную роль в увеличении товарооборота, вносят весомый вклад в пополнение федерального бюджета страны. В то же время, государство старается регулировать оборот товаров методом «кнута и пряника»: для определенных товаров снижаются таможенные пошлины, на ряд определенных товаров накладываются ограничения.

Все эти законодательные поправки наносят ущерб для ряда субъектов внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД). Часть добропорядочных участников ВЭД соблюдает законодательство, меняя политику. Но есть часть, которая пытается найти выгоду и обойти закон. Все чаще в России растет количество преступлений в сфере таможенного дела, связанная, зачастую, с незаконным товарооборотом. Согласно уголовному кодексу России (далее – УК РФ) подобные преступления носят название – контрабанда.

Контрабанда, т. е. перемещение через таможенную границу Российской Федерации товаров или иных предметов, совершенное с нарушением таможенного законодательства, является в настоящее время одним из широко распространенных правонарушений в сфере экономики.

Учитывая актуальность вопросов привлечения к ответственности за данное правонарушение, в целях соблюдения конституционных требований справедливости и соразмерности наказания законодателем 7 декабря 2011 г. в Уголовный кодекс Российской Федерации внесены изменения.

В соответствии с данными изменениями ст. 188 УК РФ (контрабанда) исключена из Уголовного кодекса Российской Федерации. В этой связи в настоящее время за совершение «товарной» контрабанды, т. е. незаконное перемещение через таможенную границу Российской Федерации товаров или иных предметов (ранее ч. 1 ст. 188 УК РФ) предусмотрена только административная ответственность (глава 16 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях).

Вместе с тем, сохранена уголовная ответственность за контрабанду наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, которая предусмотрена ст. 229.1 УК РФ. Вновь введенной указанными изменениями ст. 226.1 УК РФ также

предусмотрена ответственность за контрабанду сильнодействующих, ядовитых, отравляющих, взрывчатых, радиоактивных, веществ, боеприпасов, оружия массового поражения, иного вооружения, а также стратегически важных товаров и культурных ценностей, за совершение которых виновные лица ранее привлекались к уголовной ответственности по ч. 2 ст. 188 УК РФ.

Контрабанда – незаконное перемещение через таможенную границу Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС товаров психотропного, наркотического вида и стратегически важных товаров. Наказывается лишением свободы на срок от трех до семи лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до одного года или без такового [4].

Для борьбы с подобным видом преступлений таможенные органы в своей работе имеют право применять технические средства таможенного контроля (далее – ТСТК). Согласно законодательству ТСТК – это комплекс специальных технических средств, применяемых таможенными службами непосредственно в процессе оперативного таможенного контроля всех видов перемещаемых через государственную границу объектов с целью выявления среди них предметов, материалов и веществ, запрещенных к ввозу, вывозу, или не соответствующих декларированному содержанию [3].

Преимуществами технических средств таможенного контроля являются: сокращение времени таможенного контроля; возможность контроля транспортных средств; возможность выявления закамуфлированных предметов; возможность не вскрывать объект таможенного контроля и получать полную информацию об объекте.

Целью применения технических средств является установление соответствия содержимого объекта данных декларирующих в документах, а также выявления среди них материалов, предметов и веществ, запрещенных к ввозу (вывозу) на (с) территории государства [2].

Функционально-целевая классификация технических средств таможенного контроля соответствует решению конкретных задач, возникающих при осуществлении разных форм таможенного контроля, и включает семь условно самостоятельных, но взаимосвязанных классов. Для выявления факта контрабанды таможенными органами будут применяться технические средства первого класса, а именно технические средства таможенного досмотра, поиска и опробования. К техническим средствам таможенного досмотра относится техника, предназначенная для оптико-механического обследования объектов таможенного контроля и труднодоступных мест транспортных средств с целью выявления в них и их содержимом любых предметов, запрещенных к перевозке. Они нацелены на получение максимально возможной дополнительной информации о внутреннем содержании и строении объектов.

Технические средства таможенного поиска (локационная, досмотровая рентгеновская техника) используются для проведения непрерывной последовательной проверки объектов таможенного контроля на содержание в них тайников, сокрытых вложений конкретных видов предметов. Эта техника основана на регистрации исходящего от объекта контроля пассивного или активного сигнала обнаружения, характерного для предмета искомого типа.

В настоящее время Сибирский федеральный округ лидирует по количеству незаконной провозки древесины. Данный вид природных ресурсов строго охраняется государством, на нее повышаются таможенные пошлины и необходимо лицензирование. Но, так как древесина на мировом рынке стоит больших денежных средств, все больше компаний стараются обойти закон.

За четыре месяца 2017 года таможенники Сибирского региона возбудили 47 уголовных дел по статье о контрабанде стратегически важных товаров и ресурсов (ст. 226.1 УК РФ), связанных с незаконным вывозом древесины. Восемь из них возбуждены

в Новосибирске Новосибирской таможней. В аналогичный период прошлого года таможни Сибирского региона возбудили 25 таких дел. Рост числа уголовных дел, связанных с контрабандой леса, отмечается в Алтайской таможне – на 19 дел больше, чем с января по апрель 2016 года, Читинской – на 4 дела, Бурятской – на три дела и Иркутской – на 2 дела. Общая стоимость незаконно перемещенного леса и лесоматериалов с января по апрель 2017 года в регионе составила 317,1 млн руб., в Новосибирске – 70,8 млн руб. [1].

Согласно статье 226.1 УК РФ, контрабанда стратегически важных товаров и ресурсов влечет за собой наказание в виде лишения свободы на срок от трех до семи лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей.

Большинство противозаконных фактов было выявлено не только оперативными сотрудниками, но и грамотным использованием ТСТК таможенными органами.

Благодаря бдительности таможенных органов и применения ТСТК сотрудниками Забайкальского таможенного поста Читинской таможни возбуждено уголовное дело по ч. 1 ст.200.2 УК РФ «Незаконное перемещение через Таможенную границу Таможенного союза алкогольной продукции и (ли) табачных изделий в крупном размере» в отношении гражданина Китая, который ввозил из Китая в Россию партию незадекларированных сигарет производства КНР, весом 177 кг. В ходе таможенного контроля на вопрос инспектора таможни о наличии товаров, подлежащих обязательному письменному декларированию, запрещенных или ограниченных к ввозу на территорию таможенного союза, гражданин КНР ответил отрицательно, пассажирскую таможенную декларацию не подавал. Вместе с тем при себе имел сопровождаемый багаж, в ходе осмотра которого было установлено, что багаж состоит из 69 мест и количество перемещаемых в багаже товаров явно превышает потребности физического лица, а после взвешивания подтвердился факт превышения допустимой нормы провоза багажа. Кроме сигарет гражданин КНР перемещал в багаже и другие незадекларированные товары народного потребления [1].

ТСТК для таможенного контроля играют важную роль. Их грамотное использование помогает в определении законности большинства операций, проходящих на границе Евразийского экономического Союза (далее – Союза).

В заключение хотелось бы отметить, что круг применения ТСТК необходимо расширить и использовать их в совокупности с иными средствами установления фактов незаконного перемещения товаров. Таким образом, граница Союза будет максимально защищена от преступников, налоги будут вовремя и в полном объеме поступать в бюджет, а у участников ВЭД не останется желания на совершение преступлений.

### **Библиографические ссылки**

1. Правоохранительная деятельность. Сибирское таможенное управление [Электронный ресурс]. URL: [http://stu.customs.ru/index.php?option=com\\_content&view=category&id=20&Itemid=90](http://stu.customs.ru/index.php?option=com_content&view=category&id=20&Itemid=90) (дата обращения: 18.05.2017).

2. Средства таможенного контроля [Электронный ресурс]. URL: <http://center-yf.ru/data/Buhgalteru/sredstva-tamozhennogo-kontrolya.php> (дата обращения: 18.05.2017).

3. Технические средства таможенного контроля [Электронный ресурс] URL: <https://businessman.ru/new-texnicheskie-sredstva-tamozhennogo-kontrolya-vidy.html> (дата обращения: 18.05.2017).

4. Уголовный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/)(дата обращения: 18.05.2017).

© Казанцева Д. А., 2017

УДК 330.3

## **ОСОБЕННОСТИ ФИТОСАНИТАРНОГО КАРАНТИННОГО КОНТРОЛЯ ТОВАРОВ, ВВОЗИМЫХ НА ТАМОЖЕННУЮ ТЕРРИТОРИЮ ЕАЭС**

Л. С. Калиманова  
Научный руководитель – К. А. Гладышева

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Рассматриваются проблемы о недопущении ввоза и распространения на таможенной территории ЕАЭС подкарантинной продукции, подлежащей карантинному фитосанитарному контролю и карантинных объектов. А также серьезной проблемой является ввоз на таможенную территорию ЕАЭС поддельной подкарантинной продукции и карантинных объектов. Одним из существенных способов борьбы с этими проблемами является соблюдение таможенного законодательства ЕАЭС и законодательства Российской Федерации. Так как в свою очередь здоровье окружающей среды, растений, продукции растительного происхождения имеет большое значение для здоровья людей, животных и иных живых организмов.*

Государственный карантинный фитосанитарный контроль – мероприятия по выявлению карантинных объектов, осуществлению государственного карантинного фитосанитарного надзора за соблюдением законодательства Российской Федерации в области обеспечения карантина растений, правил и норм обеспечения карантина растений, установлению карантинного фитосанитарного состояния подкарантинных объектов [1].

Карантинный фитосанитарный контроль представляет собой деятельность должностных уполномоченных органов, направленную на установление карантинного фитосанитарного состояния подкарантинной продукции, ввозимой на таможенную территорию Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС), выявление карантинных объектов (карантинных вредных организмов), и выполнение международных обязательств государств – членов ЕАЭС и национального законодательства в области карантина растений.

Карантинные объекты – это вредные организмы, которые внесены в Перечни карантинных объектов, отсутствуют или ограничено распространены на территориях государств – членов ЕАЭС.

Карантинному фитосанитарному контролю подлежит каждая партия подкарантинной продукции, включенной в Перечень подкарантинной продукции, которая ввозится на таможенную территорию ЕАЭС [2].

За последние годы значительно увеличился ввоз на территорию ЕАЭС семян, посадочного материала и сельскохозяйственные продукты растительного происхождения. Вместе с тем возросла опасность и завоза опасных вредителей и болезней растений, а также семян сорняков, которые распространены небольшими очагами или отсутствуют в Российской Федерации.

Кроме семян сорняков из-за рубежа ввозятся различные вирусные, грибковые и иные заболевания зерновых, плодово-ягодных культур, цветов, овощей и другие.

По распространению карантинные сорные растения подразделяются на карантинные ограниченно распространенные на территории ЕАЭС; потенциально опасные для Российской Федерации и карантинные не зарегистрированные на территории ЕАЭС.

Семена сорных растений, встречаются в импортной продукции не произрастающих на территории ЕАЭС, а семена карантинных сорняков, ограниченно распространенных на территории ЕАЭС, в продукции, завозимой из этих районов.

Карантинные сорные растения отличаются очень высокой живучестью, плодовитостью, приспособленностью к различным внешним условиям и другие. Чтобы не допустить проникновения и распространения на территории ЕАЭС заболеваний сельскохозяйственных, карантинных сорных растений и иных растительных культур, необходимо проводить работу по контролю над всей поступающей импортной продукцией растительного происхождения. Весь импорт посадочного и семенного материала в пунктах пропуска через таможенную территорию ЕАЭС должен быть подвергнут обязательному фитосанитарному контролю, а также необходимы мероприятия и внутри страны.

В целях сосредоточения внимания на областях обеспечения более эффективного использования имеющихся в распоряжении ресурсов и повышенного риска, ускорения осуществления карантинного фитосанитарного контроля при сохранении достигнутого уровня фитосанитарной безопасности уполномоченные органы для определения контрольных мероприятий, проводимых при ввозе конкретных партий подкарантинной продукции, применяют систему управления фитосанитарным риском, если это предусмотрено законодательством стороны, уполномоченный орган которой осуществляет контроль [3].

Под подкарантинной продукцией высокого фитосанитарного риска понимают подкарантинную продукцию, которая в соответствии с Перечнем подкарантинной продукции отнесена к подкарантинной продукции с высоким фитосанитарным риском, а под подкарантинной продукцией низкого фитосанитарного риска – подкарантинную продукцию, которая в соответствии с Перечнем подкарантинной продукции отнесена к подкарантинной продукции с низким фитосанитарным риском.

Стратегия и тактика применения системы управления фитосанитарным риском при осуществлении карантинного фитосанитарного контроля при ввозе определяется законодательством сторон.

Одним из видов проверки карантинного фитосанитарного контроля при ввозе являются должностные лица уполномоченных органов сторон, на территории которых расположено место прибытия или место доставки подкарантинной продукции.

Основными задачами должностных лиц уполномоченных органов сторон являются:

- предупреждение, выявление и пресечение нарушения требований законодательства Российской Федерации в области карантина растений;

- руководство законодательством Российской Федерации в области карантина растений, карантинными фитосанитарными требованиями при осуществлении государственного карантинного фитосанитарного контроля;

- разъяснение нарушителям законодательства Российской Федерации в области карантина растений их права и обязанности.

В целях недопущения ввоза на территорию ЕАЭС подкарантинной продукции и карантинных объектов из стран, попавших под ограничения, предлагаю разработать идею только прямых поставок в Россию подкарантинной продукции высокого фитосанитарного риска происхождением из Республики Кот-д'Ивуар в сопровождении фитосанитарных сертификатов Республики Кот-д'Ивуар через пункты пропуска, расположенных на российском участке внешней границы Евразийского экономического союза.

Таким образом, по отношению к здоровью людей, животных и иных живых организмов, поэтому считаю правильным, ввезенную на таможенную территорию ЕАЭС поддельную подкарантинную продукцию и карантинные объекты уничтожать путем сжигания.

### **Библиографические ссылки**

1. Таможенный кодекс Таможенного союза (прил. к Договору о Таможенном кодексе таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17). М. : Эксмо, 2014. 284 с.

2. Положение о порядке осуществления карантинного фитосанитарного контроля (надзора) на таможенной территории ЕАЭС от 18 июня 2010 г. № 318. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Об утверждении правил осуществления государственного карантинного фитосанитарного контроля в пунктах пропуска через государственную границу Российской Федерации : Постановление Правительства Российской Федерации от 29 июня 2011 г. № 502.

© Калиманова Л. С., 2017

УДК 339.543.42

## **ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

К. А. Лазарева

Научный руководитель – Д. А. Фокина

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Раскрываются основные понятия финансовой безопасности страны, таможенной пошлины, проводится анализ влияния таможенных пошлин на обеспечение финансовой безопасности страны, на установление внутренних цен, а также их влияния на установление и развитие внешнеэкономических отношений с другими странами.*

*Ключевые слова: финансовая безопасность, таможенная пошлина, национальная безопасность, таможенный тариф, федеральный бюджет страны.*

Финансовая безопасность является совокупностью мер, средств и методов, которые направлены на защиту экономических интересов страны.

Финансовая безопасность определяется как способность страны в мирное время и при чрезвычайных ситуациях адекватно реагировать на внутренние и внешние финансовые воздействия.

Важно отметить, что финансовая безопасность является составной частью национальной безопасности страны, так как финансовая безопасность страны является гарантом устойчивого, стабильного развития страны, а также гарантом ее независимости.

Одним из критериев финансовой безопасности страны является состояние финансовой системы государства, которая определяется уровнем доходной части федерального бюджета [5].

Таможенные пошлины являются основным источником пополнения федерального бюджета, что подтверждает анализ структуры доходной части федерального бюджета за последние пять лет.

Таможенные пошлины выступают основным инструментом таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности страны.

По своей экономической сути, таможенная пошлина является разновидностью налога, который взимается государственными органами с ввозимых или вывозимых товаров.

Используя таможенные пошлины, государство может наиболее эффективно регулировать объемы ввоза товаров, которые необходимы для поддержания нормального функционирования внутренней экономики [3].

Помимо этого, используя таможенные пошлины, государство обеспечивает выполнение протекционистской функции, тем самым защищая внутреннее производство от экспансии мировых производителей путем установления продажных цен более высокого уровня, чем цены на аналогичные товары, произведенные на предприятиях внутри страны.

Таможенные пошлины выполняют две основные функции: фискальную и регулятивную. С помощью регулятивной формируют наиболее оптимальные объемы ввоза и вывоза товаров, а с помощью фискальной обеспечивают пополняемость федерального бюджета.

Важно отметить, что в России преобладает фискальная функция, что говорит о большой зависимости экономики страны от внешнеторговых связей. Стоит отметить, что фискальная функция таможенной пошлины – это черта стран, которые находятся на этапе развития, то есть развивающихся стран [5].

Таким образом, таможенные пошлины взимаются в целях обеспечения денежными средствами государственную деятельность, тем самым уровень взимания таможенных пошлин в стране обеспечивают финансовую безопасность государства.

Таможенные пошлины поступают только в федеральный бюджет страны и не могут быть потрачены или переданы на другие нужды. Таким образом, это обуславливает тот факт, что таможенная пошлина является основой благосостояния страны.

На сегодняшний день, в рамках того, что на мировой политической арене происходят некоторые преобразования, которые повлекли за собой массу последствий: введение в отношении России санкций рядом стран, ответное торговое эмбарго России к этим странам, снижение стоимости нефти, тем самым снижение курса рубля. Все эти факторы повлияли на внешнеторговый оборот страны, который, в свою очередь, повлек за собой снижение доли таможенных пошлин в федеральном бюджете.

Так, если в 2011 году таможенными органами было обеспечено 47 процентов доходной части федерального бюджета, то в 2015 году всего 36.

Что говорит о том, что финансовая безопасность находится под определенного рода угрозой, так как предсказать доходы федерального бюджета невозможно по той причине, что они напрямую зависят от стоимости нефти. А товары топливно-энергетического комплекса облагаются вывозной таможенной пошлиной и их суммарное взимание является основным источником доходов, администрируемых таможенными органами [5].

Помимо этого, таможенная пошлина оказывает влияние на формирование цен внутри страны на определенные категории товаров, так как с ростом ввозных таможенных пошлин увеличивается конечная цена товара. Также таможенная пошлина выступает классическим инструментом регулирования внешнеэкономических отношений страны посредством того, что она может простимулировать торговые отношения с одной страной и ограничить их с другой путем вариации применения таможенного тарифа.

Таким образом, таможенная пошлина является фактором обеспечения финансовой безопасности страны, что подтверждает ее доля в доходной части федерального бюджета.

### **Библиографические ссылки**

1. Баранов В. Д. Основы правового регулирования внешнеторговой деятельности России : учеб. пособие. М. : РАГС, 2013. 294 с.
2. Болдырева И. А. Влияние динамики таможенных платежей на формирование доходной части федерального бюджета // Проблемы современной экономики. 2012. № 4. С. 199.
3. Демичев А. А., Логинова А. С. Основы таможенного дела : учебник. М. : Интремедиа, 2011. 340 с.
4. Новиков В. Е. Таможенная пошлина как инструмент государственного регулирования экономики : монография. М. : РТА, 2014.
5. Пансков В. Г., Федоткин В. В. Таможенное регулирование внешнеторговой деятельности в России в условиях Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС : учеб. пособие. М. : Интермедиа, 2014. 300 с.
6. Толкушин В. А. Таможенное дело. М. : Высш. образование, 2009. 440 с.

УДК 339.543.42

## **ПРИНЦИПЫ ПРИМЕНЕНИЯ УФ- И ИК-ИЗЛУЧЕНИЙ ДЛЯ ПРОВЕРКИ ПОДЛИННОСТИ ДОКУМЕНТОВ, ВАЛЮТЫ И АКЦИЗНЫХ МАРОК**

Д. О. Леончик

Научный руководитель – И. В. Полухин

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Раскрывается актуальность и принципы применения ультрафиолетового и инфракрасного излучений для проверки подлинности документов, валюты и акцизных марок.*

*Ключевые слова: технические средства таможенного контроля, УФ-, ИК-излучение.*

Исследование документов при их облучении в оптическом диапазоне электромагнитных волн – один из наиболее эффективных способов определения подделок документов, денежных знаков и акцизных марок в оперативных условиях.

В таможенных органах применяется ряд приборов, ориентированных на выявление подделок в оптическом диапазоне электромагнитных волн. Обычно в них смонтировано несколько различных источников освещения, позволяющих облучать исследуемый объект в различных диапазонах видимого света, ИК- и УФ-лучей. Особо следует выделить возможности приборов для исследований в области различных УФ- и ИК-частот. Зачастую только с их помощью можно выявить подмены бланков, дописки и допечатки, наличие специальных защитных признаков, подделки с использованием ксероксов и струйных принтеров.

Волны оптического спектра имеют длину от 10 до  $1-2 \cdot 10^6$  нм и делятся на три основные области – ультрафиолетовую, видимую и инфракрасную.

Видимая область спектра, в котором видит человек, занимает диапазон от 370 до 770 нм. В ней можно выделить поддиапазоны излучений разного цвета: фиолетовый (370–455 нм), голубой (455–492 нм), зеленый (492–577 нм), желтый (577–597 нм), оранжевый (597–622 нм), красный (622–770 нм).

С целью защиты от подделок бланки документов (банкноты, ценные бумаги) могут иметь участки (рисунки, тексты), выполненные краской, поглощающей лучи определенной частоты видимого диапазона (например, соответствующих зеленому). Тогда при облучении бланка волнами соответствующей частоты и визуальном просмотре изображения объекта такие участки не будут видны.

Ультрафиолетовая область спектра лежит между видимой областью и гамма-излучением. Она подразделяется на крайний ультрафиолет (10–200 нм), далекий ультрафиолет (200–300 нм) и ближний ультрафиолет (300–370 нм).

Инфракрасная область делится на четыре основные области: ближнее инфракрасное (740–1500 нм), среднее инфракрасное (1500–6000 нм), дальнее инфракрасное (6000–40000 нм) и крайнее инфракрасное (40000–10<sup>6</sup> нм) излучение [1].

Обнаружение подделок с использованием УФ- и ИК-излучений основано на физическом явлении, которое называют люминесценцией. Многие вещества обладают свойством люминесценции, т. е. способны светиться в видимом для человеческого

глаза диапазоне оптического излучения при воздействии внешнего источника энергии, причем излучение самого источника может находиться в невидимом для человека диапазоне волн. Под воздействием внешнего источника энергии электроны вещества получают дополнительную энергию и начинают перемещаться с одной электронной орбиты на другую. При этом они испускают кванты «лишней» энергии в видимом диапазоне частот. Если излучение прекращается сразу же после прекращения внешнего воздействия, то такая люминесценция называется флуоресценцией. УФ- и ИК-лучи, хотя сами и невидимы человеком, воздействуя на вещества, могут вызывать люминесценцию в видимом для человеческого глаза диапазоне оптического излучения. Частота видимого излучения при люминесценции зависит от состава вещества.

При подделках часто используются другие по составу бумага, чернила или краски, свечение которых отличается от подлинных. Из-за различного химического состава по-разному люминесцируют некоторые близкие по цвету красители, а также места вытравливания записей. Использование УФ- и ИК-лучей позволяет различать материалы с разным химическим составом, имеющие одинаковый внешний вид в лучах видимого света. Более того, для повышения уровня защиты банкнот и ценных бумаг зачастую применяются специальные краски, чувствительные к УФ- и ИК-лучам.

Для создания УФ-лучей используют особый ультрафиолетовый осветитель. Он представляет собой наполненную инертным газом (например, аргоном) кварцевую колбу, на внутреннюю поверхность которой нанесено небольшое количество распыленной ртути. В колбу вмонтированы электроды. При подаче на электроды напряжения между ними возникает ток, который представляет собой поток электронов. Они взаимодействуют с атомами ртути, в результате чего образуется поток квантов, имеющий наибольшую интенсивность в области УФ-лучей. Поскольку обычное стекло в значительной степени поглощает УФ-лучи, то колбу делают, как правило, из кварца или специального вида стекла, хорошо поглощающих излучение в видимом диапазоне волн и плохо – в диапазоне УФ-лучей.

В качестве источников ИК-излучения используются лампы накаливания с вольфрамовой нитью, газоразрядные лампы, специальные светодиоды и лазеры. Светодиодные излучатели используют полупроводники на основе галлия. Чаще всего это арсенид или фосфид галлия, галлий-мышьяк-фосфор. При прохождении тока через полупроводниковый переход происходит рассеивание энергии. Часть ее превращается в тепло, а часть – излучается. В зависимости от полупроводника получается тот или иной спектр излучения.

Приемники ИК-излучения обычно используют в качестве чувствительного элемента вещество, которое изменяет температуру или создает ток под воздействием излучения в ИК-диапазоне.

ИК-лучи отражаются и поглощаются в иных количественных соотношениях, чем лучи видимой области. Так, краски на основе минеральных составляющих (анилиновых красителей) прозрачны для ИК-лучей в отличие от красок на основе графита и металлопорошков. Это позволяет обнаруживать дописки и дорисовки, читать под пятнами, закрывающими текст, если они сделаны разными по «прозрачности» для ИК-лучей красками. При исследовании документов в отраженных ИК-лучах могут быть выявлены обесцвеченные тексты, выполненные красками, хорошо поглощающими такие лучи.

ИК-лучи обладают свойством проникать через тонкие слои бумаги и некоторых веществ. Исследование в проходящих ИК-лучах позволяют обнаруживать тексты, залитые позднее красителем или перекрытые (заклеенные) бумагой. Можно, например, прочитать текст под фотографией или между слоями бумаги. Заметим, что под фотографией на бланке обычно имеются типографские знаки (текст, рамка, узор), которые при переклейке фото частично уничтожаются, что позволяет обнаружить факт переклейки [2].

Итак, подводя итог можно сказать, что оперативные задачи таможенных служб, требующие применение технических средств таможенного контроля, является основным для понимания роли и места ТСТК в оперативной деятельности таможенных служб.

В ходе рассмотрения данной работы можно сделать вывод, что, несмотря на заметные успехи таможенных органов в организации таможенного контроля с использованием технических средств таможенного контроля, данное направление контроля находится сейчас в процессе совершенствования и от органов таможенного контроля требуется бдительность и принципиальность. Только в этом случае можно будет добиться ощутимых результатов, а также сократить и предотвратить незаконный экспорт и импорт товаров, транспортных средств и других объектов таможенного контроля.

### **Библиографические ссылки**

1. Дугин Г. А. Технические средства проверки подлинности таможенных документов и целостности атрибутов таможенного обеспечения : учеб.-метод. пособие / ИПК ГТК РФ. М., 2001.

2. Афонин П. Н., Сигаев А. Н. Теория и практика применения технических средств таможенного контроля: учеб. пособие. СПб. : Троицкий мост, 2013. 256 с.: ил.

© Леончик Д.О., 2017

УДК 339.543.3

## **ПРОБЛЕМЫ ПОРЯДКА ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ КОНТРОЛЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ**

Е. В. Мартова

Научный руководитель – Е. А. Воробьева

Омский государственный университет путей сообщения  
Российская Федерация, г. Омск

*Изучена процедура проведения проверки правильности декларирования (определения) таможенной стоимости товаров, ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Таможенного союза. Исследованы проблемные вопросы, возникающие при определении и контроле таможенной стоимости товаров, ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Таможенного союза, а также перспективы развития данного направления.*

Определение таможенной стоимости – одна из важнейших проблем, возникающих у участников ВЭД в процессе осуществления внешнеэкономической деятельности. Главная причина этого состоит в том, что таможенная стоимость товаров, как правило, является основой для исчисления таможенных платежей, которые уплачиваются в связи с перемещением товаров через таможенную границу. С другой стороны, контроль правильности определения таможенной стоимости товаров – это одна из главных составляющих деятельности таможенных органов при определении базы для правильности исчисления, взимания, своевременности уплаты, а также взыскания таможенных пошлин и сборов. Сказанное обусловило актуальность темы.

Объектом исследования настоящей работы являются отношения, складывающиеся в процессе исчисления таможенной стоимости и последующего контроля за правильностью ее исчисления.

В течение 2016 года судами различных инстанций было рассмотрено 94 дела, в которых обжаловалось 171 решение, принятые таможенными органами в рамках контроля таможенной стоимости на сумму 24,37 млн руб. Из них в пользу таможенных органов рассмотрено 30 судебных дел на сумму 11,8 млн руб.; по 32 делам производство по делу прекращено в связи с отказами заявителей от требований на сумму 5,6 млн руб.

В 48,4 % случаев судами отказано в удовлетворении требований заявителей о признании незаконными решений таможенных органов, принятых в рамках контроля таможенной стоимости.

Наибольшее количество дел данной категории, находившихся в производстве в 2016 г., пришлось на долю Читинской таможни (57 дел), Иркутской таможни (30 дел) и Новосибирской таможни 21 дело, что составило 74,5 % от общего количества всех дел данной категории с участием таможенных органов Сибирского таможенного управления.

Основные причины признания судами решений, принятых таможенными органами, в рамках контроля таможенной стоимости, законными и обоснованными:

1. В связи с обнаружением признаков, указывающих на то, что сведения о таможенной стоимости товаров могут являться недостоверными либо заявленные сведения должным образом не подтверждены. В таком случае, решение, принятое таможенным органом о проведении дополнительной проверки, является законным и обоснованным, так как для назначения дополнительной проверки в отношении таможенной стоимости достаточным основанием является обнаружение признаков, указывающих на то, что

заявленные сведения о таможенной стоимости могут являться недостоверными либо должным образом не подтверждены.

2. Представленные в ходе таможенного декларирования документы и сведения содержат недостоверные сведения о декларируемых товарах, а запрошенная в ходе дополнительной проверки экспортная декларация не была представлена, что не позволило документально подтвердить факт продажи спорных товаров на экспорт, ассортимент, количественные и стоимостные характеристики, условия поставки. Учитывая, что документы по сделке, представленные в подтверждение таможенной стоимости товаров содержат недостоверные сведения об ассортименте, весовых характеристиках, количестве и стоимости, таможенная стоимость товаров не может быть определена по первому методу. ГК РФ устанавливает, что условие договора о товаре считается согласованным, если договор позволяет определить наименование и количество товара [3].

3. Расходы, связанные с перевозкой товаров с территории иностранного государства до места их прибытия на таможенную территорию Евразийского экономического союза, учтены декларантом не в полном объеме, так как к цене, подлежащей уплате за товары не прибавлены экспедиторское вознаграждение, составляющее часть расходов по перевозке товаров. Если между контрагентами в рамках договора экспедиторское вознаграждение по организации морской перевозки до территории Таможенного союза не выделено из общей суммы вознаграждения, следовательно, оно подлежит включению в таможенную стоимость.

4. Суд пришел к выводу, что если расходы по вознаграждению за дополнительные услуги агента не были доначислены к цене товара, это является нарушением требований абзаца «а» подпункта 1 пункта 1 статьи 5 Соглашения и свидетельствует о снижении таможенной стоимости товаров. То есть, если покупателем отдельно от цены товаров, подлежащей уплате продавцу, были осуществлены еще и расходы на осуществление агентского вознаграждения, которые не были включены в таможенную стоимость.

5. Судом установлено, что при таможенном декларировании и проведении дополнительной проверки заявителем в таможенный орган были представлены документы, из которых невозможно однозначно установить условия поставки.

6. Непредставление декларантом документов, обосновывающих заявленную таможенную стоимость и избранный метод определения таможенной стоимости [1].

7. Таможенная стоимость и сведения, относящиеся к ее определению, должны основываться на достоверной, количественно определяемой и документально подтверждаемой информации [2].

Таким образом, анализируя, судебную практику по делам в сфере таможенного дела по вопросам определения таможенной стоимости товаров, можно сделать вывод, что почти в 50 % спорных ситуаций, суд отказывает в удовлетворении требований декларантов. Только в 2017 году общая сумма по судебным делам с участием таможенных органов, составила 11,8 млн руб. Основными причинами этого являются нарушения декларантами таможенного законодательства Таможенного союза [4].

В настоящее время таможенные технологии развиваются в постоянно меняющихся условиях. И это развитие становится не только следствием естественной эволюции, но и результатом целенаправленных усилий руководителей. На практике апробируются новые технологии, определяется возможность их масштабного применения. Большое внимание уделяется развитию эксперимента по автоматической регистрации и автоматическому выпуску товаров. Технология замыкает цикл полного контроля сведений, заявленных в таможенной декларации без участия инспектора – от подачи ДТ до выпуска товаров по ней. Под автоматический выпуск попадают декларации на товары в соответствии с таможенной процедурой экспорта, не облагаемые вывозными пошлинами, прошедшие автоматическую регистрацию, и подаваемые участниками ВЭД, включенными в «зеленый сектор».

Перспективная задача – автоматическая регистрация деклараций, и автоматический выпуск. Декларация подается в информационную систему таможенных органов, и машина самостоятельно, без участия таможенных инспекторов, принимает решение о регистрации, о выпуске декларации. Пока это работает в пилотном режиме, так как в действующем ТК ТС такая возможность не предусмотрена. Но ориентировочно с 1 июля 2017 года вступит в силу новый Таможенный кодекс. В нем заложены нормы об автоматическом выпуске деклараций на товары, о приоритете электронного декларирования и снижении числа документов, а также об отсутствии необходимости подачи дополнительных документов в бумажном виде и системе межведомственного электронного взаимодействия. Существенно изменится институт уполномоченного экономического оператора. Он приближается к наилучшим мировым практикам.

Новая схема организации таможенного контроля – схема распределения функций документального и фактического с концентрацией должностных лиц, осуществляющих контроль в едином центре, предусматривает концентрацию таможенных операций, связанных с подачей, проверкой и выпуском электронных деклараций на товары в центр электронного декларирования.

В ближайшем будущем ФТС России планирует перевести работу с декларациями в центры электронного декларирования. Это будут фактически обособленные офисы, в которых будет исключено взаимодействие таможенников с участниками ВЭД. Контроль товаров и взаимодействие с участниками ВЭД будет осуществляться на постах фактического контроля, там, где находится товар, где есть необходимость досмотра, осмотра и получения дополнительных документов.

Первый ЦЭД был создан в 2010 году на базе Екатеринбургской таможни. А с июля 2015 года в Екатеринбургской таможне дан старт эксперименту по концентрации таможенных операций, связанных с подачей, проверкой и выпуском электронных деклараций на товары в центр электронного декларирования. Первый основной пример положительной практики, выявленный за год работы Екатеринбургского ЦЭДа – это общее повышение системной устойчивости сервисной платформы ЦЭДов, что обусловлено как комплексом основных мероприятий, так и постоянным контролем со стороны информационно-технической службы таможни. Полнота и системность такого контроля достигнута, в том числе, за счет нахождения подразделений ИТС в непосредственной близости от ЦЭДов (в здании таможни) и сосредоточения информационных мощностей в одном месте. Кроме того, снижено время реагирования на возникновение нестандартных ситуаций.

Второй момент – нахождение ЦЭДа непосредственно в административном здании таможни. Это позволило повысить степень вовлеченности функциональных подразделений в процесс таможенного контроля, что в свою очередь привело к следующим положительным моментам. Во-первых, сокращению времени реагирования функциональных подразделений на запросы таможенного поста (ЦЭДа) при проведении таможенного контроля до выпуска. Во-вторых, к усилению контроля за полнотой и единообразием применения мер по минимизации рисков. Кроме того, сокращено время реагирования на неравномерное решение таможенного поста в рамках ведомственного контроля после выпуска и повышения уровня правомерности принимаемых решений, в том числе в рамках СУР, за счет целенаправленного обучения должностных лиц ЦЭДов непосредственно на рабочих местах.

В заключение можно отметить, что руководство ФТС ставит сложные и амбициозные задачи. Их достижение возможно только при комплексном внедрении перспективных таможенных технологий и инновационной организации процесса таможенного контроля, с учетом имеющихся практических наработок. Следует учитывать, что перспективные технологии и инновации в организации контроля определения таможенной

стоимости могут применяться только в четко структурированном алгоритме выполняемых операций. На сегодняшний день вопрос определения и контроля таможенной стоимости не имеет четкого алгоритма при вынесении решений о корректировке: отсутствуют конкретные критерии, законодательно утвержденные, позволяющие однозначно свидетельствовать о недостоверности заявленных декларантом сведений. При вынесении решений в отношении таможенной стоимости документы, представленные для подтверждения заявленных сведений, анализируются в совокупности.

Как рассматривалось выше, таможенная стоимость товара – это сложная структура, включающая многие составляющие, подлежащие тщательному контролю, с целью правильного определения налогооблагаемой базы, от которой взимаются таможенные пошлины и налоги. Учитывая, что сегодня открываются новые аэропорты, новые железнодорожные вокзалы, везде необходим таможенный контроль. Но при этом, конечно, всем хочется, чтобы не было очередей, и все было правильно, корректно и быстро. Применение технологий автоматической регистрации деклараций на товары и автоматического выпуска товаров даст возможность высвободить человеческие ресурсы, которые могут быть задействованы на новых объектах и более важных участках.

Но насколько возможен автоматический контроль таможенной стоимости товаров в случае адвалорной ставки, покажет время. Нужно понимать, что не всегда быстрота соотносится с качеством. При взимании таможенных платежей по адвалорным ставкам, контроль таможенной стоимости не должен быть ослаблен. Так как основная функция таможенных органов – это фискальная. И законодательно следует оценить, и предусмотреть, насколько искусственный интеллект сможет заменить аналитические возможности человека, не ослабив контроля за правильностью определения декларантом таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию ТС.

В ЦЭД работают специалисты высокого класса. На рабочем месте они проверяют не только таможенную стоимость товара, а также уплату таможенных платежей, код товара, страну происхождения. Основные направления контроля таможенному инспектору предписывает система управления рисками: создаются специальные алгоритмы – профили, осуществляющие выборку деклараций, которые должны быть подвержены контролю. Совершенствование таможенного администрирования и применения электронных технологий при происходящем в настоящее время значительном расширении декларируемой номенклатуры товаров, увеличении количества участников ВЭД сложнопрогнозируемым оставляет вопрос технологии автовыпуска деклараций на товары, с уплатой таможенных платежей по адвалорным ставкам.

### **Библиографические ссылки**

1. Таможенный кодекс Таможенного союза (прил. к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета Евразийского экономического сообщества от 27 ноября 2009 г. № 17) (ред. от 08.05.2015) // URL: <http://www.customsonline.ru/ts.html>. (дата обращения: 11.05.2017).

2. Об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза : Соглашение между Правительством РФ, Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Казахстан от 25.01.2008 // Собр. законодательства РФ. 2012. № 32. Ст. 4471.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собр. законодательства РФ. 29.01.1996. № 5. Ст. 410.

4. Официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ. URL: <http://www.customs.ru/> (дата обращения: 11.05.2017).

УДК 339.543.2

## УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ ТОВАРОВ КАК РЕШАЮЩИЙ ФАКТОР УСПЕШНОГО БИЗНЕСА

А. Н. Маскальская, П. С. Бойко  
Научный руководитель – Л. Г. Чернова

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Рассмотрены оптимальные варианты поставки товара с учетом международных торговых терминов Инкотермс-2010. Именно условия поставки определяют ответственность сторон внешнеэкономической сделки, момент перехода прав собственности и ответственности при перемещении товара от продавца к покупателю.*

*Ключевые слова: Инкотермс-2010, базисные условия поставки товаров, продавец, покупатель, риски.*

Довольно часто у участников внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД) формируется ошибочное представление о сути международных транспортных условий поставки INCOTERMS ® 2010: их воспринимают как универсальное средство, позволяющее решить почти все вопросы по условиям поставки товаров. Чаще всего при прогнозировании нежелательных последствий, имеются два заблуждения:

1. Выбранное условие поставки автоматически решает все вопросы, связанные как с транспортировкой товара (в том числе с оплатой транспортных и (или) сопутствующих услуг), так и с моментами перехода ответственности за товар с продавца до покупателя и прав собственности на этот товар;

2. Окончательный выбор тех или иных условий поставки зависит непосредственно от принципов сторон при переговорах [1].

При условии, что второе утверждение верно, продавца должно было бы максимально устраивать условия франко-завод (EXW), а покупателю было бы удобнее всего ожидать товар у себя на складе (на условиях поставки DDP). Однако на практике выбор торгового термина определяют совершенно другие факторы.

Правила Инкотермс стали важной составной частью повседневного языка торговли. Термины включаются в договоры купли-продажи товаров по всему миру, определяют правила и дают руководство к действию для импортёров, экспортёров, юристов, перевозчиков, страховщиков и студентов, изучающих международную торговлю.

Базисные условия поставки – это единые стандартизированные правила, которые являются общепринятыми для всех стран при заключении международных договоров.

Выбрать можно любой из 11 терминов: EXW, FCA, FAS, FOB, CFR, CIF, CPT, CIP, DAP, DAT, DDP – главное, чтобы выбор осуществлялся на основе правового и экономического обоснования ситуации (внешнеторговой сделки). При этом цель каждой из сторон сделки одна – достичь максимально низкой стоимости транспортировки при строгом соблюдении интересов двух сторон, то есть минимизации общих рисков непоставки или неоплаты товара. Если обязанности по доставке товара лежат на продавце, то дополнительные расходы принуждают его устанавливать более высокую цену на товар, потому что он должен принять во внимание все непредвиденные обстоятельства, которые могут повлечь за собой возможные риски и дополнительные расходы.

Выбирая условия поставки, продавец и покупатель должны учитывать характерные особенности товара, его качество, срок хранения и многое другое. Так, например, при транспортировке готовых изделий в контейнерах максимально эффективно их перемещать водным или речным видом транспорта, так как эти виды транспорта имеют высокую грузоподъемность [2].

Товарами, которые чаще всего перемещаются в контейнерах, являются: сырьевые, навалочные и навалынные товары. Такие товары преимущественно перевозятся с выбором таких условий поставки как: FAS, FOB, CFR, CIF. При этом продавец берет на себя обязанности по доставке товаров в порт отгрузки, а покупатель – по вывозу товара из порта назначения после его прибытия. Именно такие условия поставки речным и морским видом транспорта являются наиболее оптимальными для обеих сторон внешнеэкономической сделки, так как риски по возможным убыткам переходят с продавца к покупателю с момента полной погрузки товара на борт судна, а иногда и после его доставки в порт назначения (CFR, CIF). Для продавца этот способ поставки удобен тем, что он несет ответственность лишь только до момента погрузки товара на судно. Если продавец повредит товар в момент погрузки, то он возместит все возможные убытки, а если товар повредится во время выгрузки в порту назначения, то за это продавец ответственность не понесет. Для покупателя это условие поставки удобно тем, что он может быть уверен, что товар погружен в надлежащем виде. Ответственность за международную транспортировку товаров и их сохранность во время транспортировки несет международный перевозчик. При этом какая-либо из сторон, заинтересованная в гарантии сохранности товара, может осуществить его дополнительное страхование, кроме минимального обязательного, предусмотренного при международной перевозке любым видом транспорта.

Правильное понимание и трактовка коммерческих терминов Инкотермс-2010 позволяют сторонам внешнеторговой сделки избежать неоправданных рисков и дополнительных затрат, заранее просчитать эффективность внешнеторговых операций и размер предполагаемой прибыли. Кроме того, единообразное толкование прав и обязанностей сторон способствует ускорению товарооборота, исключает возможные нарушения таможенного и иного законодательства страны иностранного партнера [2]. Поэтому во внешнеторговой коммерческой деятельности наибольшее распространение получили условия поставки товаров, при которых на продавца и покупателя возлагаются максимальные обязанности по международной перевозке товаров в его собственной стране, без принятия на себя обязательств по дополнительным рискам.

Для примера сравним два коммерческих термина Инкотермс-2010: условия поставки CIF и условия поставки FOB. CIF – *Cost, Insurance and Freight* («Стоимость, страхование и фрахт» указанный порт назначения) означает, что продавец выполнил поставку, когда товар перешел через поручни судна (на борт судна) в порту назначения. Согласно термину CIF, продавец несет ответственность за доставку товара в порт назначения, выполнение экспортных формальностей, погрузку на выбранное продавцом судно и фрахт этого судна. Несмотря на то, что продавец оплачивает все вышеперечисленное, его обязанности по поставке считаются выполненными уже после погрузки товара на судно в порту отправления. Соответственно, там же происходит и передача рисков. Базис поставки CIF возлагает на продавца также обязанность приобретения морского страхования в пользу покупателя против риска потери и повреждения товара во время перевозки [4]. Следовательно, продавец обязан заключить договор страхования и оплатить страховые взносы.

Условия поставки FOB – *Fre On Board* («Свободно на борту» указанный порт отгрузки) означает, что продавец выполнил поставку, когда товар перешел через поручни судна (на борт судна) в указанном порту отгрузки. Заключая контракт на условиях

FOB, продавец обязан организовать и оплатить доставку товара в порт отгрузки и его погрузку на выбранное покупателем судно. При экспортной поставке он же осуществляет таможенные формальности в отношении товара. Риски, связанные с порчей или гибелью товара, переходят на покупателя в тот момент, когда товар пересекает борт судна в порту погрузки.

Данные для рассмотрения вышеописанных условий поставки при экспорте товара из Российской Федерации приведены ниже.

Фактурная стоимость товара (затраты продавца) на условиях поставки CIF-иностранный порт назначения будет включать следующие затраты:

$$\text{ФС} = \text{Сб} + \text{РПвн} + \text{РПосн} + \text{ТР} + \text{РС} + \text{ПНэк};$$

$$\text{ФС} = 200\,000 + 2\,800 + 2\,000 + 27\,000 + 1\,600 + 3\,200 = 236\,600 \text{ руб.}$$

Фактурная стоимость товара на условиях FOB-российский порт отправления будет включать следующие затраты:

$$\text{ФС} = \text{Сб} + \text{РПвн} + \text{РПосн} + \text{ПНэк};$$

$$\text{ФС} = 200\,000 + 2\,800 + 2\,000 + 3\,200 = 208\,000 \text{ руб.}$$

В приведенном примере для российской стороны, как для экспортера, при применении условий CIF, речь идет о территории иностранного государства, то есть траншпортировка осуществляется за счет продавца до порта назначения в государстве покупателя. Если же контракт заключен на условиях FOB, продавец оплачивает транспортировку только до порта отгрузки, который находится на территории Евразийского экономического союза. Таким образом, основной разницей между условиями поставки CIF и FOB является транспортная составляющая: кто выбирает перевозчика и оплачивает транспортные расходы – продавец или покупатель. Соответственно, от транспортной составляющей зависит разница цены контракта на условиях CIF и FOB. При условиях CIF расходы за международную перевозку оплачивает продавец, при условиях FOB – покупатель. Разница между ценой CIF и ценой FOB равна стоимости доставки в порт назначения. Кроме того, в случае заключения контракта на условиях CIF продавец несет ответственность и за страхование товара.

Таким образом, опираясь на приведенный пример, можно сделать вывод о том, что поставка на условиях FOB для продавца потребует меньших затрат. Кроме того, в данном случае продавец несет меньшую ответственность за выполнение условий по контракту, ему проще соблюдать сроки, соответственно, у него меньше обязанностей и меньше финансовых рисков. Ведь при получении оговоренной денежной суммы от покупателя продавцу уже не нужно задумывать о расчетах с перевозчиком, страхователем, высчитывать свою часть выручки от полученной суммы. Однако здесь есть свои нюансы, которые касаются страхования. В случае поставки на условия CIF продавец может быть уверен в надежном страховании товара, ведь страховку оплачивает он сам, а при условии FOB оплата страховки лежит на покупателе, что не всегда может быть надежным, особенно если продавец заключает контракт с контрагентом впервые. Поэтому в начале новых партнерских отношений лучше выбирать надежное для экспортера условие, а когда у отношений сложится характер долгосрочного сотрудничества, стоит задуматься об экономии.

В заключение можно сделать выводы, что при подписании внешнеторговых сделок и выборе условий поставки товара с целью минимизации рисков, связанных с поставками, необходимо учитывать следующее:

– наиболее важным является совмещение момента перехода рисков с продавца на покупателя с момента перехода прав собственности на товар;

– с целью исключения непредвиденных рисков по утрате или повреждению товара его необходимо застраховать;

– момент оплаты за товар нужно приблизить к месту перехода ответственности и прав.

Кроме того, оптимальными являются условия контракта, когда каждая из сторон – экспортер и импортер – осуществляют таможенные формальности на своей территории.

### **Библиографические ссылки**

1. Международные правила толкования торговых терминов ИНКОТЕРМС 2010 года [Электронный ресурс] URL: <http://www.ua-tenders.com/legislation/inkoterm/> (дата обращения: 05.03.2017).

2. Об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза [Электронный ресурс] : Соглашение между Правительством РФ, Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Казахстан от 25.01.2008 (ред. от 23.04.2012) URL: [http://www.consultant.ru/document/cns\\_doc\\_LAW\\_93059/](http://www.consultant.ru/document/cns_doc_LAW_93059/) (дата обращения: 05.03.2017).

3. Чернова Л. Г. Контроль таможенной стоимости : метод. указания к практ. занятиям для студентов специалитета по напр. подготовки 38.05.02 «Таможенное дело» очн. и заоч. форм обучения / Сиб. гос. аэрокосмич. ун-т. Красноярск, 2016. 40 с.

4. Фонотова О. В. Применение Инкотермс в торговом обороте. М., 2006. 78 с.

© Маскальская А. Н., Бойко П. С., 2017

УДК 339.543. 347

## **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ НА ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ**

А. А. Нурмаганбетова  
Научный руководитель – И. Ю. Гольяпина

Омский государственный университет путей сообщения  
Российская Федерация, г. Омск

*Исследованы проблемы формирования и функционирования механизма защиты прав на объекты интеллектуальной собственности таможенными органами. Проанализированы актуальные проблемы осуществления таможенными органами защиты прав на объекты интеллектуальной собственности.*

В современных условиях формирования информационного общества, динамичного развития науки и техники возрастает роль защиты прав на объекты интеллектуальной собственности. Результаты творческой и иной интеллектуальной деятельности человека важны не только для духовного развития общества, но и для экономического состояния государства, ведь обеспечение соответствующего уровня защиты прав на объекты интеллектуальной собственности является одним из факторов, определяющих уровень развития страны.

В Российской Федерации функционирует целый ряд государственных органов, в той или иной степени уполномоченных в области защиты интеллектуальной собственности, среди которых особая роль отведена таможенным органам. Стратегической целью таможенной службы Российской Федерации в деле защиты интеллектуальной собственности является обеспечение экономической безопасности Российской Федерации, а тактической – пресечение незаконного оборота объектов интеллектуальной собственности при перемещении товаров через таможенную границу.

Федеральная таможенная служба обладает специальными полномочиями в области защиты прав на объекты интеллектуальной собственности. Они регламентированы как на уровне Таможенного союза в Таможенном кодексе Таможенного союза, так и на национальном уровне [1].

Защита таможенными органами прав интеллектуальной собственности является главным барьером на границе, препятствующим свободному перемещению контрафактной продукции.

Таможенные органы принимают меры по защите прав на объекты интеллектуальной собственности в отношении тех товаров, которые содержат объекты авторского права, товарные знаки, знаки обслуживания, наименования мест происхождения товаров и ввоз или вывоз которых либо совершение с такими товарами иных действий при их нахождении под таможенным контролем влечет нарушение прав правообладателя в соответствии с законодательством.

Существующая система нормативно-правового регулирования рассматриваемого механизма, а также в целом таможенного дела в современный период выглядит крайне громоздкой и неповоротливой. И эта проблема беспокоит и участников ВЭД, и представителей таможенной службы. В связи с этим особенно актуален анализ деятельности ФТС России по защите прав на интеллектуальную собственность и поиск путей оптимизации данной деятельности.

Объектом настоящего исследования выступают общественные отношения, складывающиеся в сфере деятельности ФТС России по защите прав на интеллектуальную собственность.

Совершенствование механизма взаимодействия правообладателей и таможенных органов является важной задачей ФТС России, так как в течение длительного времени проблема контрафакта стоит в нашей стране очень остро. Согласно процедуре «ex-officio», таможенные органы, выявившие, что заявленный к декларированию товар содержит внесённый в ТРОИС ОИС (товарный знак, например), вправе приостановить выпуск такого товара на 10 рабочих дней для проверки соблюдения прав правообладателя [2, с. 24]. Таможенные органы наладили эффективный механизм по защите объектов интеллектуальной собственности, однако правообладатели не всегда идут на сотрудничество с таможенными органами. С целью совершенствования развития взаимодействия таможенных органов и правообладателей при осуществлении таможенного контроля товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, разработан ряд предложений и рекомендаций, который позволит таможенным органам в дальнейшем наиболее эффективно бороться с нарушениями в области защиты прав на ОИС, а именно нижеследующее.

1. Проблему нежелания правообладателей защищать свои права и привлекать нарушителей к административной ответственности предлагается решить более активным сотрудничеством таможенных органов с правообладателями, федеральными органами исполнительной власти, общественными и международными организациями на основе семинаров. 25 апреля 2016 года ФТС России провела пресс-конференцию «Таможня и общество против контрафакта», приуроченную к 26 апреля – Всемирному дню интеллектуальной собственности, на которой были освещены актуальные вопросы деятельности таможенных органов Российской Федерации по защите прав интеллектуальной собственности и борьбе с перемещением контрафактных товаров через таможенную границу, в том числе взаимодействие ФТС России с правообладателями и с общественными институтами. Журналистам были представлены новые факты задержания контрафактных товаров и свежие данные о тенденциях в области защиты прав правообладателей.

На постоянной основе проводятся заседания совместной рабочей группы ФТС России и Роспатента по интеллектуальной собственности. ФТС России тесно взаимодействует с общественными объединениями по вопросам защиты прав интеллектуальной собственности. Для решения задачи по защите общества от контрафакта сформирована совместная рабочая группа ФТС России и Некоммерческого партнерства «Сотрудничества производителей фирменных торговых марок» (НП «РусБренд»), которая объединяет представителей ФТС России и крупнейших производителей потребительских товаров на российском рынке, являющихся правообладателями. Заседания рабочей группы проводятся регулярно, на них обсуждаются актуальные вопросы защиты прав интеллектуальной собственности.

В 2015 году при активном участии правообладателей было проведено 3 межрегиональных семинара по защите прав интеллектуальной собственности в Екатеринбурге, Ярославле и Краснодаре.

2. Чтобы правообладатели помогали таможенным органам отличать оригинальную продукцию по конкретным признакам, важно наиболее тесно взаимодействовать с правообладателями и вовлекать их в защиту собственных прав на ОИС. При таком взаимодействии таможенные органы запрашивают у правообладателя всю необходимую информацию, которая позволит в дальнейшем защитить их права на ОИС, например, запросить отличительные признаки оригинальной продукции. А также следует проводить качественную идентификацию товаров. Вовлеченность правообладателя

в защиту собственных прав на ОИС позволит таможенным органам вызвать заинтересованность даже при задержании незначительного количества товара, обладающего явными признаками контрафактности, и готовность к оперативному обмену информацией.

25 мая 2015 года в Центральном аппарате ФТС России на семинаре-совещании по вопросам защиты прав интеллектуальной собственности таможенными органами РФ представители правообладателей «Canon», «Sony», «Honda», «Schaeffler», «Stihl», «Hermes», «Adidas», «Chanel» и др. затронули практические аспекты защиты прав на товарные знаки известных брендов, чьи интересы они представляют, рассказали участникам о признаках контрафактности продукции правообладателей [5].

3. Проблема отсутствия прямого контакта правообладателей и таможенных органов (правообладатели долго отвечают на запрос, либо не отвечают, а также подают заявление, а затем его забирают). Разрешение процедуры «параллельного импорта» позволит прекратить какое-либо взаимодействие правообладателей и таможенных органов. Неуполномоченные импортеры смогут ввозить на территорию РФ оригинальные товары без разрешения правообладателя. Параллельный импорт – это ввоз оригинальных товаров, маркированных товарным знаком, не дистрибьюторами, а иными лицами без согласия правообладателя. В мировой практике существуют два основных принципа исчерпания (ограничения) исключительных прав правообладателей: национальный и международный. Согласно национальному (территориальному) принципу исчерпания прав, который действует в РФ, исключительные права правообладателя на товарный знак признаются исчерпанными только при введении соответствующего товара в оборот внутри данного государства. Даже если товар неоднократно перепродавался за рубежом, его ввоз в страну, в которой действует подход исчерпания права по национальному принципу, возможен только с разрешения владельца товарного знака. В соответствии с международным принципом исчерпания прав правообладатель, продав товар в любой стране, теряет право указывать новым собственникам, как распоряжаться в дальнейшем этим товаром. Новый собственник вправе по своему усмотрению перемещать товар через границы, вводить его в гражданский оборот на территории других стран [3].

В последние годы актуальным становится вопрос легализации параллельного импорта. Федеральная антимонопольная служба (далее ФАС) считает, что это поможет снизить цены на некоторые импортные товары и сократить расходы бюджета на дорожное оборудование.

Предлагается исключить из статьи 1487 Гражданского кодекса РФ «Исчерпание исключительного права на товарный знак», которая гласит: «Не является нарушением исключительного права на товарный знак использование этого товарного знака другими лицами в отношении товаров, которые были введены в гражданский оборот на территории Российской Федерации непосредственно правообладателем или с его согласия» слова «на территории Российской Федерации». Если пилотный проект с лекарствами и запчастями будет реализован успешно, следующей группой товаров, которые можно будет завозить в Россию по параллельной схеме, могут стать спортивные товары, парфюмерия, косметика, бытовая электроника. К 2020 году параллельный импорт и международный принцип исчерпания прав на товары должны быть введены для всех видов товаров, считают в Евразийской экономической комиссии [4].

Таким образом, сегодня в борьбе с контрафактом не выработано универсального способа. Для совершенствования взаимодействия правообладателей и таможенных органов при защите прав на ОИС таможенные органы должны провести плановую работу по устранению основных проблем, связанных с нежеланием правообладателей идти на сотрудничество. Результатом такой деятельности должно стать наиболее эффективное

вовлечение правообладателей в защиту собственных интересов, а также введение процедуры параллельного импорта, что позволит таможенным органам увеличить показатели по борьбе с контрафактом и освободить себя от ненужных временных простоев.

### **Библиографические ссылки**

1. Таможенный кодекс Таможенного союза [Электронный ресурс] (прил. к Договору о Таможенном кодексе таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета Евразийского экономического сообщества от 27 ноября 2009 г. № 17) (ред. от 08.05.2015). URL: <http://www.customsonline.ru/ts.html> (дата обращения: 15.05.2017).

2. Герасютина О. В. Нужна ли «EX-OFFICIO»? // Таможня. 2013. № 9.

3. Камагина Е. Параллельный импорт – загогулина закона или петля для российского бизнеса? [Электронный ресурс]. URL: [www.Delo-press.ru/articles.phn?n=8385](http://www.Delo-press.ru/articles.phn?n=8385) (дата обращения: 15.05.2017).

4. Фаляхов Р. Не параллельно потребителю [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gazeta.ru> (дата обращения: 15.05.2017).

5. Таможня и общество против контрафакта [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 15.05.2017).

© Нурмаганбетова А. А., 2017

УДК 336.244

## **ПРИНЦИПЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАЩИТНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ВО ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИИ В РАМКАХ МИРОВОГО РЫНКА**

Д. Р. Салимжанова  
Научный руководитель – И. Г. Каравай

Омский государственный университет путей сообщения  
Российская Федерация, г. Омск

*Рассматривается роль государства, его органов и структур в развитии организационной системы регулирования и стимулирования ВЭД. Принципы и способы регулирования ВЭД, раскрытие их методов и особенностей.*

По мере интеграции России в мировое хозяйство внешнеэкономическая деятельность (далее – ВЭД) становится все более важным и эффективным фактором ее экономической жизни. В России уже сформирована принципиально новая сфера предпринимательства, направленная на самостоятельное освоение внешнего рынка и подчиняющаяся в своей деятельности законам мировой экономики.

В сложившихся условиях государство формирует все активнее регулировать ВЭД в национальных интересах. Рыночной системе хозяйства в принципе больше соответствуют экономические инструменты регулирования ВЭД, прежде всего таможенные пошлины, налоги и т.д.

Актуальность данной темы обусловлена быстрым темпом развития современных экономических связей и необходимостью изучения, открывающихся, в настоящее время, новых возможностей для повышения уровня торгово-экономического сотрудничества и интеграции России в мировое хозяйство.

Основными средствами осуществления внешнеэкономической политики являются: таможенно-тарифная система и нетарифные барьеры, регулирование движения капитала и валютного курса, эмиграция и иммиграция рабочей силы, торговля ценными бумагами и др.

Важнейшей задачей государственного регулирования становится усиление международной конкурентоспособности «отечественных» предпринимателей. С этой целью национальное государство не только проводит мероприятия в области внешнеэкономических связей, но и принимает меры по форсированию накопления капитала, стимулированию технического совершенствования производства, формированию новых отраслей и видов производств. В эпоху научно-технической революции (далее – НТР) огромную роль в повышении национальной конкурентоспособности играет стимулирование государством научных исследований, мероприятий по их внедрению в производство.

Основы законодательной базы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности создавались в 90-е годы прошлого века. В них предусматривались не только меры по государственному регулированию внешнеторговой деятельности и защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами, но и меры по регулированию иностранных инвестиций, другие законодательные акты.

Основные цели и принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в России сформулированы в Федеральном Законе от 8 декабря 2003 г.

№ 164-ФЗ (вступившего в силу с 18 июня 2004 года) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», № 173-ФЗ от 10 декабря 2003 г. «О валютном регулировании и валютном контроле», № 4-ФЗ от 4 января 1999 г. «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов РФ», № 160-ФЗ от 9 июля 1999 г. «Об иностранных инвестициях в РФ», Таможенным кодексом Таможенного Союза и не так давно вступившим в силу «Договором о Евразийском экономическом союзе» (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.02.2017).

К важнейшим целям государственного регулирования относят создание и обеспечение благоприятных условий для внешнеторговой деятельности, а также защиту экономических и политических интересов Российской Федерации.

Используются четыре основных инструмента воздействия:

- таможенные тарифы;
- ограничительные условия;
- межгосударственные договоры и соглашения;
- мероприятия по стимулированию экспорта и импорта [1].

Для регулирования ввоза и вывоза товаров используются такие инструменты, как налоги на импортные товары и единый курс национальной валюты. Регулирование дополняется системой валютного контроля.

Политика российского государства в области внешней торговли осуществляется с помощью таможенно-тарифных и нетарифных методов регулирования.

Таможенно-тарифное регулирование заключается во введении экспортных и импортных таможенных пошлин для защиты внутреннего рынка и стимулирования структурных изменений. Регулируя размер данных пошлин, государство тем самым оказывает влияние на ввоз и вывоз товаров в экономических интересах страны.

В России возрастает роль тарифного регулирования ВЭД, развивается и совершенствуется импортный тариф. Объясняется это тем, что при переходе от централизованно – планируемой экономики к рыночному хозяйству таможенный тариф в наилучшей степени может выполнить роль механизма приспособления экономики России к мировому рынку. В отличие от количественных ограничений, представляющих собой меры административно-технического характера, таможенный тариф не прерывает связь между мировым рынком и национальной экономикой, так как является, по сути, единственным гибким экономическим регулятором ввоза конкретных товаров.

Нетарифное регулирование – метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения количественных ограничений и иных запретов, и ограничений экономического характера.

Наиболее распространенные в настоящее время нетарифные ограничения включают следующие меры:

- 1) административные меры: количественные ограничения, квотирование (установление пределов экспорта и импорта), лицензирование (выдача разрешений), сертификация;
- 2) технические барьеры в торговле: санитарно-ветеринарные нормы и стандарты в тех случаях, когда они затрудняют экспорт или импорт товаров либо прямо дискриминируют иностранные товары, промышленные стандарты и требования безопасности, требования к упаковке и маркировке товаров, включая торговые знаки, экологические нормы и требования;
- 3) экономические меры: валютный контроль, контроль за ценами, введение государственной монополии (может быть введена на экспорт отдельных видов товаров, имеющих особое значение для государства) [2].

Для защиты экономических интересов российских производителей могут вводиться специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров:

– специальные защитные меры – меры по ограничению возросшего импорта на таможенную территорию таможенного союза, которые проводятся посредством введения импортной квоты и специальной пошлины.

– антидемпинговые меры – может быть применена к товару, являющемуся предметом демпингового импорта, в случае, если импорт такого товара создает угрозу причинения или причиняет материальный ущерб отрасли российской экономики.

– компенсационные меры – меры по нейтрализации воздействия специфической субсидии иностранного государства на отрасль российской экономики, применяемые посредством введения компенсационной пошлины.

Очень важно правильно расставить внешнеэкономические приоритеты для высококачественного экономического роста и эффективного международного сотрудничества.

Ключевыми участниками внешнеэкономической деятельности являются крупные российские компании, активно развивающие механизмы торгового и инвестиционно-технологического взаимодействия с партнерами за рубежом.

Вклад внешнеэкономических связей в экономическое развитие России определяется высокой степенью открытости хозяйственной системы страны, а также ролью внешнеэкономического комплекса в обеспечении доходов государственного бюджета. В этих условиях поступательное развитие внешнеэкономических связей имеет важное значение для дальнейшего развития экономики страны.

В то же время для внешнеэкономических связей России характерны существенные структурные диспропорции, обусловленные сырьевой ориентацией экономики, ограниченными объемами прямых иностранных инвестиций и слабо диверсифицированной структурой самих внешнеэкономических связей.

С 22 августа 2012 года Россия является членом Всемирной торговой организации. Россия – участник Договора о Зоне свободной торговли СНГ, Евразийского экономического союза.

В 2014 году и последующий период на внешнюю торговлю России оказали существенное негативное воздействие введенные против неё экономические санкции и ответные внешнеторговые ответные меры российского правительства.

Россия экспортирует в основном углеводородное сырьё (нефть и нефтепродукты, газ, уголь), металлургическую и химическую продукцию, машины и оборудование, вооружения, продовольственные товары, программные продукты.

В рейтинге международной конкурентоспособности Всемирного экономического форума Россия в 2016 г. поднялась с 53 до 43 места (из 138 стран).

С учетом текущего состояния и ожидаемой динамики факторов национальной конкурентоспособности, достигнутых экспортных объемов и позиций на внешних рынках ведущими и наиболее перспективными в плане расширения международной коммерческой деятельности секторами (отраслями) российской экономики являются:

– топливно-энергетический комплекс (свыше 62 % общего экспорта, 34,5 % несырьевого экспорта), где Россия прочно выступает одним из мировых лидеров по запасам, добыче и экспорту всех видов минерального топлива (нефти, газа, угля), а также продуктов его переработки (нефтепродуктов, кокса, электроэнергии);

– металлургический комплекс (7,5 % общего экспорта, свыше 12 % несырьевого экспорта);

– агропромышленный комплекс (4,5 % общего экспорта, 8 % несырьевого экспорта);

– транспортный комплекс (3,5 % общего экспорта, 6,5 % несырьевого экспорта), ввиду размеров и географического положения России являющийся важным элементом международных транспортных коридоров, прежде всего евроазиатских, большой потенциал которых пока реализован лишь в малой степени;

- производство и обработка драгоценных металлов и камней (свыше 2,5 % общего экспорта, 3,5 % несырьевого экспорта);
- оборонно-промышленный комплекс (2,5 % общего экспорта, 4,5 % несырьевого экспорта), где Россия является одним из признанных лидеров рынка, прочно занимая второе место в мире по экспорту вооружений;
- нефте- и газохимия (свыше 2 % общего экспорта, 4 % несырьевого экспорта), конкурентоспособность, которой опирается на крупнейшую в мире добычу нефти и газа (совокупно – 1-е место), умеренные цены на энергоресурсы и невысокие экологические издержки;
- туристическая сфера;
- транспортное машиностроение;
- лесопромышленный комплекс (около 2 % общего экспорта, свыше 2,5 % несырьевого экспорта), главным конкурентным преимуществом которого являются крупнейшие в мире запасы промышленной древесины, а также умеренные цены на энергию и материальные ресурсы, невысокие экологические издержки;
- атомный комплекс, от добычи урана до производства оборудования для АЭС и услуг по их эксплуатации (свыше 1,5 % общего экспорта, более 2 % несырьевого экспорта);
- информационно-коммуникационная сфера, включая производство соответствующего оборудования (1 % общего экспорта, 2 % несырьевого экспорта);
- неатомное энергомашиностроение, включая услуги по строительству и эксплуатации объектов электроэнергетики (0,3 % общего экспорта, 0,6 % несырьевого экспорта) [3].

Эти статистические данные показывают, что Россия является активным участником международного сотрудничества с огромным потенциалом для дальнейшего роста и развития на мировой арене. Становление в России экономики открытого типа создает благоприятные возможности для ее интеграции в мировую и превращение внешнеэкономических связей в важный самостоятельный фактор роста и упрочнения международных позиций страны. И это, не смотря на политическое и экономическое давление, а также введение санкций в отношении России со стороны западных стран [4].

С марта 2014 года по инициативе и под давлением США ряд стран, в том числе и ЕС начали инициировать санкции в отношении высокопоставленных российских политиков, граждан и юридических лиц РФ, а далее и в отношении банковского сектора и товаров, ввозимых в РФ. Это непосредственно связано с несогласием действий России, в ходе случившегося политического кризиса на Украине.

Экономические санкции, направленные против России, имели различные корни, структуру, механизмы и цели. Отличительной особенностью данных санкций являлась их точечная направленность, т. е. ограничения накладывались не на государство в целом, как на единый геоэкономический субъект, а на отдельных резидентов страны: коммерческие структуры и физические лица. Также, отдельно следует отметить, что санкции исходили не только от отдельных суверенных государств, но и от экстерриториальных организаций.

В августе того же года, Россия в ответ странам (ЕС, США, Австралия, Канада и Норвегия) присоединившимся к антироссийским санкциям ввела ответные меры в виде запрета на ввоз широкого перечня определенных групп товаров, таких как сельскохозяйственная и мясомолочная продукция, морская рыба. Контроль за выполнением данного запрета был поручен Федеральной таможенной службе России, которая и по сегодняшний день осуществляет таможенный контроль за перемещением данной категории товаров. В результате чего, по мнению большинства экспертов, торговое эмбарго на иностранную сельхозпродукцию приводит к росту отечественного аграрного сектора.

Введение санкций в отношении к России и введение Россией ответных мер, также ускорило процесс импортозамещения. В связи с данными событиями на мировой арене в России наблюдается значительное импортозамещение. В марте 2014 г. Дмитрий Медведев обозначил импортозамещение как один из важнейших приоритетов для России. В результате чего, была создана Правительственная комиссия по импортозамещению, государство определило стратегический перечень продукции, с наивысшим приоритетом импортозамещения в ключевых отраслях экономики, опубликовав соответствующий перечень на официальных площадках. Наиболее зависимыми от импортного сырья и комплектующих оказались такие отрасли, как сельское хозяйство, машиностроение, военно-промышленный комплекс, авиакосмический сектор, нефтегазовое оборудование для добычи сырья на морских шельфах, сфера информационных технологий и некоторые другие, где доля импорта составляла существенный объем при производстве отдельных товаров в данных отраслях [5].

Все эти события, не оставляют без внимания ведущих политиков и экономистов западных стран. Как говорится в рабочем научном докладе, опубликованном на сайте госдепартамента США, эксперты считают, что американские санкции сильно повредили фигурантам списка и, напротив, не оказали масштабного влияния на экономику России в целом. Как сообщают РИА Новости общее влияние санкций на экономику России оценивается в 1 % ВВП, а на экономику стран ЕС — в 0,13 % ВВП [6].

Выводы согласуются с мнением и других экономистов и политиков, что эффект от санкций оказался не таким, как рассчитывали те, кто к режиму санкций присоединился. Санкции не затрагивают отрасли и сектора экономики, поэтому их влияние оказалось минимальным. Банковская система не только выстояла, но у увеличила прибыль, а Россия обзавелась собственной платежной системой. На отдельные предприятия санкции также слабо повлияли. Оборудование, которое под них попало, не закупается из-за того, что разработка месторождений, где такое оборудование надо применять, нерентабельная при цене на нефть менее 115 долл. за барр. Рост цены на нефть и увеличение ее экспорта до рекордных уровней поддержали экономику: падение ВВП остановилось, инфляция упала до минимума за 5 лет, при этом долговая нагрузка остается менее 20 % к ВВП [4].

Таким образом, видно, что влияние санкций на экономику России привнесло не только некоторые негативные последствия, но и также дало стимул к перспективам развития экономической системы и переход ее на кардинально новый качественный уровень.

В подведение итогов по данной теме можно сказать, что актуальность более широкого использования защитных мер возрастает и в связи с обязательствами по дальнейшей либерализации импорта, взятыми на себя нашей страной, в том числе после присоединения к ВТО. В условиях более широкого открытия внутреннего рынка адресные защитные меры, легально разрешенные международным сообществом, используются для предотвращения или преодоления, возникающих по разным причинам трудностей в ключевых отраслях российской экономики, а также против недобросовестных иностранных поставщиков.

На современном этапе экономического развития России, достигаются основные цели более широкого применения защитных мер, а именно:

– осуществляется содействие государством развитию, прежде всего конкурентоспособных на мировом рынке производств и на этой основе осуществление диверсификации структуры народного хозяйства. В качестве основных объектов защиты следует рассматривать новые высокотехнологичные производства (продукция информационно-коммуникационных технологий, точные приборы, отдельные виды химикатов и др.), а также отрасли, обладающие экспортным потенциалом, – энергетическое оборудова-

ние и ресурсы, сельскохозяйственная продукция, продукция военно-промышленного комплекса, автомобили, гражданские суда, железнодорожное оборудование, самолеты гражданские, точные приборы и др.;

– развиваются производства, необходимые для поддержания занятости, стабильности и обеспечения экономической безопасности страны (аграрного сектора, пищевой, фармацевтической, текстильной промышленности и некоторых других);

– осуществляется стимулирование притока прямых иностранных и российских инвестиций в избранные отрасли национальной промышленности;

– диверсификация экспорта и формирование конкурентоспособной внешнеторговой специализации России для более эффективного включения нашей страны в мировое хозяйство;

– развивается импортозамещение в отраслях, где имеется конкурентоспособное внутреннее производство;

– осуществляется оптимизация географической структуры импорта, как по странам, так и по категориям товаров.

### **Библиографические ссылки**

1. Таможенный кодекс Таможенного союза [Электронный ресурс] (прил. к Договору о Таможенном кодексе таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета Евразийского экономического сообщества от 27 ноября 2009 г. № 17) (ред. от 08.05.2015). URL: <http://www.customsonline.ru/ts.html> (дата обращения: 08.03.2017).

2. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности : федер. закон № 164-ФЗ от 8 декабря 2003 г. (с изм. на 2 февраля 2006 г.). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Официальный сайт ФТС РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 08.03.2017).

4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 08.03.2017).

5. Новости – главные новости России, СНГ и мира – лента новостей REGNUM [Электронный ресурс]. URL: <http://www.regnum.ru> (дата обращения: 08.03.2017).

6. Эксперт [Электронный ресурс]. URL: <http://www.expert.ru> (дата обращения: 08.03.2017).

© Салимжанова Д. Р., 2017

УДК 339.543

## ТАРИФНЫЕ ЛЬГОТЫ И ПРЕФЕРЕНЦИИ В СТРАНАХ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

А. В. Середюк

Научный руководитель – В. В. Соловьёв

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*В настоящее время тарифные льготы и преференции по уплате таможенных пошлин активно используются для целей совершенствования производства, предпринимательской деятельности, защиты внутреннего рынка, а также привлечения иностранных инвестиций в отечественную экономику. Рассматриваются особенности применения тарифных льгот и преференций в государствах ЕАЭС, даются некоторые рекомендации и предложения по совершенствованию системы тарифных льгот и преференций.*

Одной из наиболее важных функций таможенных органов является взимание таможенных платежей, а также применение системы тарифных льгот и преференций.

Тарифную льготу принято подразделять на: освобождение от уплаты таможенных пошлин; снижение ставок таможенных пошлин; возврат ранее уплаченных таможенных пошлин; установления тарифных квот на преференциальный ввоз (вывоз) товаров.

Под тарифной преференцией понимают освобождение от уплаты ввозных таможенных пошлин или снижение ставок ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих из стран, образующих вместе с Евразийским экономическим союзом (далее – Союз) зону свободной торговли, либо снижение ставок ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза и (или) наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза.

В целом суть тарифных преференций заключается в том, что развитые страны предоставляют для товаров развивающихся и наименее развитых стран более продуктивное, с точки зрения конкурентоспособности, положение на отечественных рынках в отличие от национальных и иных товаров, происходящими из развитых стран.

В 1968 г. на конференции ООН по товарам и торговле было принято решение создать благоприятные условия по вступлению развивающихся и наименее развитых стран в международную торговлю.

В перечень наименее развитых и развивающихся стран включаются страны, включенные в список наименее развитых и развивающихся стран ООН [1].

В Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС) тарифные преференции предоставляются в соответствии с международными договорами государств – членов ЕАЭС и международными договорами РФ.

Тарифные льготы влияют на величину таможенных пошлин. При ввозе товаров на таможенную территорию ЕАЭС от уплаты ввозной таможенной пошлины освобождаются товары, в случаях, определённых Решением Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 № 130 (ред. от 21.12.2016) «О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического союза» (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.03.2017).

При вывозе с территории РФ уплате вывозной таможенной пошлины не подлежат товары, указанные в Законе РФ № 5003-1 от 21 мая 1993 г. «О таможенном тарифе».

В ЕАЭС тарифные преференции предоставляются для стран, которые указаны в перечне развивающихся и наименее развитых стран пользователей системы тарифных преференций Союза [2]. Для подтверждения страны происхождения товаров таможенному органу должен быть представлен соответствующий документ (сертификат или декларация происхождения товаров). Тарифные преференции в отношении товаров, происходящих из развивающихся и наименее развитых стран, применяются при их ввозе на таможенную территорию Союза в соответствии с положениями статьи 36 Договора о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года при наличии следующих условий [3]:

а) страна происхождения ввозимых товаров включена в перечень развивающихся (наименее развитых) стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза (далее – перечень развивающихся (наименее развитых стран));

б) товар включен в перечень товаров, происходящих из развивающихся или наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию Союза предоставляются тарифные преференции (далее – перечень преференциальных товаров);

в) обеспечено выполнение требований, предусмотренных действующими в рамках Союза правилами определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран.

Для совершенствования единой системы тарифных преференций предлагается:

– переработать список товаров, попадающих под условия предоставления преференций;

– проработать вопрос о порядке определения уровня конкурентоспособности определенной продукции развивающихся стран-пользователей схемы преференций на предмет возможного вывода ее из-под действия указанной схемы;

– пользователями схемой тарифных преференций, помимо действительно слабо-развитых стран, являются также ряд экономически быстро прогрессирующих государств, которые относятся к «развивающимся» в силу традиций или политической установки ведущих развитых стран на предоставление таким «развивающимся» государствам известных привилегий в международных экономических отношениях, поэтому необходимо уменьшить перечень развивающихся стран, или отнести некоторые «сильные» страны в другой перечень.

### **Библиографические ссылки**

1. Таможенные преференции. [Электронный ресурс]. URL: <http://origin-spt.ru/> (дата обращения: 18.03.2017).

2. О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического союза : Решение Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 № 130 (ред. от 21.12.2016). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Об утверждении Положения об условиях и порядке применения единой системы тарифных преференций Евразийского экономического союза : Решение Совета ЕЭК от 06.04.2016 г № 47. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

© Середюк А. В., 2017

УДК 347.772

## ЗАЩИТА РЕТРОСПЕКТИВНЫХ ТОВАРНЫХ ЗНАКОВ В ЕВРАЗИЙСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ СОЮЗЕ: ТАМОЖЕННЫЙ АСПЕКТ

Р. Р. Стрелецкая  
Научный руководитель – А. П. Сурник

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Создание Евразийского экономического союза не решило вопросы, касающиеся объектов интеллектуальной собственности, в особенности товарных знаков. Камнем преткновения стала проблема ретроспективных, так называемых «советских» товарных знаков. Решение данной проблемы возможно при более активном взаимодействии двух сторон: правообладателей объектов интеллектуальной собственности и таможенных органов.*

На сегодняшний момент в Евразийском экономическом союзе (далее – ЕАЭС) существует проблема, которая связана с использованием товарных знаков, получивших широкое распространение в советское время и применявшихся различными предприятиями Советского Союза для маркировки однородной продукции. Большая часть товарных знаков не была зарегистрирована и поэтому не пользовалась правовой охраной.

Товарный знак представляет словесное, изобразительное или комбинированное (т. е. словесно-изобразительное) изображение, которое предназначено для индивидуализации товаров как юридических лиц, так и индивидуальных предпринимателей [1].

После того, как произошел распад Советского Союза, производители продукции зарегистрировали товарные знаки, каждый в своей стране: Белоруссии, Казахстане, Армении, Украине и др. В дальнейшем после образования Таможенного союза, а впоследствии Евразийского экономического союза на единой экономической территории, но в разных государствах появилось несколько законных правообладателей на один и тот же товарный знак.

Так, в государствах-членах ЕАЭС производят конфеты, маркированные одним и тем же товарным знаком «Красная шапочка», «Гулливер», «Пилот», «Ромашка», «Мишка косолапый» и другие. Перечисленные товарные знаки были зарегистрированы в национальных Таможенных реестрах объектов интеллектуальной собственности (далее – ТРОИС) и соответственно принадлежат разным правообладателям объекта интеллектуальной собственности, каким является товарный знак. Предприятия, выпускающие конфеты в Белоруссии и Казахстане под ретроспективными товарными знаками, не могут поставлять их на законных основаниях в Российскую Федерацию.

Согласно Гражданскому кодексу Российской Федерации, использование в коммерческих целях зарегистрированного товарного знака лицом, не являющимся правообладателем, а также без его согласия, приводит к нарушению исключительного права на товарный знак и влечет за собой гражданско-правовую, административную и уголовную ответственность [1].

Наличие проблемы ретроспективных или так называемых «советских» товарных знаков приводит к тому, что внутри ЕАЭС существенно ограничивается импорт продукции, создаются существенные преграды для свободного перемещения товаров в едином экономическом пространстве.

Ретроспективные товарные знаки, зарегистрированные в национальных ТРОИС, не признаются на территории ЕАЭС, а являются законными только в отдельном госу-

дарстве-члене ЕАЭС. Таким образом, для правовой охраны товарного знака правообладателю нужно зарегистрировать его в каждом национальном органе по защите интеллектуальной собственности, что практически невозможно.

До конца 2017 года должен быть подписан договор странами-участниками ЕАЭС, согласно которому с 2018 года на территории Евразийского экономического союза начнет действовать новый единый реестр охраняемых обозначений – товарных знаков и наименований мест происхождения товаров.

Проект договора предполагает регистрацию нового товарного знака ЕАЭС, имеющую силу национальной регистрации в каждой из стран-участниц ЕАЭС. Новый реестр дополнит процедуры охраны интеллектуальной собственности, уже действующие на территории государств-членов ЕАЭС. Все товарные знаки будут внесены в единый реестр и доступны на интернет-портале Евразийской экономической комиссии. Разрешение споров между обладателями товарных знаков будут осуществлять национальные суды.

Заявки на регистрацию нового товарного знака необходимо будет подавать в национальные регистрационные органы любой из стран ЕАЭС, на которые будет возложено обязательство взаимодействовать с органами других государств. Патентное ведомство будет обязано проверять регистрацию сходного до степени смешения товарного знака во всех странах ЕАЭС [2].

Учитывая количество ретроспективных товарных знаков, которые подлежат охране, можно говорить о необходимости создания некоего законодательно урегулированного механизма, способного цивилизованным образом разрешить существующую проблему.

Согласно оценке Роспатента, после распада Советского Союза насчитывается 70 ретроспективных товарных знаков по пищевым продуктам, 250 – по кондитерским изделиям, 600 – по лекарственным средствам [3].

Евразийская экономическая комиссия, выступающая под эгидой ЕАЭС, рассматривает различные варианты решения проблемы использования «советских» товарных знаков, в том числе предлагает сделать общеупотребимыми ретроспективные товарные знаки на всей территории ЕАЭС [4].

Наиболее перспективным представляется введение права преждепользования в отношении ретроспективных товарных знаков: ими должны обладать те предприятия, которым изначально принадлежали товарные знаки в советское время [5].

Для решения проблемы ретроспективных товарных знаков необходимо учесть мнения собственников товарных знаков, дату регистрации товарного знака, объем выпускаемой продукции, содержащей оспариваемый объект интеллектуальной собственности.

### **Библиографические ссылки**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ), часть 4, от 26.01.1996 № 14-ФЗ, дейст. в ред. от 06.04.2015. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант-Плюс».

2. ТАСС – информационное агентство России [Электронный ресурс]. URL: <http://tass.ru/ekonomika/4006034> (дата обращения: 14.05.2017).

3. Российская бизнес газета. 2017. № 842 (13) [Электронный ресурс]. URL: [http://www.accl.pro/index.php/publikacii/davyat\\_intellektom/](http://www.accl.pro/index.php/publikacii/davyat_intellektom/) (дата обращения: 15.02.2017).

4. Новости Белоруссии [Электронный ресурс]. URL: <http://www.belta.by/economics/view/sovetskie-tovarnye-znaki-mogut-sdelat-obscheupotrebitimymi-v-stranah-ts-19698-2013> (дата обращения: 16.02.2017).

5. Юридический портал [Электронный ресурс]. URL: <http://w.pc-forums.ru/b1298.html> (дата обращения: 16.02.2017).

УДК 327.7

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ  
МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Д. В. Сухарникова  
Научный руководитель – А. П. Сурник

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*В современном мире интеграция сопровождается укреплением экономического развития, выделением зон или территорий свободной торговли. Интеграция выражается в стремлении отдельных стран и их регионов адаптироваться к новым условиям, преодолеть отставание от лидеров, создавая особый льготный режим всем сферам деятельности и учитывая свою национальную специфику. Необходимость осуществления обменных операций между странами возникает при формировании международных экономических отношений, что приводит к значительному развитию межгосударственного разделения труда и укреплению взаимосвязей в сфере торговли, информации, движения капитала, технологических и научных знаний.*

В настоящее время одним из ключевых процессов развития экономик государств-участниц Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) является экономическая интеграция. Международная экономическая интеграция – это достаточно высокая, эффективная и перспективная ступень развития мировой экономики, качественно новый и более сложный этап интернационализации хозяйственных связей. Следовательно, экономическую интеграцию можно представить как процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений.

Евразийский экономический союз объединяет следующие государства: Российскую Федерацию, Республику Беларусь, Республику Казахстан, Республику Армения и Кыргызскую Республику. Благодаря созданию ЕАЭС в экономиках указанных стран наблюдается привлечение иностранных инвестиций и снижение издержек производства.

Главная цель создания ЕАЭС – налаживание экономических связей в рамках интеграции. Согласно прогнозу, совокупный интеграционный эффект за 10 лет, возможно, составит 20 % дополнительного прироста валового внутреннего продукта для каждой страны-участницы ЕАЭС [1].

Создание Евразийского экономического союза не ориентировано исключительно на привлечение финансовых средств из-за рубежа. Можно выделить следующие главные задачи ЕАЭС: во-первых, ускорение технологического развития промышленных комплексов стран-участниц; во-вторых, импортозамещение промышленных товаров на общем рынке; в-третьих, наращивание экспорта продукции обрабатывающей промышленности.

В основу ЕАЭС заложено несколько важных элементов. Первый – необходимость наднационального органа. В ЕАЭС эта роль отводится Евразийской экономической комиссии, которой страны-участницы делегировали суверенитет в значительной части экономических вопросов: таможенно-тарифного и технического регулирования, торговой политики и т. д.

Второй отличительный элемент – в рамках ЕАЭС не должно быть ничего, что не связано с экономикой. В ЕАЭС предполагается уделять внимание только экономике, и соответственно, если у государств по тому или иному вопросу разные политические позиции, что вполне возможно, это не должно сказываться на деятельности Евразийского экономического союза.

Новое экономическое пространство представляет интерес не только для стран бывшего СССР. Уже сегодня более 30 государств и международных организаций выразили интерес к созданию зоны свободной торговли (далее – ЗСТ) с Евразийским экономическим союзом. Переговоры о создании ЗСТ ведутся с Египтом, Индией, Израилем, Республикой Корея, Венесуэлой, Никарагуа, Перу, Чили и другими странами.

Зона свободной торговли – группа из двух или более таможенных территорий, в которых отменены пошлины и другие ограничительные правила регулирования в отношении взаимной торговли. Международные соглашения о свободной торговле предполагают устранение тарифных и нетарифных барьеров во взаимной торговле товарами, при этом каждая из стран-участниц сохраняет собственную систему регулирования торговли с третьими странами. Создание зоны свободной торговли – это первый этап процесса интеграции в экономике [2].

Целью зоны свободной торговли является сокращение барьеров на пути обмена товарами или услугами, так что торговля может расти в результате специализации, разделения труда, а главное – с помощью сравнительных преимуществ. Теория сравнительных преимуществ утверждает, что на неограниченном рынке (в равновесии) каждый источник производства будет, как правило, специализироваться в той деятельности, где у него есть сравнительное преимущество. Кроме этого, теория утверждает, что конечным результатом будет увеличение доходов для всех участников зоны свободной торговли. В принципе, общие выгоды от торговли могут быть использованы для компенсации последствий снижения торговых барьеров в соответствующих отраслях экономики [3].

Первый международный документ о зоне свободной торговли ЕАЭС с третьей стороной – «Соглашение о свободной торговле между государствами-членами ЕАЭС и Социалистической Республикой Вьетнам» (далее – Соглашение) – был подписан в 2015 году. Согласно этому документу, беспошлинно или по пониженной ставке во Вьетнам ввозятся отечественные товары. В скором времени Вьетнам окончательно сформирует рынок для товаров, которые интересуют государства, входящие в ЕАЭС. Например, в сельскохозяйственном секторе – это говядина, свинина, птица, а также молочная продукция, сыр, растительное масло; в промышленном секторе – трубы, детали для автомобилей, изделия из стали, механическое оборудование [4].

Данное Соглашение приведет к увеличению товарооборота. Кроме этого, в Соглашении рассматриваются «страховочные» механизмы, которые должны работать против недобросовестной конкуренции. Для этого предусмотрена двусторонняя защитная мера – установление пошлины на уровне ставки единого таможенного тарифа [5].

В Соглашении определяются механизмы сотрудничества в таких направлениях, как санитарные и фитосанитарные меры, интеллектуальная собственность и др.

Положения Соглашения относятся только к взаимоотношениям между Россией и Вьетнамом. Однако другие страны-участницы ЕАЭС могут присоединиться к Соглашению в дальнейшем.

В начале 2017 года наблюдается расширение географии экономического сотрудничества: намечается подписание «Соглашения о зоне свободной торговли между странами Евразийского экономического союза и Республикой Сингапур». Данное Соглашение будет способствовать увеличению оборота взаимной торговли, развитию перспективных совместных проектов, а также расширению логистического и транспортного бизнеса [6].

Кроме этого, выгодные проекты начинают осуществляться с такими развивающимися странами, как Китай и Индия. Сотрудничая с ними, Россия наряду с сырьем экспортирует высокотехнологичный товар и создает совместные организации на основе евразийских технологий, что стимулирует усовершенствование и разнообразие экономики.

Евразийский экономический союз начал работу в непростых условиях: всеобщие кризисные события в мировой экономике, санкционное давление, и тем важнее видится создание нового стабильного миропорядка, где государства взаимодействуют друг с другом, решают свои внутренние задачи, опираясь на выгодное сотрудничество со всеми районами мира, как с Европейским союзом, так и со странами Азии.

Таким образом, можно сделать вывод, что ЕАЭС открыт для сотрудничества с любыми странами. Создание зон свободной торговли в рамках ЕАЭС позволяет расширять и дифференцировать внешние товарные потоки, а также направлять их на новые рынки, давая дополнительные возможности для производителей различных государств-партнеров.

### **Библиографические ссылки**

1. Сухарникова Д. В., Сурник А. П. Основы экономической безопасности Евразийского экономического союза // Решетневские чтения : материалы XX Юбилейной междунар. науч.-практ. конф., посвящ. памяти генерального конструктора ракет.-космич. систем акад. М. Ф. Решетнева. Красноярск. 2016. С. 339–400.

2. Кривегина А. П., Чермянинов Д. В. Соглашения о свободной торговле как форма интеграции (на примере соглашения Европейского союза с Южной Кореей) // Вестник Урал. ин-та экономики, управления и права. 2014. № 4. С. 49–63.

3. Абрамов Р. Н. Сетевые структуры и формирование информационного общества // Социологические исследования. 2010. № 3. С. 133–140.

4. Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]. URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/dotp/Pages.aspx> (дата обращения 20.03.2017).

5. Сухарникова Д. В., Сурник А. П. Перспективы развития зон свободной торговли в рамках Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] // Таможенное дело и внешнеэкономическая деятельность компаний. URL: <http://customs.esrae.ru/4-35> (дата обращения: 15.03.2017).

6. Денисович Ю. Соглашение о свободной торговле между Вьетнамом и ЕАЭС // Таможенный союз. Таможенное регулирование. 2016. № 8. С. 1.

© Сухарникова Д. В., 2017

УДК 339.54

## **ПРИМЕНЕНИЕ ЭЛЕКТРОННОГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ В ГОСУДАРСТВАХ – ЧЛЕНАХ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА**

М. Н. Тыщенко

Научный руководитель – Л. Г. Чернова

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Раскрывается понятие и сущность таможенного декларирования товаров и транспортных средств, особенности осуществления таможенного декларирования товаров с применением электронной формы декларирования, анализ этапов внедрения электронной формы декларирования в Российской Федерации и в Евразийском экономическом союзе.*

Таможенное декларирование товаров и транспортных средств представляет собой операцию, которая является составной частью процедуры помещения товаров и транспортных средств под определенную таможенную процедуру или по ее завершению. Таможенное декларирование товаров и транспортных средств может осуществляться в письменной и (или) электронной формах с использованием таможенной декларации [1].

Электронное декларирование – это процесс, в ходе которого данные передаются в виде электронной таможенной декларации от участника внешнеэкономической деятельности в таможенные органы с применением информационных технологий.

Применение электронного декларирования товаров говорит о безусловном развитии и эволюции таможенного дела в любой стране.

Государства – члены Евразийского экономического союза не стали исключением, так как в рамках развития мирового рынка товаров, всеобщей глобализации, а также развития Евразийского экономического союза, электронное декларирование товаров и транспортных средств, стало не только важным аспектом нововведений в деятельность таможенных органов, но и необходимым требованием современного мира.

На сегодняшний день страны – участницы Евразийского экономического союза таковы: Россия, Казахстан, Белоруссия, Армения и Киргизия. Каждая страна прошла свой путь и свои этапы внедрения электронного декларирования товаров и транспортных средств.

Изначально электронное декларирование товаров и транспортных средств стало развиваться в Японии и США в начале 80-х годов прошлого столетия. В России данная технология стала применяться намного позже и была обусловлена ростом объема внешнеэкономической деятельности, и, соответственно, потоком документации. К тому же пример соседствующих европейских стран, имеющих многолетний опыт применения электронного декларирования, и возможность сотрудничать с ними в этом направлении давно подтвердили необходимость и неизбежность освоения новой технологии [9].

2002 год стал первым этапом введения электронного декларирования товаров и транспортных средств. В этом году был принят Федеральный закон «Об электронно-цифровой подписи», где электронная цифровая подпись приравнялась к собственно-

ручной [3]. Таким образом, открылась возможность для передачи таможенных деклараций, подписанных такой подписью.

25 ноября 2002 года была выпущена первая в России электронная таможенная декларация. Но это не стало прорывом, и доля электронных деклараций была очень мала, к 2008 году она составляла всего 9 % от общего числа деклараций.

2008 год можно назвать вторым этапом внедрения электронного декларирования товаров. После выхода Приказа Федеральной Таможенной Службы России «О внедрении информационных технологий представления таможенным органам сведений в электронной форме для целей таможенного оформления товаров, в том числе с использованием международной ассоциации сетей Интернет», открылась техническая возможность работы по новой, удобной и эффективной схеме электронного декларирования.

После образования Таможенного союза, в 2010 году, электронное декларирование было законодательно закреплено решением Комиссии таможенного союза № 257. В декабре 2010 года свыше 50 % в день деклараций подавались в электронном виде. Также в 2011 году Россия подписала соглашение о вступлении во Всемирную торговую организацию, что гарантировало всплеск импорта и экспорта товаров и в целях упрощения прохождения таможенных формальностей, электронное декларирование снова приобретает смысл. В 2011 году свыше 77 % деклараций подавались в электронном виде.

В 2012 году была реализована возможность подачи электронной декларации на товары через Интернет посредством информационного портала электронного представления сведений, который был создан на основе современных технологий.

И уже к 2013 году (третий этап) посредством электронное декларирование использовалось в 98 % случаях, тем самым сместив письменную форму. А с 1 января 2014 года ФТС России был утвержден переход на обязательное электронное декларирование, в письменном виде подлежат декларированию лишь малая часть товаров [8].

В Республике Казахстан ситуация с электронным декларированием весьма иная. В Казахстане началом внедрения информационных технологий в таможенное дело принято считать 2004 год. В этом году был принят документ Приказ Председателя Агентства таможенного контроля Республики Казахстан от 15 сентября 2004 года № 385 «О внедрении в эксплуатацию комплекса электронного декларирования „Web-декларант“ в Департаментах таможенного контроля и таможах Агентства таможенного контроля Республики Казахстан», условиями которого предполагалось использование комплекса электронного декларирования «Web-декларант» для формирования электронных копий таможенных документов и действовал он до 2010 года [7]. Но после вступления в Таможенный союз в 2010 году было необходимо произвести модернизацию таможенного законодательства в целом.

С 2012 года на территории республики Казахстан стало частично в качестве пилотного проекта вводиться электронное декларирование экспорта, электронное декларирование же импорта было отложено.

Но дальнейшим шагом к электронному декларированию товаров и транспортных средств стало введение предварительного декларирования с 17 июня 2013 года. И уже практически сразу 90 % деклараций представлялось предварительно. С 2013 года таможенные органы Казахстана наладили взаимодействие системы «Электронное декларирование» с информационными системами Федеральной таможенной службы России и Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь. Информационная система «Электронное декларирование по экспорту» была запущена с 1 января 2014 года.

С 1 июля 2017 года в Республике Казахстан планируется введение электронного декларирования товаров и транспортных средств не только при экспорте, но и при по-

мещении товаров и транспортных средств под иные таможенные процедуры. Таким образом, несложно заметить, что Казахстан в применении и использовании электронного декларирования товаров и транспортных средств заметно отстает от России.

В республике Беларусь введение электронного декларирования товаров и транспортных средств стало вводиться с 10 января 2000 года с принятием Закона № 357-3 «Об электронном документе», где были определены правовые основы применения электронных документов, а также права, обязанности и ответственность участников правоотношений, возникающих в сфере обращения электронных документов [4].

Сегодня используется Национальная автоматизированная система электронного декларирования (далее – НАСЭД), создавалась которая Государственным Таможенным комитетом республики Беларусь и Национальной академией наук. И уже в мае 2008 года была создана пилотная зона системы электронного декларирования. Изначально принимали в нем участие всего два предприятия, а с мая 2009 года к участию в эксперименте были допущены все субъекты, обладающие статусом «Добросовестный участник внешнеэкономической деятельности» и в сентябре 2009 года НАСЭД была введена в постоянную эксплуатацию. С ноября 2012 года было обеспечено производство таможенных операций, с использованием электронных таможенных документов, при помещении товаров под все (без исключений) таможенные процедуры. В 2016 году 97 % от всех экспортных и 94 % импортных поставок совершались с применением при выпуске товаров электронной таможенной декларации [10].

В республике Беларусь введение электронного декларирования товаров и транспортных средств происходит на протяжении практически 20 лет, вводится оно очень активно и имеет свои позитивные итоги. Скорее всего, это обусловлено тем, что данная республика находится на территории Европы и свободно заимствует их опыт введения электронного декларирования.

Киргизия была присоединена к Евразийскому экономическому союзу в декабре 2014 года, а со 2 января 2015 года присоединилась и Республика Армения. Они ратифицировали все документы, которые действовали в Евразийском экономическом союзе, унифицировали свое национальное таможенное законодательство в рамках вступления в Евразийский экономический союз. Вступая в Евразийский экономический союз, Армения и Киргизия должны были использовать электронную форму декларирования.

Киргизия заметно отставала от многих стран в реализации данного вопроса. Переход на удаленную процедуру таможенного оформления товаров Киргизия начала намного позже других стран. Но смогла в сжатые сроки качественно выполнить весь необходимый объем работ. И уже с 1 января 2014 года электронное декларирование в рамках данной страны было обязательно для всех участников внешнеэкономической деятельности.

В Армении применению электронной формы декларирования товаров и транспортных средств положено начало еще с 2004 года принятием закона «Об электронном документе и электронной цифровой подписи». В 2008 году, по мнению таможенных статистиков и аналитиков, вся таможенная служба республики была способна применять электронную форму декларирования товаров и транспортных средств. В 2011 году была создана специализированная система, в рамках которой проводилось электронное декларирование товаров и транспортных средств.

И уже с 1 января 2014 года на территории Республики Армения было введено полное электронное декларирование товаров и транспортных средств, что говорило о готовности вступления данной страны в Евразийский экономический союз.

Таким образом, все страны – участницы Евразийского экономического союза применяют данную технологию. Этапы внедрения электронного декларирования в каждой стране носят свой характер. Наиболее развито электронное декларирование товаров и

транспортных средств в России и Беларуси, этому способствует многолетний опыт, множество попыток внедрения. Наиболее отсталыми странами в данном вопросе принято считать Киргизию и Армению, так как эти две страны прошли очень быстрый путь внедрения без апробации должным образом данной технологии, что может говорить о присутствии некоторых недоработок.

### Библиографические ссылки

1. Таможенный кодекс Таможенного союза (ред. от 08.05.2015) (прил. к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Об Инструкциях по заполнению таможенных деклараций и формах таможенных деклараций : Решение Комиссии Таможенного союза от 20 мая 2010 г. № 257. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Об электронной подписи : федер. закон от 06.04.2011 № 63-ФЗ (посл. ред.). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

4. Об электронном документе : Закон Республики Беларусь от 10 января 2000 г. № 357-З. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

5. Об электронном документе и электронной цифровой подписи : Закона Республики Армения от 14.12.2004. Доступ из справ.-правовой системы Республики Армения.

6. О внедрении информационной технологии представления таможенным органам сведений в электронной форме для целей таможенного оформления товаров, в том числе с использованием международной ассоциации сетей «Интернет» : Приказ ФТС РФ от 24.01.2008 № 52 (Зарегистр. в Минюсте РФ 21.02.2008 № 11201). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

7. О внедрении в эксплуатацию комплекса электронного декларирования «Web-декларант» в департаментах таможенного контроля и таможенных агентства таможенного контроля республики Казахстан : Приказ Председателя агентства таможенного контроля республики Казахстан от 15 сентября 2004 года № 385. Зарегистр. в Министерстве юстиции Республики Казахстан 18 сентября 2004 года № 3071.

8. Воронов А. В. На новый уровень // Таможня. 2014. № 17 (352). С. 4–6.

9. Герасютина О. К. Максимальная оптимизация // Таможня. 2015. № 12 (371). С. 8–9.

10. Время декларирования товаров в Минской региональной таможне сократилось втрое [Электронный ресурс] // Электронный новостной портал Бельта. URL: [http://www.belta.by/tu/all\\_news/regions?id=643223](http://www.belta.by/tu/all_news/regions?id=643223) (дата обращения: 15.03.2017).

11. Национальная автоматизированная система электронного декларирования [Электронный ресурс] // Портал Государственного таможенного комитета Республики Беларусь. URL: <http://www.baif.by/novosti/natsionalnaya-avtomatizirovannaya-sistema-tamozhennogo-deklarirovaniya/> (дата обращения: 15.03.2017).

© Тыщенко М. Н., 2017

УДК 339.54

## **АНАЛИЗ ПРАКТИКИ ПРИМЕНЕНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО ИНФОРМИРОВАНИЯ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ**

Н. А. Тыщенко  
Научный руководитель – Л. Г. Чернова

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Рассматривается понятие предварительного информирования, этапы внедрения предварительного информирования в России и на таможенной территории Евразийского экономического союза, результаты внедрения предварительного информирования.*

Идея создания института предварительного информирования таможенных органов существовала уже давно. Это способствует, минимизации угроз экономической и национальной безопасности государства и одновременно обеспечит, всемерное содействие торговле, создаст благоприятные условия для привлечения инвестиций.

Использование предварительного информирования считается показателем высокого уровня развития таможенной службы страны. Киотская конвенция предусматривает необходимость использовать предварительную информацию [1].

Начиная с 2006 года, проводились эксперименты по внедрению предварительного информирования на многосторонних международных автомобильных пунктах пропуска. Первыми товарами, которые попали под эксперимент, являлись легковые автомобили, которые ввозили на автовозах, так как их можно легко идентифицировать. Эксперимент сократил время таможенного декларирования на международных автомобильных пунктах пропуска в два раза. Действующее законодательство предполагает 23 минуты на выполнение таможенных процедур, если перевозчик соблюдал все законодательство. По факту же хватило и 11 минут.

До 2012 года предварительное информирование было не обязательным. С 17 июня 2012 года было введено обязательное предварительное информирование по автомобильному транспорту, позже было введено для железнодорожного вида транспорта, а с 1 апреля 2017 года для авиационного [3].

Предварительная информация используется таможенными органами в целях минимизации времени, необходимого для выполнения формальностей, планирования распределения ресурсов, оптимизации осуществления контроля, а также для создания условий открытости и предсказуемости своих действий.

С начала 2008 года институт предварительного информирования начал действовать в качестве системы предварительного информирования Федеральной таможенной службы России. Система предварительного информирования – это специализированный информационный сервис, доступный для участников внешнеэкономической деятельности.

Предварительное информирование подразумевает передачу сведений о товарах и транспортных средствах в таможенные органы, расположенные в пограничном пункте пропуска, необходимые и достаточных для таможенного оформления. Цель – создание благоприятных условий для национальной безопасности государства, всемирное содей-

стве торговли, развитие службы и привлечение инвестиций. Основные цели предварительного информирования [4]:

- ускорение товарооборота;
- сокращение времени таможенного декларирования;
- внедрение безбумажных технологий при таможенном декларировании и таможенном контроле.

Технология предварительного информирования предусматривает передачу предварительной информации в электронном виде в Центральное информационно-техническое управление Федеральной таможенной службы России.

Система предварительного информирования – взаимодействие участников внешнеэкономической деятельности и таможенных органов по оформлению ввоза и вывоза грузов через таможенную границу Таможенного союза, на основе электронного документооборота.

С внедрением института предварительного информирования удалось достичь следующих результатов:

- 1) автоматизировались процедуры контроля и документального оформления товаров и транспортных средств в таможенных органах;
- 2) выросла пропускная способность пунктов пропуска, сократилось время обработки товаров и исключились простои вагонов и составов, а также других транспортных средств, прибывающих из сопредельных государств на пункты пропуска [5].

В основе данной системы лежит предварительная передача электронных сведений о товарах и транспортных средствах, содержащихся в коммерческих, транспортных и других товаросопроводительных документах. Информация поступает в таможенные органы в объеме, необходимом для целей таможенного контроля и оформления. Технология информационного взаимодействия позволяет таможенным органам решать задачи по обеспечению:

- 1) полноты и достоверности информации, необходимой для подготовки и оформления таможенных документов;
- 2) сокращению времени документального оформления товаров и транспортных средств при осуществлении таможенного контроля в пограничных пунктах пропуска;
- 3) планированию досмотровых операций, эффективного распределения трудовых ресурсов.

Одновременно у специалистов двух ведомств появились следующие возможности:

- автоматизировать таможенные процедуры, выполняемые при оформлении и контроле товаров, перемещаемых железнодорожным и иным транспортом через границу Евразийского экономического союза;
- осуществлять контрольные мероприятия в рамках оперативных ориентировок и системы управления рисками;
- готовить и создавать таможенные документы, отчеты и статистику.

На сегодняшний день предварительное информирование таможенных органов является обязательным для товаров ввозимых на таможенную территорию Таможенного союза автомобильным и железнодорожным транспортом [4].

В России система предварительного таможенного информирования позволяет принимать информацию от участников внешнеэкономической деятельности через Интернет и сохранять ее в базах данных Федеральной таможенной службы России.

Действие и реализацию системы предварительного информирования регулирует обширная нормативно-правовая база, которая делится на два уровня, включающих в себя массу документов, регламентирующих правоотношения в области предварительного информирования таможенных органов: наднациональный и национальный уровни.

Таким образом, институт предварительного информирования таможенных органов представляет собой одно из направлений реализации информационных технологий в таможенном оформлении.

### **Библиографические ссылки**

1. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур от 18 мая 1973 года (в ред. Протокола о внесении изменений от 26 июня 1999 года). Киото [Электронный ресурс] // Сайт о международном праве. URL: [http://www.conventions.ru/view\\_base.php?id=404](http://www.conventions.ru/view_base.php?id=404) (дата обращения: 28.02.2017).

2. О введении обязательного предварительного информирования о товарах, ввозимых на таможенную территорию Таможенного союза автомобильным транспортом : Решение Комиссии Таможенного Союза от 9 декабря 2011 г. № 899 [Электронный ресурс]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_law\\_123655/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_123655/) (дата обращения: 28.02.2017).

3. О введении обязательного предварительного информирования о товарах, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС воздушным транспортом [Электронный ресурс] : Решение Комиссии таможенного союза от 01.12.2015 № 158. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_189736/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_189736/) (дата обращения: 28.02.2017).

4. Воронов А. В. На новый уровень // Таможня. 2014. № 17 (352). С. 4–6.

5. Малышенко Ю. В. Таможенное декларирование и предварительное информирование в электронной форме : учеб. пособие. М. : ЮстиМ. 2015. 336 с.

© Тыщенко Н. А., 2017

УДК 339.543.42

## **АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

Л. Н. Умнова

Научный руководитель – Н. В. Полежаева

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Рассматривается анализ влияния внешнеторговой политики страны на обеспечение экономической безопасности, раскрывается понятие экономической безопасности, основных угроз экономической безопасности, анализируются основные показатели и критерии экономической безопасности.*

Экономическая безопасность – это определенное состояние национальной экономики, при котором защищены национальные интересы, обеспечена устойчивость к внутренним и внешним угрозам, способность к развитию и защищенность жизненно важных интересов государства. При осуществлении экономической безопасности определяющую роль играют национальные и экономические интересы и приоритеты [1].

Угрозы экономической безопасности – это совокупность условий и факторов, которые создают опасность жизненно важным интересам личности, обществу, государству, затрудняют или делают невозможным реализацию национальных экономических интересов. Угрозы бывают внутренние (научно-технические, экономические, в области социальной сферы) и внешние (зависимость от импорта; отрицательное сальдо; нерациональная структура экспорта; рост внешней задолженности; нерациональное использование иностранных кредитов; неконтролируемый отток валютных ресурсов за границу, размещение их в зарубежных банках) [4].

Экономическую безопасность любой страны можно определить по критериям и показателям. Критериями являются определенные факторы, влияющие на экономическую безопасность, а показателями – их пороговые значения. Критерии бывают количественные и качественные, по которым можно объективно и комплексно оценить уровень обеспечения экономической безопасности страны и отдельно регионов.

Оценивая уровень и качество жизни населения, обращают внимание на производство валового внутреннего продукта на душу населения; личный располагаемый доход; совокупный индекс развития человеческого потенциала и другие. Оценивая экономический рост обращают внимание на динамику и структуру национального производства и дохода; показатели объемов и темпов промышленного производства; индекс роста промышленного производства, в том числе по отраслям, и его удельный вес во внутреннем валовом продукте.

Уровень природно-ресурсного, производственного и научно-технического потенциала страны характеризуют показатели ресурсосбережения и состояния воспроизводства факторов производства. Теневая экономика описывается показателями услуг и доходов от незарегистрированной и запрещенной деятельности, их долей во внутреннем валовом продукте и национальном доходе. Интеграцию государства в мировую экономику отражают экспорт и импорт, их динамика и структура, доля в экспорте готовых изделий и высокотехнологичных товаров. Таким образом, оценивая критерии и показатели экономической безопасности страны необходимо обратить внимание не только на социальные и экономические сферы жизни, но и на научные [4].

Анализ основных показателей экономической безопасности страны позволил выделить группы экономических и социальных индикаторов оценки экономической эффективности государства и провести сравнение фактических их значений с пороговыми, к которым относятся: внутренний валовый продукт, доля машиностроения во всем промышленном производстве, доля импортного продовольствия в общем объеме продовольственных ресурсов, расходы на научно-исследовательскую деятельность, инвестиции в основной капитал, инновационная активность организаций, доля в промышленном производстве обрабатывающей промышленности [6].

Валовой внутренний продукт – совокупная стоимость конечных товаров и услуг, произведенных на территории за год [2]. Внутренний валовый продукт растет в России, с каждым годом это происходит в среднем на 6 млрд рублей, и не превышает пороговых значений, которые бы могли сказать о том, что экономическая безопасность страны находится в угрожающем состоянии.

Анализируя долю машиностроения во всем промышленном производстве, можно заметить, что здесь показатели вышли за пороговые значения, что говорит о том, что данный индикатор сигнализирует о нарушении экономической безопасности на протяжении последних пяти лет. Доля машиностроения в общем объеме промышленного производства не дотягивает до порогового уровня, что свидетельствует о продолжающейся деиндустриализации национальной экономики. Это значение является критическим для экономической безопасности страны и подтверждает сырьевую направленность экономики.

По данным таможенной статистики, доля экспорта и импорта машин и оборудования несоизмерима между собой, что говорит о том, что в России производство не развивается по разным причинам: отсутствие необходимого оборудования, высокая себестоимость товара, что проще его закупить за рубежом, низкий спрос на отечественный товар данной группы как внутри страны, так и за ее пределами. Экспорт машин и оборудования в страны дальнего зарубежья вырос за 5 лет практически в 2 раза, особенный рост показал 2015 год, остальные же года экспорт машин и оборудования находился примерно на одном уровне. Экспорт машин и оборудования в страны СНГ же за последние три года остается практически в неизменном состоянии, но если сравнить 2015 год с годом 2011, то экспорт в страны СНГ машин и оборудования вырос на 3,5 % [5].

Из стран дальнего зарубежья наиболее всего импортируется машин и оборудования в Россию, о чем свидетельствуют данные таможенной статистики. До 2013 года такие показатели оставались практически на одном уровне и только к 2015 году показали тенденцию к снижению, что обусловлено тем, что в отношении России введены экономические санкции, Россия взяла курс на импортозамещение основных товаров, которые ввозятся из-за рубежа. Из стран СНГ импортируется в 2,5 раза меньше машин и оборудования, так, за период с 2011 года до 2015 года включительно, импорт машин и оборудования упал практически в два раза, что говорит о том, что закупаемое оборудование в странах СНГ ранее, стали производить на территории России, тем самым страна избавляется от такой зависимости. Несмотря на это, Россия все равно остается зависимой страной от импорта машин и оборудования, и еще не до конца избавилась от импортного гнета в данной сфере. Важно отметить, производство машин и оборудования относятся к инновационной сфере жизни общества, которую может отразить такой показатель как расходы на научно-исследовательскую деятельность, а также инновационная активность организаций и предприятий. Уровень расходов на научно-исследовательскую деятельность недостаточен: от внутреннего валового продукта такие расходы должны составлять не менее 2 процентов, но к 2015 году данный показатель достиг только 1,1 процента, что говорит о неразвитой инновационной сфере в России. Такая

политика государства лишает возможности российскую экономику занять лидирующие позиции на рынке высокотехнологичной продукции. Если на мировом рынке инноваций доля США составляет 36 %, Германии – 16 %, Китая – 6 %, то доля России – не более 0,6 %. Эти цифры наглядно демонстрируют зависимость нашей страны от государств, определяющих сегодня направления научно-технического прогресса. Падает и инновационная активность предприятий. Реальную угрозу национальным интересам России в области экономики представляет тенденция быстрого разрушения научно-технического потенциала страны, свертывания научных исследований и разработок новой техники, резкого падения инновационной активности.

Сопоставляя такие данные, как экспорт и импорт машин и оборудования и расходы на научно – исследовательскую деятельность, а также инновационную активность организаций, можно заметить, что экспорт растет за счет того, что государство активно увеличивает финансирование инновационной деятельности страны, также за счет этого снижается импорт таких товаров.

Доля в промышленном производстве обрабатывающей промышленности отражает такое положение промышленности, при котором страна должна больше обрабатывать, чем добывать. Но на сегодняшний день в России совсем другая ситуация: Россия является в большей степени добывающей страной, чем обрабатывающей. Основным добываемым сырьем являются: продукты топливно-энергетического комплекса, древесина. Анализируя пороговое значение, можно заметить, что доля в промышленном производстве обрабатывающей промышленности не достигает порогового значения, отставая в среднем на 8 процентов [6].

Следующим основным показателем экономической безопасности является доля импортного продовольствия в общем объеме продовольственных ресурсов. Данный показатель характеризует то, что насколько страна зависит от импорта продовольствия и насколько сама может производить такие товары и отражает состояние не только экономической безопасности, но и состояние продовольственной безопасности страны [3].

Россия на сегодняшний день является продовольственно зависимой страной, так как пороговое значение представляет собой не более 25 процентов импортного продовольствия, а по факту этот показатель превышен практически в два раза. На состояние внутреннего рынка продовольствия оказывает влияние экономическая и политическая конъюнктура мирового рынка, что значительно влияет на уровень внутреннего рынка и уровень потребления. Это свидетельствует о том, что после начала реализации государственной программы импортозамещения в 2014 году, предприятия России по производству основных продовольственных товаров грамотно справляются со своей задачей, так как на сегодняшний день для них развиты все условия в государстве. Помимо анализа доли импортного продовольствия в общем объеме продовольственных ресурсов, о положительной тенденции говорит и товарооборот продовольственных товаров в России.

Импорт продовольственных товаров снизился. За последние 5 лет импорт продовольственных товаров отражает нестабильную ситуацию, так, в период с 2011 года по 2014 год, он вырос практически в два раза, но уже в 2015 году снизился практически в 3 раза, чему как раз таки способствует внешнеторговая и продовольственная политика государства. Экспорт рос до 2014 года включительно, а в 2015 году снова снизился до уровня 2013 года [5].

Если анализировать товарооборот продовольственных товаров в России не в стоимостном соотношении, а в долевым, то в 2011 году импорт продовольственных товаров превышал экспорт практически в 2 раза, но уже в 2015 году импорт и экспорт в товарообороте продовольственных товаров практически сравнились. Если такая тенденция будет продолжаться, то уже через пять лет страна будет больше экспортировать

продовольствия, чем импортировать. Что благотворно повлияет на состояние экономики страны, а также на социальную сферу жизни общества.

Немаловажным индикатором является доля инвестиций в основной капитал. Так, государство инвестирует в разные отрасли производства не в достаточной мере: если пороговое значение равно не менее 25 процентам, то государство инвестирует в среднем всего около 20 процентов к внутреннему валовому продукту. Следствием снижения инвестиционной активности являются спад производства, что ведет к ухудшению позиций государства в мировом сообществе. В условиях опережения спада инвестиций в производство, по сравнению с производством реального внутреннего валового продукта происходит физический и моральный износ технологического оборудования.

Таким образом, сырьевая специализация страны и ее интеграция в мирохозяйственные связи по контуру «экспорт сырья – импорт машиностроения и потребительских товаров» ведут к неэквивалентному внешнеэкономическому обмену, хроническому отставанию по уровню экономического развития и утрате возможностей самостоятельного устойчивого развития.

Анализ основных показателей экономической безопасности России, несмотря на ряд положительных тенденций, выявил ряд существующих и потенциальных угроз обеспечению благоприятного социально-экономического развития России. Решение проблемы обеспечения экономической безопасности России становится одной из важнейших задач государства. Очевидна необходимость комплексного и углубленного подхода к вопросам обеспечения экономической безопасности России.

### **Библиографические ссылки**

1. Андреева Е. И. О защите экономических интересов государства таможенными инструментами // Наука и образование в жизни современного общества, сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции : в 12 ч. Тамбов : ООО «Консалтинговая компания Юком», 2012. 354 с.
2. Бобырева Е. В., Шатунова А. Р. Внешнеторговая политика России как фактор обеспечения экономической безопасности // Молодой ученый. 2015. № 22. С. 353–355.
3. Бурдуков П. Продовольственная безопасность – насущная проблема России // Молодой ученый. 2013. № 4. С. 110–111.
4. Зимина Е. Современные проблемы экономической безопасности и пути их решения // Академический вестник : ежегодник. Ростов н/Д., 2013. № 6. С. 206–209.
5. Итоги внешней торговли России в 2015 году: цифры и факты [Электрон. ресурс] // Информ.-аналит. изд. «Провэд». URL: <http://провэд.рф/analytics/research/32060-itogi-vneshney-topgovli-rossii-v-2015-godu-tsifpy-i-fakty.html> (дата обращения: 17.03.2017).
6. Официальная статистика эффективности экономики [Электронный ресурс] // офиц. сайт Федер. службы статистики. URL: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/efficiency/](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/efficiency/) (дата обращения: 17.03.2017).

© Умнова Л. М., 2017

УДК 339.543.42

## **ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТАМОЖЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ХАКАССКОЙ ТАМОЖНЕ**

А. О. Форилова  
Научный руководитель – И. В. Полухин

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М. Ф. Решетнева  
Российская Федерация, г. Красноярск

*Раскрывается понятие «информационные таможенные технологии», определена нормативно-правовая база применения информационных таможенных технологий, раскрыты основные виды информационных таможенных технологий, раскрыты их понятия и порядок применения.*

*Ключевые слова: информационные таможенные технологии, электронное декларирование, предварительное информирование, удаленный выпуск.*

На современном этапе применение информационных технологий в деятельности таможенных органов необходимо. Это обусловлено развитием торговых отношений с другими странами, а также совершенствованием таможенного контроля товаров и транспортных средств, которые перемещаются через таможенную границу Евразийского экономического союза. Помимо этого, применение некоторых информационных технологий в области таможенного дела обусловлено вступлением Российской Федерации в различные экономические блоки и сообщества.

Под информационными технологиями в области таможенного дела (далее – информационные таможенные технологии) принято понимать систему методов, способов и средств сбора, регистрации, хранения, поиска, накопления, обработки, генерации, анализа, передачи и распространения данных информации в области таможенного дела с применением средств вычислительной техники [5].

Таможенные операции с товарами и транспортными средствами при вывозе и ввозе товаров и транспортных средств на таможенную территорию Евразийского экономического союза могут быть совершены с использованием информационных таможенных технологий, которые основаны на электронных способах передачи информации, средств их обеспечения.

Применение информационных таможенных технологий базируется на соответствующих международных стандартах и обеспечено требованиями информационной безопасности [1].

Инновационные информационные таможенные технологии на протяжении многих лет внедряет Федеральная таможенная служба России.

Такое внедрение обусловлено необходимостью наиболее рационального использования ресурсов. Помимо этого, существует потребность в создании благоприятных условий для динамичного развития внешнеэкономической деятельности.

Приоритетным направлением деятельности Федеральной таможенной службы России является развитие и внедрение новых информационных таможенных технологий, так как количество перемещаемых товаров увеличивается с каждым днем.

В течение последних десяти лет таможенные органы Российской Федерации активно внедряют информационные технологии в свою деятельность, что позволяет

упростить процесс подготовки и принятия решения о выпуске товара, сделать его более прозрачным [5].

На сегодняшний день, в целях упрощения таможенного декларирования и повышения качества предоставления государственных услуг в сфере внешнеэкономической деятельности разработаны и внедрены следующие основные новые информационные таможенные технологии:

- электронное декларирование;
- предварительное информирование;
- удаленный выпуск;
- автоматическая регистрация и автоматический выпуск таможенных деклараций;
- карта таможенных платежей;
- предоставление государственных услуг в электронном виде и др.

С 2008 года функционирует система электронного декларирования на основании Приказа Федеральной таможенной службы России от 24 января 2008 г. № 52 «О внедрении информационных технологий представления таможенным органам сведений в электронной форме для целей таможенного оформления товаров, в том числе с использованием международной ассоциации сетей Интернет» [3]. После того, как данная технология прошла полную апробацию, и были подготовлены все необходимые ресурсы для ее полноценного повсеместно внедрения, электронная форма декларирования товаров и транспортных средств стала обязательной с 1 января 2014 года.

Теперь электронное декларирование товаров и транспортных средств осуществляется только на основе информационных таможенных технологий взаимодействия участников внешнеэкономической деятельности и таможенных органов с использованием сети Интернет. Здесь важно отметить, что на сегодняшний день существует ряд товаров, в отношении которых все же предусмотрена письменная форма декларирования.

В Хакасской таможне электронное декларирование введено в апреле 2010 года. В 2010 году декларирование 22 % товаров происходило с применением электронного декларирования, в 2011 – уже 77 %, в 2012 – 93 %, а в настоящее время 100 %.

На сегодняшний день в деятельность хакасской таможни активно внедряется система автоматической регистрации и автоматического выпуска таможенных деклараций.

За январь–апрель 2017 года с использованием данной системы было выпущено 155 деклараций на товары (15 % от общего числа выпущенных деклараций), в 2016 году за аналогичный период было выпущено всего 22 таможенной декларации.

После того, как было принято решение об использовании электронного декларирования товаров и транспортных средств, таможенными органами стала активно формироваться система предварительного информирования таможенных органов.

Предварительное информирование таможенных органов подразумевает передачу сведений о планируемых к перемещению товарах и транспортных средствах в таможенные органы, расположенные в пограничном пункте пропуска, необходимые и достаточных для таможенного оформления.

Используя две вышеуказанные системы, происходит ускорение товарооборота, сокращение времени таможенного декларирования, внедрение безбумажных технологий при таможенном декларировании и таможенном контроле [4].

Удаленный выпуск товаров базируется на предыдущих системах. В его основе лежит принцип разделения таможенных процедур.

Документальный и физический таможенный контроль товаров осуществляется в различных таможенных органах: документальный осуществляется на таможенном посту, расположенном внутри страны, а фактический – в пункте пропуска на таможенной границе.

Используя систему удаленного выпуска товаров и транспортных средств, таможенные органы уменьшили общее время совершения таможенных операций в отношении перемещаемых товаров и транспортных средств.

В Хакасской таможне за период январь-апрель 2017 года было выпущено 10 деклараций на товары по системе удаленный выпуск товаров.

Новые информационные технологии внедряются и в систему таможенных платежей. Платежная система «Карта таможенных платежей» является инструментом оплаты таможенных платежей.

Принцип работы данной платежной системы прост: оплата осуществляется с использованием пластиковой карты, которая эмитирована соответствующими кредитными организациями и является инструментом доступа к счету плательщика таможенных платежей в банке-эмитенте.

Уплата платежей с карты таможенных платежей производится в валюте Российской Федерации.

Наличие счета, подписанного держателем карты и инспектором таможенного органа, считается фактическим поступлением денежных средств на счет таможенного органа.

Исходя из положений Федерального закона от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ «Об организации и предоставлении государственных и муниципальных услуг в Российской Федерации» в Федеральной таможенной службе России проведены работы по созданию возможности предоставления государственных услуг в электронном виде через портал государственных услуг. На сегодняшний день, через портал государственных услуг возможна реализация 14 услуг.

В основном предоставление таких услуг базируется на подаче и получении документов в бумажном виде [5]. Только некоторые услуги допускают возможность подачи документов и получение ответа в электронном виде через портал услуг (функций) или по электронной почте.

Электронное декларирование товаров, помещаемых под таможенную процедуру таможенного транзита – это новое явление применения информационных таможенных технологий. На сегодняшний день данная технология применяется на территории Красноярской таможни в качестве эксперимента.

Но, важно отметить, что на момент декабря 2016 года применение данной технологии было достигнуто уровня 94 %.

В Хакасской же таможне за первый квартал 2017 года всего было оформлено 1346 таможенных деклараций с применением данной технологии. В частности, только Саяногорский таможенный пост оформил 1336 деклараций на товары.

Таким образом, в заключении хотелось бы отметить основные преимущества введения информационных таможенных технологий. К плюсам можно отнести сокращение времени на проведение таможенных операций, увеличение товарооборота. Применение новых технологий влияет на интеграцию в мировое сообщество. Но при всех плюсах есть и минусы, например, в некоторых случаях, наряду с электронными документами, необходимо предоставлять бумажные копии.

### **Библиографические ссылки**

1. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур от 18 мая 1973 года (в ред. Протокола о внесении изм. от 26 июня 1999 года) [Электронный ресурс] // Сайт о международном праве. Киото. URL: [http://www.conventions.ru/view\\_base.php?id=404](http://www.conventions.ru/view_base.php?id=404) (дата обращения: 26.04.2017).

2. Об информации, информационных технологиях и о защите информации [Электронный ресурс] : федер. закон от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ. URL: <http://base.garant.ru/12148555/> (дата обращения: 26.04.2017).

3. О внедрении информационной технологии представления таможенным органам сведений в электронной форме для целей таможенного оформления товаров, в том числе с использованием международной ассоциации сетей Интернет [Электронный ресурс] : Приказ ФТС РФ от 24.01.2008 № 52. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_75219/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_75219/) (дата обращения: 26.04.2017).

4. Малышенко Ю. В. Таможенное декларирование и предварительное информирование в электронной форме : учеб. пособие. М. : ЮстиМ, 2015. 336 с.

5. Хахаев И. А. Информационные таможенные технологии : учеб. пособие. СПб. : НИУ ИТМО, 2014. 122 с.

© Форицова А. О., 2017